

CUENTAS NACIONALES DE CHILE

Evolución de la actividad económica segundo trimestre de 2020





ÍNDICE

CAPÍTULO 1: CUENTAS NACIONALES DE CHILE	3
1. RESUMEN	3
2. ANÁLISIS DE CUENTAS NACIONALES TRIMESTRALES, SEGUNDO TRIMESTRE 2020	6
2.1 ANÁLISIS DEL PIB POR ACTIVIDAD	6
2.2 ANÁLISIS DEL PIB POR COMPONENTES DEL GASTO	11
3. REVISIÓN CIFRAS TRIMESTRALES 2020	13
RECUADRO 1: NUEVAS CIFRAS NOMINALES DESESTACIONALIZADAS	16
CAPÍTULO 2: CUADROS ESTADÍSTICOS	
PIB, INGRESO Y GASTO	
CAPÍTULO 3: CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS	
DE CUENTAS NACIONALES	18
CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS DE CUENTAS NACIONALES	18

CUENTAS NACIONALES

Evolución de la actividad económica en el segundo trimestre 2020

1. RESUMEN

En el segundo trimestre del año, la actividad económica cayó 14,1% con respecto al mismo período del año anterior (gráfico 1). Este resultado se vio incidido por la emergencia sanitaria asociada al Covid-19, que influyó en la movilidad de las personas y el normal funcionamiento de establecimientos productivos. Las actividades mayormente afectadas fueron servicios personales, comercio, transporte, construcción, restaurantes y hoteles, industria manufacturera y servicios empresariales. Desde la perspectiva del gasto, estos efectos se reflejaron en un menor consumo de los hogares y en la inversión^{1/}.

El trimestre presentó un día hábil menos que el mismo periodo del año anterior, resultando en un efecto calendario igual a -0,1 puntos porcentuales.

Desde la perspectiva del origen, todas las actividades presentaron caídas con excepción de la minería, los servicios financieros y la administración pública.

Acorde con cifras ajustadas por estacionalidad^{2/}, el PIB se redujo 13,2% respecto del trimestre anterior, resultado que fue explicado por contracciones en la mayoría de las actividades, siendo servicios personales, construcción, comercio y transporte las de mayor incidencia. En contraste, minería fue la única actividad con cifras positivas, aunque con un dinamismo menor que el del trimestre anterior (gráfico 2 y tabla 1).

Desde la perspectiva del gasto, la demanda interna determinó el resultado del PIB, anotando una caída de 19,1% (-2,8% en el primer trimestre). En

GRÁFICO 1
Producto Interno Bruto (PIB) y Demanda Interna
(variación porcentual respecto al mismo período año anterior)

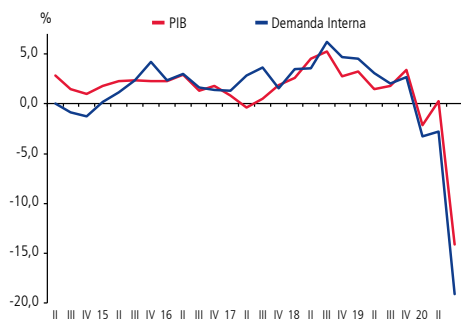
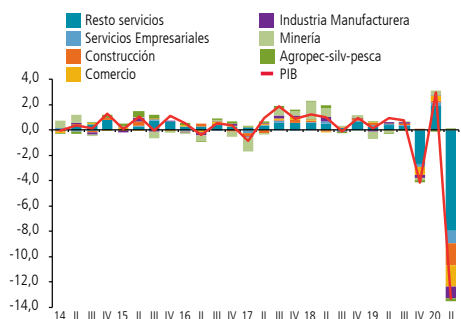


GRÁFICO 2
Contribución de las actividades económicas al crecimiento del PIB
(desestacionalizado; contribución porcentual respecto al trimestre anterior)



^{1/} El efecto económico de la pandemia del Covid-19 en el PIB no se puede cuantificar con precisión ya que su impacto está implícito en las fuentes de información y no puede ser aislado de otros efectos.

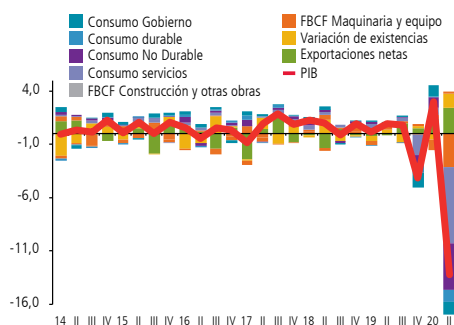
^{2/} Estas cifras corresponden a series corregidas de los efectos estacional y calendario.



GRÁFICO 3

Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB

(desestacionalizado; contribución porcentual respecto al trimestre anterior)



tanto, compensaron en parte este resultado las exportaciones netas, donde las importaciones registraron una mayor disminución que las exportaciones.

El resultado de la demanda interna fue explicado por el menor consumo, en particular de hogares, y en menor medida, por la caída en la formación bruta de capital fijo (FBCF). El consumo de los hogares presentó una disminución de 22,4%, reflejo principalmente del componente de servicios. Le siguió en incidencia el gasto en bienes no durables y, más atrás, el de durables.

Por su parte, la FBCF se redujo 15,1%. El componente de construcción y otras obras disminuyó debido a una menor edificación y al aplazamiento de proyectos de inversión. Asimismo, la inversión en maquinaria y equipos también cayó, en línea con menores importaciones de equipos de transporte y maquinaria de uso industrial. La variación de existencias incidió negativamente en la inversión, alcanzando un ratio acumulado en doce meses igual a -0,3% del PIB, a precios del año anterior.

Respecto del comercio exterior de bienes y servicios, las exportaciones cayeron 2,8%, mientras que las importaciones lo hicieron en 21,4%. En las primeras, el resultado se explicó por el componente de servicios –en especial el turismo–, compensado en parte por un aumento de los envíos de bienes. Por su parte, en las importaciones la contracción obedeció tanto al componente de bienes como de servicios, destacando en el primero las menores internaciones de productos metálicos, maquinaria y equipos.

En términos desestacionalizados, y respecto del trimestre anterior, la caída en la actividad económica se vio incida por el consumo y la FBCF. Contrarrestó parcialmente este resultado las exportaciones netas y la variación de existencias (gráfico 3).

El ingreso nacional bruto disponible real (INBDR) se redujo 14,1%, explicado por menores transferencias y rentas recibidas del resto del mundo, efecto compensado por un aumento de los términos de intercambio.

El ahorro bruto total ascendió a 22,2% del PIB en términos nominales, compuesto por una tasa de ahorro nacional de 24,2% del PIB y de un endeudamiento del resto del mundo de 2,0% del PIB, correspondiente al superávit en cuenta corriente de la Balanza de Pagos.

En línea con la política de revisiones de las cuentas nacionales, la tasa de crecimiento del PIB del primer trimestre se revisó a la baja en 0,1 puntos porcentuales respecto a lo publicado en el informe anterior, ubicándose en 0,2%^{3/}.

Considerando los desafíos que la crisis sanitaria ha impuesto sobre la recolección de datos básicos, el Banco Central de Chile ha hecho esfuerzos

^{3/} Dado que la revisión fue de doce centésimas, por aproximación la tasa de variación decrece 2 décimas.

adicionales con sus proveedores de información para minimizar el impacto en la calidad de las estadísticas. Sin embargo, es importante señalar que las cifras publicadas en esta oportunidad podrían estar sujetas a revisiones mayores que las registradas históricamente, las cuales serán difundidas de acuerdo al calendario de publicaciones y revisiones de Cuentas Nacionales disponible en la página web institucional.

En la tabla 1, se presenta la evolución trimestral de los principales agregados macroeconómicos durante el segundo trimestre del año 2020.

TABLA 1
Evolución principales agregados macroeconómicos

	2019				2020	
	I	II	III	IV	I	II
	(variación porcentual anual, en términos reales)					
Producto interno bruto (PIB)	1,4	1,8	3,4	-2,1	0,2	-14,1
Minero	-5,9	-2,3	1,0	-2,0	5,3	1,6
Resto	2,2	2,2	3,7	-2,2	-0,3	-15,7
PIB desestacionalizado (1)	0,1	0,9	0,8	-4,2	3,0	-13,2
Minería (1)	-3,5	3,6	2,6	-4,5	2,9	0,8
Resto (1)	0,5	0,7	0,6	-4,1	3,0	-14,7
Ingreso nacional bruto disponible real	1,3	1,2	2,2	-1,3	-0,6	-14,1
Demanda interna	3,1	2,1	2,7	-3,3	-2,8	-19,1
Demanda interna desestacionalizada (1)	0,4	1,1	-0,2	-4,6	1,5	-16,0
Consumo total	3,0	2,4	2,9	-4,5	-2,0	-20,2
Consumo de hogares e IPSFL (2)	3,1	2,5	2,9	-3,8	-2,1	-22,4
Consumo gobierno	2,9	1,8	2,7	-7,4	-1,3	-11,5
Formación bruta capital fijo	4,1	5,2	5,1	2,7	0,5	-15,1
Construcción y otras obras	3,4	6,2	7,6	5,4	6,6	-17,4
Maquinaria y equipos	5,4	3,4	1,1	-2,1	-9,8	-10,9
Exportaciones de bienes y servicios	-2,8	-4,1	1,3	-3,5	1,0	-2,8
Importaciones de bienes y servicios	2,5	-3,0	-0,9	-7,5	-9,4	-21,4
Variación de existencias (3)	1,0	0,7	0,5	0,5	0,0	-0,3
	(porcentaje del PIB, en términos reales)					
Inversión en capital fijo	20,1	20,7	21,6	24,9	20,2	20,5
	(porcentaje del PIB, en términos nominales)					
Inversión en capital fijo	20,1	21,4	22,3	25,8	20,7	21,0
Inversión total	23,2	22,5	22,8	22,6	22,6	22,2
Ahorro externo	2,6	4,3	5,1	3,4	0,3	-2,0
Ahorro nacional	20,6	18,2	17,6	19,2	22,3	24,2

(1) La tasa corresponde a la variación respecto del período inmediatamente anterior.

(2) Instituciones privadas sin fines de lucro.

(3) Corresponde a la razón de la variación de existencias a PIB, a precios promedio del año anterior, porcentaje últimos 12 meses.



GRÁFICO 4
Contribución de las actividades económicas al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

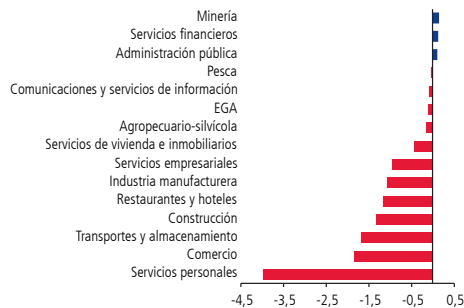


GRÁFICO 5
Agropecuario-silvícola

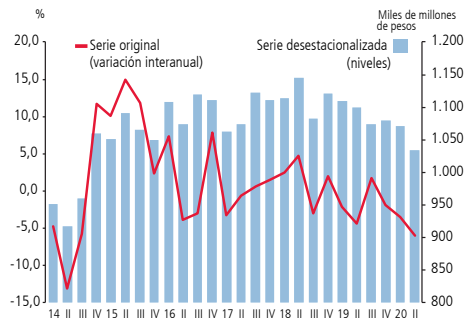
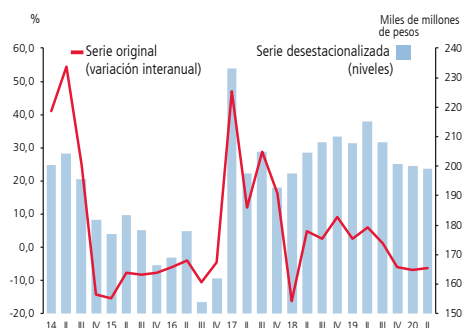


GRÁFICO 6
Pesca



2. ANÁLISIS DE CUENTAS NACIONALES TRIMESTRALES, SEGUNDO TRIMESTRE 2020

A continuación, se examina en mayor detalle el desempeño de la actividad económica durante el segundo trimestre de 2020, tanto desde la perspectiva del origen como del gasto.

2.1 Análisis del PIB por actividad

La contracción en la actividad económica de 14,1% en el segundo trimestre fue generalizada, con excepción de minería, servicios financieros y administración pública. Las principales incidencias a la baja se encontraron en las actividades de servicios, en especial servicios personales, comercio y transportes (gráfico 4).

La actividad agropecuario-silvícola se redujo principalmente por la fruticultura

La actividad agropecuario-silvícola disminuyó 6,0%; fruticultura presentó la mayor contribución a la baja seguida por la agricultura y silvicultura. En contraste, la ganadería aumentó en el período. De igual modo, la actividad se redujo respecto al trimestre anterior de acuerdo a cifras desestacionalizadas (gráfico 5).

El resultado de la fruticultura fue reflejo de una menor producción de frutos secos, uva vinífera, kiwis y manzanas; tanto factores climáticos como escasez de agua explicaron este resultado.

La caída en agricultura fue liderada por una menor producción de cultivos anuales, en especial maíz, en respuesta a una menor superficie sembrada y a menores rendimientos. Contrarrestó parcialmente lo anterior una mayor producción de hortalizas, destacando aquellas para el consumo fresco.

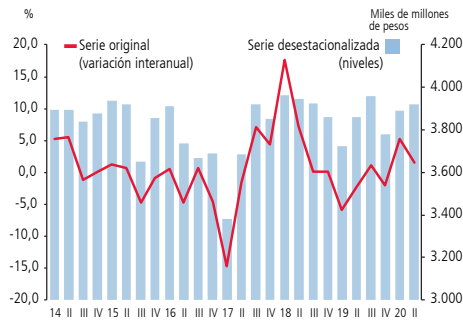
La actividad silvícola cayó en línea con una menor demanda de la actividad industrial, registrando una menor producción de trozas de conífera, compensado en parte por el aumento en la producción de trozas de eucalipto.

El resultado positivo observado en ganadería se debió tanto a una mayor producción de cerdos —con destino exportaciones— como de leche, que creció sostenidamente durante el segundo trimestre.

La pesca cayó con resultados mixtos en las actividades que la componen

La actividad pesquera cayó 6,3%, resultado determinado por la pesca extractiva y compensado en parte por el crecimiento de la acuicultura. Asimismo, la actividad se redujo respecto al primer trimestre según cifras ajustadas estacionalmente (gráfico 6).

GRÁFICO 7
Minería



La pesca extractiva mostró menores capturas de anchoveta debido principalmente al establecimiento de vedas biológicas en el norte del país. En contraste, la extracción de sardinas aumentó.

Por su parte, el aumento en acuicultura fue reflejo de la producción de salmónidos, asociada a mayores cosechas de salmón del atlántico.

Una mayor producción de cobre y hierro impulsaron la actividad minera

La minería creció 1,6% principalmente por una mayor extracción de cobre y, en menor medida, de hierro. La actividad también observó cifras positivas respecto del trimestre anterior de acuerdo a cifras desestacionalizadas (gráfico 7).

El aumento en la producción de cobre se sustentó principalmente en mejoras operacionales y una mayor refinación del mineral, en línea con la reapertura de fundiciones que estuvieron paralizadas durante 2019. Este resultado fue parcialmente compensado por mantenciones y menores leyes del mineral registradas en algunos yacimientos.

La minería del hierro aportó positivamente al resultado sectorial, favorecida por la reapertura de su principal puerto de embarque en el norte del país, que permaneció cerrado durante 2019. Finalmente, la extracción de minerales no metálicos también aportó al alza, destacando la producción de carbonato de litio.

La industria manufacturera registró una caída generalizada de sus componentes

La producción industrial disminuyó 10,6% en el segundo trimestre; la elaboración de combustibles fue la principal incidencia a la baja, seguida por bebidas y tabaco y productos metálicos, maquinaria y equipos (gráfico 8). Según cifras ajustadas estacionalmente, la actividad manufacturera también se redujo con respecto al trimestre anterior.

La elaboración de combustibles mostró una caída en la producción de gasolinas y diésel, asociada a una menor demanda de combustibles refinados producto de las restricciones a la movilidad de las personas.

Por su parte, la dinámica de bebidas y tabaco estuvo en línea con una menor producción de bebidas no alcohólicas, derivada de una menor demanda de los hogares. La elaboración de vino y tabaco también se redujo, impactando negativamente a la actividad.

Finalmente, en la fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipos destacó la caída de los productos metálicos con destino construcción y, en menor medida, la reparación de maquinaria y equipos, asociadas a una menor demanda de la construcción y minería.

GRÁFICO 8

Contribución de los componentes al resultado de Industria Manufacturera (contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

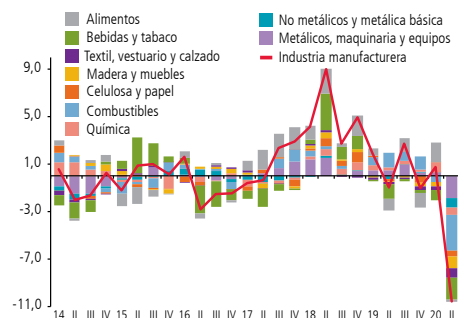


GRÁFICO 9

Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos

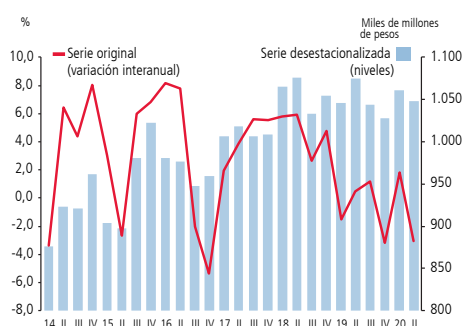
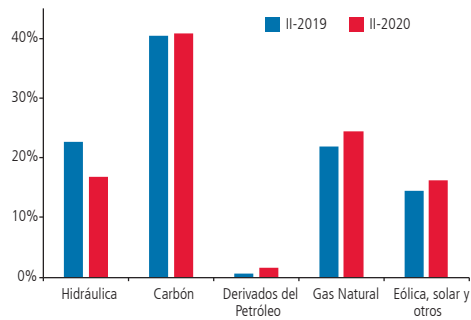




GRÁFICO 10
Composición de la generación eléctrica por tipo de combustible



Fuente: Coordinador Eléctrico Nacional.

GRÁFICO 11
Construcción

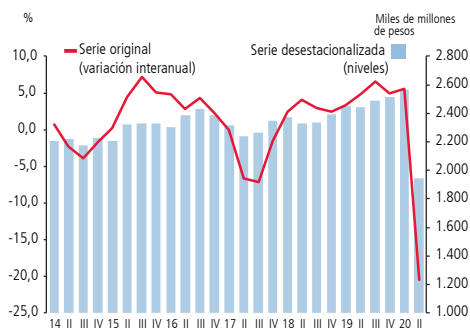
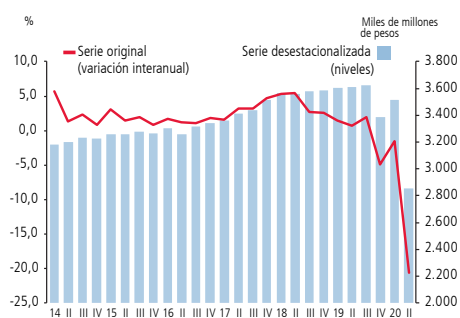


GRÁFICO 12
Comercio



La actividad EGA disminuyó por una menor generación eléctrica

La actividad electricidad, gas, agua y gestión de desechos (EGA) registró una caída de 3,1% derivada mayormente de una menor generación eléctrica y de suministro de gas. Compensó parcialmente lo anterior la gestión de desechos. Respecto del trimestre previo, la actividad se redujo según cifras ajustadas estacionalmente (gráfico 9).

La contracción de la generación eléctrica se explicó por una menor demanda no residencial, en línea con la caída en la actividad económica, efecto que fue compensado en parte por una mayor demanda residencial. Adicionalmente, se registró una recomposición hacia insumos de mayor costo, acentuándose la caída en el valor agregado de la generación; la hidroelectricidad disminuyó y el parque térmico aumentó. Compensaron en parte lo anterior, el aumento de las energías renovables no convencionales, destacando la generación solar, eólica y geotérmica (gráfico 10).

En el resto de la actividad incidió un menor suministro de gas producto de mayores importaciones de gas natural desde Argentina. Finalmente, cabe destacar un aumento en la gestión de desechos, impulsado por la gestión de residuos de la minería y la recolección y gestión de desechos residenciales.

La construcción se contrajo 20,4% determinada por la edificación

La construcción se redujo 20,4% durante el segundo trimestre, exhibiendo caídas en todas las actividades que la componen; la edificación fue la principal contribución a la baja. Adicionalmente, la actividad se redujo respecto del primer trimestre acorde con las cifras desestacionalizadas (gráfico 11).

En el caso de la edificación, se observaron cifras negativas en sus componentes habitacional y no habitacional, como resultado de la paralización de obras en comunas con cuarentenas.

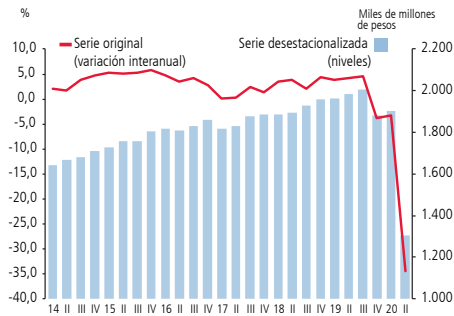
Las obras de ingeniería también se redujeron, principalmente por el aplazamiento de proyectos mineros que se encontraban en fase de ejecución.

Las restricciones sanitarias impactaron significativamente las ventas de la actividad comercial

La actividad comercial presentó una contracción de 20,6%; todos los componentes de la actividad presentaron disminuciones, destacando las incidencias de las ventas mayoristas y minoristas. Por su parte, el comercio automotor presentó la mayor contracción. Consistente con lo anterior, en términos desestacionalizados, la actividad comercial se redujo respecto al trimestre anterior (gráfico 12).

En el comercio mayorista, la crisis sanitaria afectó a todos sus componentes. Las mayores incidencias se originaron en la venta de enseres domésticos, maquinaria y equipo y combustibles.

GRÁFICO 13
Transportes



El comercio minorista también se vio afectado de forma generalizada por la emergencia sanitaria, destacando las menores ventas en establecimientos especializados de vestuario, calzado y equipamiento doméstico y en grandes tiendas. Contrarrestando parcialmente lo anterior, se observó un alza significativa de las ventas realizadas a través de páginas web y plataformas online.

Finalmente, el comercio automotor anotó la mayor caída, siendo las ventas de automóviles la principal causa. En tanto, las mantenciones y ventas de repuestos también registraron una disminución, acentuando la contracción de la actividad.

El transporte disminuyó debido a las restricciones a la movilidad de las personas

La actividad transporte se vio fuertemente impactada por la crisis sanitaria, contrayéndose 34,4%. Las mayores incidencias se registraron en el servicio de pasajeros, tanto terrestre como aéreo, y en los servicios conexos. Por su parte, las actividades asociadas al transporte terrestre de carga también se redujeron, pero en menor magnitud. Respecto del primer trimestre, el transporte cayó en términos desestacionalizados (gráfico 13).

El transporte terrestre de pasajeros se redujo como consecuencia de las restricciones a la movilidad de las personas. El transporte urbano, principalmente buses y metro, fue la actividad con la mayor incidencia negativa.

Por su parte, el transporte aéreo reflejó principalmente una menor actividad en los servicios de pasajeros, tanto en rutas internacionales como nacionales. En contraste, el segmento de carga aérea se expandió debido a mayores importaciones.

Los servicios conexos también se vieron afectados por las restricciones a la movilidad de las personas, aportando negativamente al resultado de la actividad. En particular, destacaron los menores servicios de carreteras, estacionamiento y aeropuertos.

El transporte de carga presentó una caída, aunque en menor magnitud que el resto de los componentes del transporte. El resultado se explicó por una menor demanda por parte de la construcción y la industria, compensado en parte por el aumento del servicio asociado al comercio no presencial.

Los servicios de información disminuyeron mientras que las comunicaciones aumentaron en el trimestre

La actividad comunicaciones y servicios de la información se contrajo 4,1% explicado por los servicios de información; en contraste, la actividad comunicaciones aumentó, compensando parcialmente lo anterior. Según cifras desestacionalizadas, la actividad se redujo respecto al trimestre anterior (gráfico 14).

GRÁFICO 14
Comunicaciones y servicios de información

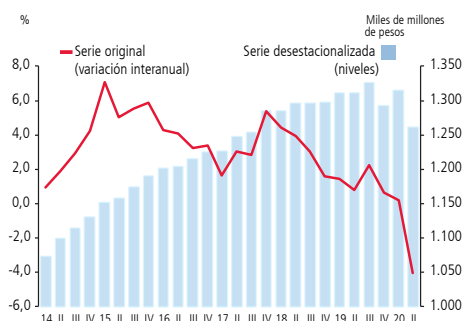
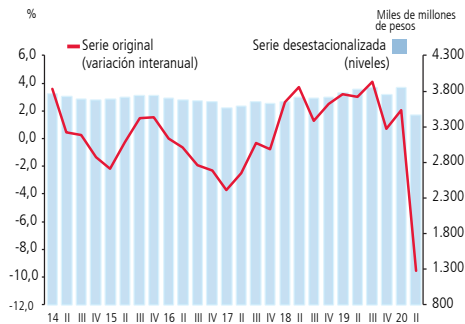




GRÁFICO 15
Servicios Empresariales

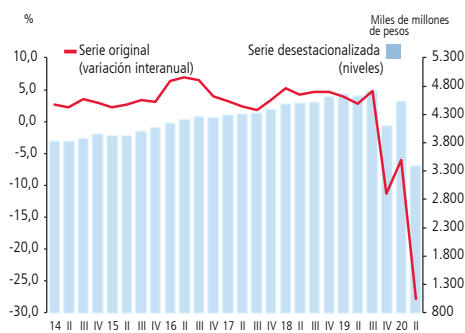


Los servicios de información presentaron una caída generalizada en sus componentes, destacando edición, producción y difusión audiovisual y actividades de radio y televisión. La única actividad que creció fue programación informática.

La actividad comunicaciones aumentó liderada por la telefonía móvil, principalmente por los servicios de voz. De la misma forma, el resto de los servicios de comunicaciones también aportó al dinamismo de la actividad, gracias a un mayor número de abonados a internet y a un aumento en el tráfico de minutos de telefonía fija.

Los servicios personales y empresariales presentaron una importante reducción, debido a la crisis sanitaria

GRÁFICO 16
Servicios Personales



Los servicios personales se redujeron 27,9% mientras que los empresariales lo hicieron en 9,5% en el segundo trimestre. En los primeros destacó el menor servicio de educación asociado a la suspensión de clases presenciales. En tanto los servicios empresariales cayeron por una menor actividad de servicios profesionales. Respecto del primer trimestre, ambas actividades mostraron caídas en términos desestacionalizados (gráficos 15 y 16).

En relación a los servicios personales, la principal incidencia negativa provino de la educación, en particular pública, afectada por la suspensión de clases presenciales, producto de la crisis sanitaria, efecto que fue parcialmente compensado por la implementación de clases online. Por otro lado, la salud también se contrajo debido a la menor prestación de servicios de salud ambulatorios y hospitalarios no relacionados con la pandemia. En el resto de servicios personales, destacaron tanto las caídas en las actividades culturales y de esparcimiento como en el servicio doméstico.

Finalmente, la contracción en los servicios empresariales se originó principalmente en las actividades profesionales, en particular por el bajo desempeño de los servicios de arquitectura e ingeniería y publicidad. Por su parte, las actividades administrativas cayeron por bajas en casi todos sus componentes, destacando la contracción de las agencias de viajes.

GRÁFICO 17
Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

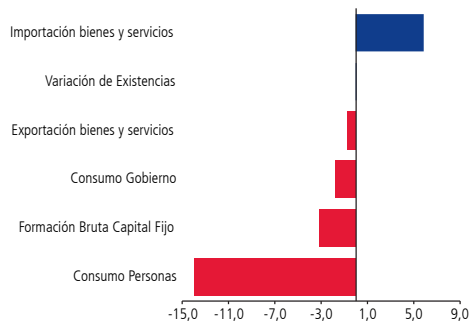


GRÁFICO 18
Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

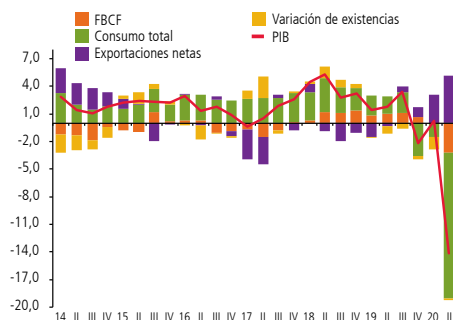
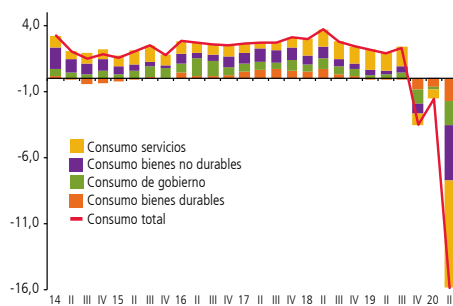


GRÁFICO 19
Contribución de los componentes del consumo al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)



2.2 Análisis del PIB por componentes del gasto

Desde la perspectiva del gasto, la demanda interna se contrajo en el segundo trimestre, como consecuencia directa de la crisis sanitaria. El consumo fue el componente más afectado por las medidas de contención del Covid-19, presentando la mayor contribución a la baja. Adicionalmente, la formación bruta de capital fijo también se redujo en el período (gráfico 17).

En contraste, el comercio con el resto del mundo aportó positivamente al resultado del PIB, registrando las exportaciones una contracción menor que las importaciones.

La crisis sanitaria afectó al consumo y a la inversión en el segundo trimestre

La demanda interna disminuyó 19,1%, producto de un menor consumo y, en menor medida, por una caída en la inversión (gráfico 18).

El consumo de los hogares se redujo 22,4%; los servicios presentaron la principal incidencia a la baja, seguido por los bienes no durables y durables. Respecto del consumo de servicios, éste se vio incidido por el menor gasto en restaurantes y hoteles, transporte, salud y actividades de esparcimiento. Por su parte, prácticamente todos los bienes no durables presentaron caídas, destacando el menor gasto en vestuario y calzado y combustibles. Finalmente, la caída en el consumo de bienes durables fue determinada por las menores compras de vehículos, enseres domésticos y, en menor medida, productos tecnológicos (gráfico 18).

El consumo de gobierno cayó 11,5%, en línea con la ejecución presupuestaria, resultado explicado por la menor prestación de servicios de educación.

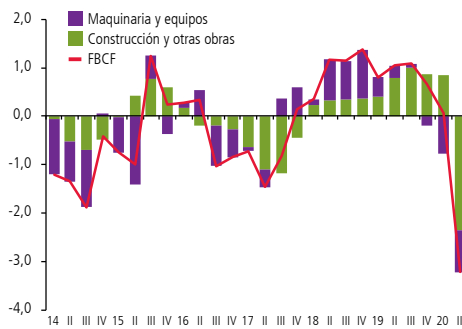
En relación con la formación bruta de capital fijo, ésta cayó 15,1%; tanto la inversión en maquinaria y equipos como la construcción y otras obras explicaron este resultado, destacando las últimas en términos de incidencia. El resultado de maquinaria y equipos estuvo en línea con menores importaciones de equipo de transporte y maquinaria de uso industrial. Asimismo, la caída de la inversión en construcción y otras obras fue explicada por edificación y obras de ingeniería ligadas principalmente a la minería (gráfico 20).

La variación de existencias incidió negativamente en la inversión, en particular por una menor acumulación de productos mineros e industriales. Al segundo trimestre, ésta alcanzó una tasa acumulada en doce meses igual a -0,3% del PIB, a precios del año anterior.

Las exportaciones de bienes y servicios cayeron 2,8% incididas principalmente por el componente de servicios; en contraste, los envíos de bienes aumentaron, contrapesando parcialmente lo anterior. Las exportaciones de bienes fueron lideradas por mayores envíos de hierro y, en menor medida, de cobre (cátodos y ánodos). Los envíos al exterior de productos manufacturados también registraron cifras positivas, destacando los envíos de salmónidos, productos químicos y celulosa.



GRÁFICO 20
Contribución de los componentes de la FBCF al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)



Respecto de las importaciones, éstas se redujeron 21,4% en línea con menores internaciones de vehículos –camiones, camionetas y automóviles– y de maquinaria para uso industrial. También incidieron en el resultado las menores importaciones de petróleo, combustibles refinados y vestuario.

Finalmente, en el componente de servicios se registraron caídas tanto en las exportaciones como en las importaciones, destacando en ambos casos el turismo y el transporte.

El deflactor de la demanda interna creció 7,0% (tabla 2). Por su parte, el deflactor del consumo total aumentó 6,5%, el del consumo de hogares, 3,0% y el del consumo de gobierno, 21,5%. El deflactor de la FBCF creció 7,9%, con un alza de 3,2% del componente construcción y otras obras y de 15,8% del componente maquinaria y equipos. En tanto, el precio de las exportaciones de bienes y servicios aumentó 15,3% y el de las importaciones lo hizo en 10,6%.

TABLA 2
Evolución deflatores, perspectiva del gasto

	2019				2020	
	I	II	III	IV	I	II
Producto interno bruto (PIB)	2,3	2,3	2,3	3,8	5,1	8,6
Demanda interna	2,6	2,8	2,6	3,6	5,9	7,0
Consumo total	1,8	2,2	2,1	3,8	5,1	6,5
Consumo de hogares e IPSFL	1,4	2,0	1,8	2,8	4,1	3,0
Consumo gobierno	3,4	3,3	3,5	8,3	8,9	21,5
Formación bruta capital fijo	6,1	5,1	3,3	4,7	8,1	7,9
Construcción y otras obras	4,8	4,0	2,8	2,8	4,9	3,2
Maquinaria y equipos	8,5	7,2	4,3	8,4	14,5	15,8
Exportaciones de bienes y servicios	7,4	5,0	1,8	5,0	10,9	15,3
Importaciones de bienes y servicios	8,8	6,8	3,0	4,5	14,0	10,6

3. REVISIÓN CIFRAS TRIMESTRALES 2020

De acuerdo con la política de revisiones establecida para las cuentas nacionales trimestrales, se presenta una nueva estimación del PIB para el primer trimestre del año 2020, asociada principalmente a la actualización de los indicadores básicos. Esta implicó una corrección a la baja en la tasa de variación del PIB, desde 0,4% a 0,2%^{4/}.

Desde la perspectiva del origen, las revisiones de mayor incidencia negativa se registraron en las actividades agropecuario-silvícola, servicios personales e industria manufacturera. En la tabla 3, se observan las revisiones en las tasas de variación, a nivel de actividad económica.

TABLA 3
Tasas de variación I-2020, perspectiva del origen

	Tasa de crecimiento anual (%)		
	I-2020		
	Versión anterior may-20	Versión revisada ago-20	Diferencias
Agropecuario-Silvícola	-1,3	-3,5	-2,3
Pesca	-10,6	-6,8	3,8
Minería	5,1	5,3	0,2
Industria Manufacturera	1,1	0,8	-0,4
Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos	1,2	1,8	0,6
Construcción	5,3	5,5	0,3
Comercio	-1,7	-1,6	0,1
Restaurantes y hoteles	-6,5	-6,7	-0,1
Transportes	-3,4	-3,3	0,1
Comunicaciones y servicios de información	0,1	0,2	0,1
Servicios Financieros	6,5	5,9	-0,6
Actividades inmobiliarias y servicios de vivienda	1,2	1,4	0,2
Servicios Empresariales	1,8	2,0	0,3
Servicios Personales	-5,3	-6,0	-0,7
Administración Pública	3,7	4,3	0,6
Total Valor agregado	0,5	0,4	-0,1
Más: IVA Neto Recaudado	-1,7	-2,0	-0,3
Más: Derechos de Importación	3,7	3,4	-0,3
Producto Interno Bruto	0,4	0,2	-0,1

La nueva estimación para el sector agropecuario-silvícola se explicó por la revisión de las actividades frutícola y agrícola. En el primer caso, la revisión respondió a la inclusión de los resultados de la vendimia del año 2020, publicados por el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG), así como también, a la incorporación de las cifras de exportaciones actualizadas^{5/}. Por su parte, la revisión en la actividad agrícola obedece a la incorporación de la producción de cultivos anuales provenientes del Instituto Nacional de Estadísticas (INE).

En la minería, la revisión se debió a la incorporación de información del Servicio Nacional de Geología y Minería (Sernageomin) y de la Corporación Chilena del Cobre (Cochilco), y a la actualización de la información proveniente del INE.

^{4/} Dado que la revisión fue de doce centésimas, por aproximación la tasa de variación decrece 2 décimas.

^{5/} De acuerdo con la metodología de estimación, la producción se estima a partir de las exportaciones por especie; dado que existe un desfase entre el momento de la producción y de la comercialización, existe también una discrepancia entre el período en que se dispone del indicador y el período al cual corresponde la producción que se estima a partir de éste.



En el caso de las actividades industria manufacturera, construcción, comercio, restaurantes y hoteles, servicios inmobiliarios, transporte, servicios de la información, servicios personales y empresariales, las revisiones respondieron a la actualización de información tributaria mensual. En adición a lo anterior, en el caso de la actividad industria manufacturera se incluyó información efectiva de la vendimia del año 2020 y cifras revisadas del Índice de Producción Industrial (IPI), provenientes del SAG y del INE, respectivamente.

Adicionalmente, para la medición de las actividades de pesca, comunicaciones y de servicios personales, se incorporó nueva información sectorial. En la primera, se incluyeron las estadísticas del anuario de Sernapesca del año 2019, que conlleva cambios para el año 2020. En la segunda, se consideraron estadísticas sectoriales de la Subsecretaría de Telecomunicaciones (Subtel); y en el caso de servicios personales, se incorporaron datos efectivos de matrículas de educación superior e información de la Contraloría General de la República (CGR) para la estimación de la salud.

Por su parte, en administración pública se actualizó la información de dotación y del gasto en personal proveniente de la Dirección de Presupuestos (Dípres) y de la CGR, respectivamente.

Por su parte, la demanda interna corrigió su tasa de crecimiento anual para el primer trimestre de -2,6% a -2,8%, debido principalmente a la revisión en la variación de existencias. Compensó parcialmente lo anterior la revisión al alza en el consumo de servicios por parte de los hogares. En cambio, el consumo de bienes no durables se revisó a la baja y el gasto en durables

TABLA 4
Tasas de variación I-2020, perspectiva del gasto

	Tasa de crecimiento anual (%)		
	I-2020		
	Versión anterior may-20	Versión revisada ago-20	Diferencias
Demanda Interna	-2,6	-2,8	-0,1
Formación Bruta Capital Fijo	0,4	0,5	0,1
Construcción y otras obras	6,3	6,6	0,3
Maquinaria y Equipo	-9,6	-9,8	-0,2
Consumo Total	-2,1	-2,0	0,1
Consumo Personas	-2,2	-2,1	0,1
Bienes Durables	-12,5	-12,6	0,0
Bienes No Durables	0,2	0,1	-0,1
Servicios	-2,6	-2,3	0,4
Consumo Gobierno	-1,0	-1,3	-0,2
Exportación Bienes y Servicios	1,4	1,0	-0,5
Exportación Bienes	3,0	3,3	0,2
Exportación Servicios	-9,7	-15,2	-5,5
Importación Bienes y Servicios	-8,9	-9,4	-0,5
Importación Bienes	-8,0	-8,6	-0,6
Importación Servicios	-14,2	-14,2	0,0
Producto Interno Bruto	0,4	0,2	-0,1

presentó variación. El consumo de gobierno se revisó a la luz de información presupuestaria efectiva, proveniente de la CGR. (tabla 4).

La corrección a la baja en la variación de existencias tuvo la mayor incidencia en la revisión de la inversión, determinada por la nueva cuadratura oferta y utilización. Por otro lado, la FBCF se corrigió al alza, producto de un mayor nivel en construcción y otras obras, consistente con la reestimación de aquella parte del valor agregado de la actividad construcción con destino inversión.

El comercio exterior tuvo un ajuste generalizado a la baja, con una mayor revisión en términos de incidencia de las importaciones, con lo que el efecto neto en el PIB fue positivo. Las mayores correcciones en términos de incidencia, ocurrieron en el componente de servicios de las exportaciones y en el de bienes para las importaciones. Los cambios están en línea con las revisiones registradas en las estadísticas de balanza de pagos.



RECUADRO 1. NUEVAS SERIES NOMINALES DESESTACIONALIZADAS

El ajuste estacional de las series estadísticas es una herramienta fundamental para el análisis económico. Su objetivo es remover patrones sistemáticos que dificultan la identificación de la evolución temporal de una serie. Por esta razón, las agencias estadísticas internacionales publican series originales acompañadas de series con ajuste estacional, permitiendo una mejor comprensión de las tendencias subyacentes y movimientos en el corto plazo.

Junto con la publicación de las Cuentas Nacionales (CCNN) de Chile del segundo trimestre del año 2020, el Banco Central de Chile (BCCh) pone a disposición del público un nuevo contenido correspondiente a series nominales y deflatores ajustados estacionalmente para el producto interno bruto (PIB) y sus principales componentes desde la perspectiva del origen y del gasto. La publicación de estas series –que abarca desde el año 1996 en adelante– se enmarca en el esfuerzo continuo del BCCh por ampliar la información estadística disponible para los usuarios. Este nuevo contenido, permite además complementar el análisis de series desestacionalizadas en volumen, disponibles con anterioridad, con sus componentes de precio y nominales. Su actualización en el sitio web se realizará con la publicación de las Cuentas Nacionales Trimestrales (marzo, mayo, agosto y noviembre de cada año).

El proceso de ajuste estacional utilizado en el BCCh se basa en el programa X-13-ARIMA-SEATS, publicado por el U.S. Census Bureau, en línea con las recomendaciones internacionales^{1/}. Para series nominales y deflatores, se recomienda realizar el ajuste mediante un método residual, el que consiste en desestacionalizar dos de las tres series en cuestión (volúmenes, nominales y deflatores) y obtener la tercera como la multiplicación (o división) de las otras.^{2/} Como ejemplo, si se cuenta con series de volúmenes encadenados (vol) y deflatores ajustados estacionalmente (def), la serie a precios corrientes (nom) puede obtenerse vía inflacción^{3/}. Formalmente:

$$\text{nom} = \text{vol} * \text{def} \quad (1).$$

Respecto a la elección de las dos series a ajustar estacionalmente, no existe un consenso y debe ser acorde a las fuentes de información y metodologías utilizadas en la construcción de los indicadores^{4/}. Desde un punto de vista teórico, la dinámica observada en las series nominales puede atribuirse tanto a movimientos en volumen como en precios, favoreciendo realizar el ajuste estacional sobre éstas últimas. Adicionalmente, los precios no deberían exhibir efecto calendario, facilitando la identificación de su componente estacional. Por lo tanto, y conforme con lo anterior, el BCCh optó por obtener de forma residual las series nominales del PIB y sus componentes, utilizando los volúmenes encadenados y deflatores desestacionalizados, acorde a la ecuación (1)^{5/}.

Los resultados para el PIB nominal original y desestacionalizado para el período 2008-2020 se muestran en el gráfico 21; como se puede apreciar, la serie ajustada estacionalmente permite identificar la dinámica subyacente de la serie original, aislando los movimientos sistemáticos de cada trimestre.

En el gráfico 22, en tanto, se muestran los factores estacionales del PIB real, nominal y deflactor^{6/}. Respecto a este último, se observa una estacionalidad sistemática en el primer trimestre de cada año, período con el nivel de precios más alto.

Adicionalmente, con las nuevas series es posible descomponer la variación trimestral del PIB nominal desestacionalizado en sus componentes volumen y precio; en efecto:

$$\text{var. PIB nominal} \approx \text{var. PIB volumen} + \text{var. Deflactor PIB} \quad (2).$$

Como se observa en el gráfico 23, la evolución del PIB nominal muestra que, en términos generales, ambos componentes contribuyen a la variación del valor, con algunas excepciones como el tercer trimestre de 2008 –período marcado por el inicio de crisis financiera– en que la caída del precio explicó, mayoritariamente, la variación del PIB. Recientemente, en cambio, la crisis social del último cuarto de 2019 y la crisis sanitaria de 2020 mostraron una caída del producto debido a la contracción del volumen.

^{1/} Cobb y Jara (2013): Ajuste estacional de series macroeconómicas chilenas. Serie de Estudios Económicos Estadísticos N° 98.

^{2/} IMF (2017): Quarterly National Accounts Manual y EUROSTAT (2013): Handbook on quarterly national accounts.

^{3/} Otra alternativa es ajustar por estacionalidad las series a precios corrientes y obtener el deflactor ajustado implícitamente, es decir, $\text{def} = \text{nom}/\text{vol}$.

^{4/} Op. Cit.

^{5/} Una vez obtenidas las series nominales con ajuste estacional, estas pueden exhibir estacionalidad al ser estimadas indirectamente. Ante ello, se realizaron test de estacionalidad residual para cada una de las series resultantes.

^{6/} El factor estacional de una serie es el ratio entre la serie original y desestacionalizada.

GRÁFICO 21
PIB Nominal
 (Miles de millones de pesos)

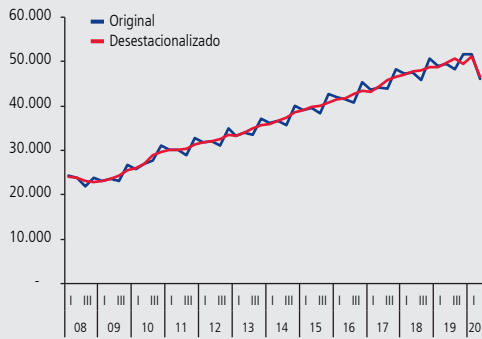


GRÁFICO 23
Contribuciones al crecimiento trimestral del PIB nominal desestacionalizado
 (Puntos porcentuales)

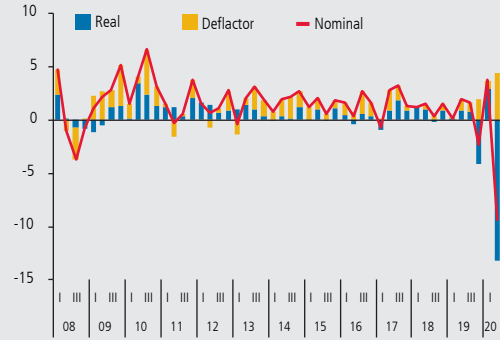
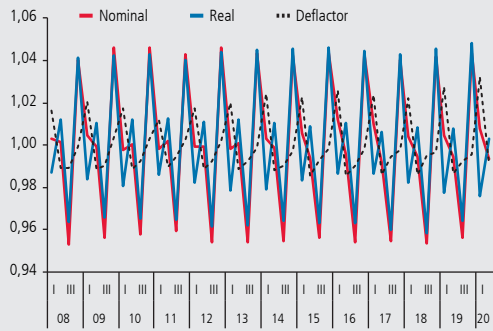


GRÁFICO 22
Factores estacionales
 (Nivel)





CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS DE CUENTAS NACIONALES

Activos financieros

Los derechos financieros pueden definirse como un activo que da derecho a su propietario (el acreedor) a recibir un pago o una serie de pagos de otro agente (el deudor), en las circunstancias que se especifiquen en un contrato celebrado entre los mismos. El derecho se extingue cuando el deudor cancela el pasivo de acuerdo con el contrato. Estos activos pueden generar renta de la propiedad.

Administraciones públicas como productores de no mercado

Considera los departamentos, establecimientos y demás organismos de la administración central, regional, provincial y local, que se dedican a actividades tales como la prestación de servicios de administración, defensa, sanidad, enseñanza y otros servicios sociales, y a la promoción del desarrollo económico, y se financian con presupuesto ordinario, extraordinario o con fondos extrapresupuestarios.

Ahorro bruto

El ahorro bruto es el saldo contable de la cuenta de utilización del ingreso. Se obtiene restando el consumo final efectivo del ingreso disponible ajustado. Si es positivo, el ingreso no gastado en consumo tiene que destinarse a la adquisición de activos o a la reducción de pasivos. Por el contrario, si es negativo, se han tenido que liquidar activos o se han incrementado algunos pasivos.

Ahorro nacional bruto

Es el conjunto de saldos de ingresos y gastos corrientes de los diferentes sectores institucionales residentes.

Ahorro total bruto

Es el ahorro nacional bruto más el ahorro externo (saldo de operaciones corrientes con el exterior). Por definición, es equivalente a la inversión interna bruta total.

Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones

En la cuenta de utilización de la renta disponible se registra un ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en las reservas de los fondos de pensiones, como importe a cobrar por los hogares y a pagar por los fondos.

El valor de este ajuste es igual a las contribuciones al fondo por parte de los hogares, más las rentas de la propiedad ganadas por las inversiones representativas del fondo menos los beneficios pagados a los hogares.

Bienes transables y no transables

Los bienes transables se definen como aquellos susceptibles de ser exportados e importados. Los no transables son los bienes no comerciables internacionalmente.

Capacidad/necesidad de financiamiento

La capacidad o necesidad de financiamiento es el saldo contable de la cuenta de acumulación de capital, el cual resulta de aplicar a la acumulación bruta de un agente sus fuentes internas de financiamiento. Si es positivo, el agente pone recursos financieros a disposición de los otros agentes económicos, y si es negativo muestra su necesidad de financiamiento.

Clasificador arancelario

Esta clasificación ordena las partidas arancelarias en los registros de comercio exterior del Banco Central de Chile y en el Servicio Nacional de Aduanas. Hasta 1989, estuvo basada en la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas (NAB). Desde 1990, el clasificador está constituido por el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías (SA).

Clasificador Central de Productos (CCP)

La CCP es la clasificación de productos que se basa en las características físicas de los bienes o en la naturaleza de los servicios prestados. La CCP entrega un marco para la comparación internacional de distintas estadísticas relacionadas con bienes y servicios.

Clasificador Internacional Industrial Uniforme (CIIU)

Clasificador que permite la comparación internacional de las estadísticas nacionales, distribuyendo los datos económicos según categorías de actividades con tecnología e insumos de producción análogas. En las cuentas nacionales de Chile, se usa la CIIU Revisión 4 (CIIU Rev.4) elaborada por la Comisión de Estadísticas de Naciones Unidas (2009) y publicada en la Serie M, N°4, Rev.4.

**COICOP** (*Classification of Individual Consumption According to Purpose*)

Corresponde a la clasificación del gasto en consumo de los hogares por finalidad, recomendada por el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN). Esta distingue categorías de gasto que agrupan productos con similar propósito.

El clasificador COICOP es utilizado internacionalmente para establecer la finalidad del consumo de los hogares, pues entrega un marco homogéneo de bienes y servicios, permitiendo analizar y comparar entre países el comportamiento de variables como gasto en salud, vivienda, transporte, etc.

COFOG (*Classification of the Functions of Government*)

Corresponde a la clasificación funcional del consumo del gobierno general, la cual permite identificar las finalidades u objetivos por los que dicho sector institucional incurre en gastos, o sea, distingue el tipo de necesidad que trata de satisfacer una transacción o el objetivo que persigue. Este tipo de clasificación distingue el consumo de gobierno según gasto, utilización y adquisición.

Construcción y otras obras

Comprende la realización de obras nuevas, de arrastre, ampliaciones y reparaciones mayores efectuadas por contratistas generales y/o especializados. Las otras obras incluyen las inversiones agrícolas (plantaciones forestales y frutales, implantación de praderas artificiales y ganado de capital) y las inversiones mineras (perforación de pozos petrolíferos).

Consumo de capital fijo

Valor a costo corriente de reposición, de los activos fijos reproducibles consumidos durante un período contable como resultado de su utilización en el proceso productivo, de la obsolescencia previsible y de la tasa normal de daños imprevistos.

Consumo final efectivo

El consumo final efectivo es una partida relevante para los Hogares y Gobierno general. En el caso de los hogares, se mide por el gasto en consumo final más las transferencias sociales en especie recibidas. En tanto, el gobierno general debe deducir de su gasto en consumo final las transferencias sociales en especie otorgadas.

Consumo final o total

Es el consumo privado más el consumo del Gobierno general.

Consumo intermedio

Bienes no duraderos y servicios consumidos en la producción del período, incluye, además, el mantenimiento y las reparaciones corrientes de los bienes de capital y los gastos de investigación y desarrollo; los gastos indirectos en la financiación de la formación de capital, y los costos de transferencia derivados de las compras y ventas de activos no físicos, créditos financieros y los servicios de intermediación financiera medidos indirectamente. Desde la perspectiva de la demanda, se denomina utilización o uso intermedio.

Cuentas económicas integradas

Proporcionan una visión sintética de la economía: cuentas corrientes, de acumulación y balances. En ellas se reúnen, en una misma tabla, las cuentas de los sectores institucionales, total de la economía y Resto del mundo y se equilibran los flujos de activos y pasivos.

Cuentas provisionales

Corresponden a cuentas que se elaboran con un grado menor de información; por lo tanto, están en proceso de incorporación de nuevos antecedentes.

Deflactor implícito del PIB

Índice que muestra la evolución de los precios de los componentes del PIB. El deflactor implícito tiene la siguiente expresión:

$$\text{DI PIB} = \frac{\text{PIB a precios corrientes}}{\text{PIB volumen a precios del año anterior encadenado}}$$

Derechos de importación y otros gravámenes

Pagos obligatorios que el importador realiza al Estado con fines fiscales o proteccionistas.

Efecto de la relación de términos de intercambio

Ganancia o pérdida derivada de las variaciones que experimentan los precios de los bienes y servicios transados con el exterior. Afecta el poder adquisitivo del ingreso nacional.

Empresa

Unidad institucional que participa en la producción de bienes y servicios para el mercado; las empresas pueden ser sociedades, cuasisociedades, instituciones sin fines de lucro y empresas no sociedades (unidades de producción del "sector Hogares").



Establecimiento

Unidad estadística productora de un bien o grupo de bienes relativamente homogéneos, en cuanto a naturaleza, estructura de costos y tecnología de producción. Sus transacciones se registran en las cuentas de producción.

Excedente de explotación bruto

Corresponde a la producción bruta a precios de productor menos el consumo intermedio, la remuneración de los empleados, el consumo de capital fijo y los impuestos indirectos netos de subvenciones. Por definición, este excedente solo pueden obtenerlo las industrias o productores de mercado, puesto que, para los productores de no mercado su producción bruta es equivalente a la suma de sus costos explícitos. El excedente de explotación bruto incluye la asignación para el consumo de capital fijo.

Exportación de bienes y servicios

Transferencias de propiedad de bienes y prestación de servicios de los residentes de un país a los no residentes.

Formación bruta de capital

La formación bruta de capital incluye formación bruta de capital fijo, variaciones de existencias y adquisiciones menos las disposiciones de objetos valiosos.

Formación bruta de capital fijo (FBCF)

Comprende los gastos que adicionan bienes nuevos duraderos a sus existencias de activos fijos, menos sus ventas netas de bienes similares de segunda mano y de desecho, efectuadas por las industrias, las administraciones públicas y los servicios privados no lucrativos que se prestan a los hogares.

Gasto de consumo final de gobierno

Valor de los bienes y servicios producidos por el gobierno para su propio uso, en cuenta corriente. Se determina restando a la producción bruta (suma del valor de su consumo intermedio de bienes y servicios, remuneración de los empleados, consumo de capital fijo e impuestos indirectos) el valor de las ventas de mercancías y no mercancías producidos por él.

Gasto de consumo final de las instituciones privadas sin fines de lucro (IPSFL).

Valor de los bienes y servicios producidos por estas instituciones para su propio

uso en cuenta corriente. Es equivalente al valor de la producción bruta menos el valor de las ventas de bienes y servicios.

Gasto de consumo final de los hogares

Gastos efectuados por los hogares residentes en bienes nuevos duraderos y no duraderos y servicios, menos las ventas netas de bienes usados.

Gasto del PIB a precios de mercado

El gasto del PIB a precios de mercado es el valor del flujo de bienes y servicios finales, medido a través de su destino o utilización:

Gasto en consumo final de hogares
Gasto en consumo final de las Instituciones privadas sin fines de lucro
Gasto en consumo final de gobierno
Variación de existencias
Formación bruta de capital fijo (FBCF)
Exportación de bienes y servicios (FOB)
Menos: Importación de bienes y servicios (CIF)
<hr/>
Gasto del PIB a precios de mercado

Gasto interno bruto

Equivale al gasto en consumo final más la formación bruta de capital.

Gobierno general

Unidades institucionales que, además de cumplir con la responsabilidades políticas y con su papel en la regulación económica, producen principalmente servicios (y posiblemente bienes) no de mercado para el consumo colectivo y redistribuyen el ingreso y la riqueza.

Hogares como productores de servicios domésticos

Servicios domésticos que un hogar presta a otro, tales como asistencia para todo servicio, cocina, cuidado de niños, jardinería, etc. Estos servicios se definen como producción de uso propio de los hogares y sus costos consisten únicamente en la remuneración de los empleados.

Importación de bienes y servicios

Transferencia de propiedad de bienes y servicios no financieros prestados por los productores no residentes a los residentes del país.



Impuestos netos sobre la producción y las importaciones

Impuestos que gravan a los productores por la producción, venta, compra o utilización de bienes y servicios, que estos cargan a los gastos de producción, incluidos los derechos de importación, menos las subvenciones.

Impuestos netos de subvenciones

Los impuestos comprenden impuestos netos sobre los productos (IVA y derechos de importación), otros impuestos netos sobre la producción (tal como patentes) e impuestos sobre la renta.

Indicador mensual de actividad económica (Imacec)

Indicador que tiene como objetivo estimar la evolución de la producción neta de bienes y servicios realizada por la economía durante un mes. Para su elaboración se emplea como referencia la Compilación de Referencia para la economía chilena 2013.

Industrias

Establecimientos residentes y unidades análogas públicas y privadas que producen bienes y servicios para su venta, a un precio que normalmente cubra su costo de producción.

Ingresos corrientes procedentes del exterior

Ingresos registrados en la cuenta de transacciones exteriores en cuenta corriente, provenientes de la exportación de bienes y servicios, ingresos de factores del Resto del mundo y transferencias corrientes del Resto del mundo.

Ingreso disponible bruto

El ingreso disponible bruto corresponde al saldo de la cuenta de distribución secundaria del ingreso. Para los sectores Hogares y Gobierno general, representa el monto del que disponen efectivamente para financiar su consumo.

Ingreso disponible bruto ajustado

El ingreso disponible bruto ajustado es el saldo contable de la cuenta de redistribución del ingreso en especie. Este resulta relevante para los sectores Gobierno general y Hogares, mientras que para los sectores Sociedades financieras, Empresas no financieras y Economía nacional no hay distinción entre ingreso disponible bruto e ingreso disponible bruto ajustado, por cuanto son iguales. En los Hogares, este saldo representa el monto máximo que pueden permitirse consumir, y siempre será mayor que su ingreso disponible bruto. En el Gobierno general, el saldo representa el valor máximo de los servicios colectivos que puede proporcionar a la comunidad, y siempre será menor que su ingreso disponible bruto.

Ingreso mixto bruto

Al igual que el excedente de explotación, es la variable residual entre la producción bruta y los insumos intermedios y resto de los componentes del valor agregado. A diferencia del excedente, este residuo se calcula para aquellas unidades de producción que no están constituidas como sociedad, y que, por tanto, forman parte del sector institucional de los Hogares. Se denomina ingreso mixto, porque considera parte de remuneraciones y parte del excedente de explotación de los propietarios y familiares que trabajan en esas unidades. Esas personas no reciben un sueldo o salario explícito y, por tanto, no se puede estimar razonablemente qué parte de sus ingresos de la producción corresponde al factor trabajo y cuál al factor capital.

Ingreso nacional bruto

Ingresos percibidos por los factores de la producción de propiedad de los residentes en el país. Comprende la remuneración al trabajo y el excedente de explotación más los ingresos netos por factores de la producción recibidos del exterior.

Ingreso nacional bruto disponible nominal a precios de mercado

Ingreso percibido por las unidades residentes, independiente de su origen, después de deducir los pagos por transferencias corrientes. Es equivalente al ingreso nacional bruto a precios de mercado, más las transferencias corrientes netas recibidas del exterior, distintas de los ingresos de la propiedad y de la empresa.

Ingreso nacional bruto disponible real

Equivale al producto interno bruto en términos reales más el ingreso neto de factores y transferencias corrientes netas con el exterior, ajustado por el efecto de la relación de los términos de intercambio. Permite medir la evolución en el poder adquisitivo del producto nacional bruto en términos reales.

Ingreso neto de factores del resto del mundo

Ingreso recibido desde el exterior menos ingresos pagados al exterior por concepto de renta de inversiones, intereses, dividendos y otros ingresos de factores obtenidos en el exterior por los residentes.

Instituciones privadas sin fines de lucro (IPSFL)

Las IPSFL son aquellas que obtienen su ingreso principalmente de transferencias y operan en algunos casos sin cubrir los costos de su actividad. Producen bienes y servicios de no mercado, y ocasionalmente pueden vender mercancías. La producción bruta es igual a sus costos y la fracción no vendida se considera consumo final de la propia IPSFL.



Ingreso empresarial

En el sector empresas no financieras, se incorpora el ingreso empresarial, concepto cercano a la utilidad de la contabilidad comercial. Este se construye por la suma de las rentas de la producción más las rentas de la propiedad netas, excluyendo el pago de dividendos y las utilidades reinvertidas.

Instrumentos financieros:

a) Efectivo y depósitos: El Efectivo y depósitos incluye oro monetario, derechos especiales de giro (DEG), billetes y monedas, depósitos y otros depósitos (no transferibles como los depósitos a la vista).

b) Títulos: Instrumento financiero que comprende los títulos que otorgan el derecho incondicional a recibir una cantidad de dinero en una fecha determinada, los cuales se negocian en mercados organizados con una tasa de descuento. También comprende los títulos que dan el derecho a percibir una cantidad fija o un ingreso variable de dinero contractualmente determinado (los pagos de intereses no dependen de los beneficios del deudor). Los títulos incluyen títulos de corto y largo plazo, clasificados según plazo inicial de vencimiento, y derivados financieros netos.

Los derivados financieros, incluyen instrumentos y contratos que derivan su valor de otro activo subyacente.

c) Préstamos: Incluye los créditos financieros originados en transacciones directas entre prestamista y prestatario.

Los préstamos se clasifican en corto y largo plazo. En préstamos de corto plazo se incluyen los préstamos cuyo vencimiento inicial es a un año o menos, y los préstamos exigibles a la vista incluso cuando se espera que se mantengan durante más de un año. En préstamos a largo plazo se incluyen préstamos cuyo vencimiento es a más de un año como, por ejemplo, los préstamos hipotecarios para la vivienda.

d) Acciones y otras participaciones: Instrumento financiero que comprende acciones, participación en sociedades y participación neta de los propietarios en cuasisociedades.

Las acciones y otras participaciones reconocen un derecho tanto al valor como a las rentas residuales de las sociedades, después de cubrir las obligaciones con todos los acreedores.

Las aportaciones netas de los propietarios a las cuasisociedades corresponden a las contribuciones netas que los propietarios hacen a las reservas de sus empresas, con el propósito de aumentar o reducir las inversiones de capital.

e) Participaciones emitidas por fondos de inversión: Considera las cuotas de los fondos de inversión de renta variable que se financian con aportes en dinero que hacen distintos agentes institucionales, los cuales son invertidos por las sociedades administradoras en instrumentos financieros de oferta pública, de renta fija y/o de renta variable.

f) Fondos de pensiones y seguros: Esta categoría incluye fondos de pensiones y reservas técnicas de seguros. Los Fondos de pensiones comprenden las cuotas de los aportantes a los fondos de pensiones y los bonos de reconocimiento emitidos por el Estado (principal y capitalización de intereses). Las reservas técnicas de seguros comprenden las reservas que mantienen las compañías de seguros frente a las pólizas de seguros de vida y a rentas vitalicias, y los anticipos de primas y reservas de siniestros por pagar tanto de seguros de vida como de riesgo.

g) Otras cuentas

Instrumento financiero que comprende:

- créditos comerciales y anticipos, y otras cuentas. concedido a empresas, administraciones públicas y hogares, y los anticipos por crédito comercial para bienes y servicios trabajos en curso o que se van a realizar.
- Otras cuentas: Derechos y obligaciones por cobrar y pagar que no están incluidas en otros instrumentos financieros. Por ejemplo, en relación con los impuestos, intereses, dividendos, alquileres, sueldos y salarios e indemnizaciones de seguros, que se han de percibir o pagar.

IVA neto recaudado

Impuesto al valor agregado recaudado por el Gobierno y pagado en última instancia por los compradores que no tienen derecho legal a recuperar este gravamen.

Maquinaria y equipos

Bienes duraderos que se adicionan al activo fijo (excepto los incluidos en construcción y otras obras) tales como buques, camiones, generadores de energía eléctrica, trilladoras, tractores, grúas, equipos e instrumentos para profesionales, maquinaria de uso industrial, etc. Se utilizan en procesos de producción durante más de un año.

Margen de distribución

Valor de los servicios de comercio y transporte prestados para entregar las mercancías desde los establecimientos de los productores a los compradores.

Oferta interna

Mercancías típicas de cada actividad producidas en forma principal o secundaria por los productores residentes.



Oferta total a precios de usuario

Valor bruto de producción a precios de productor más las importaciones CIF y sus respectivas tributaciones, los márgenes de distribución y el IVA no deducible.

Otros bienes y servicios

Bienes y servicios que no se venden normalmente en el mercado a un precio que cubra sus costos de producción. Es el caso de la mayor parte de la producción bruta de los productores de servicios privados no lucrativos, de la administración pública, del servicio doméstico prestado por un hogar a otro. También se incluyen las compras directas en el exterior de los hogares y administración pública, y las realizadas por los no residentes en el mercado interno (turistas y embajadas).

Prestaciones sociales netas de cotizaciones

Las contribuciones sociales son pagos efectivos o imputados a los sistemas de seguros sociales. Las prestaciones sociales son transferencias corrientes que reciben los hogares para que puedan atender a las necesidades derivadas de ciertos sucesos o circunstancias (enfermedad, desempleo y/o jubilación).

Producción bruta

Valor de mercado de los bienes y servicios generados durante un período contable, incluyendo los trabajos en curso y los productos para su utilización por cuenta propia.

Producción bruta principal y secundaria

La producción de un determinado bien o servicio se considera producción principal cuando proviene de la rama de actividad que agrupa establecimientos especializados en su elaboración, y producción secundaria a toda aquella que no sea característica de la actividad en que se encuentre clasificado el establecimiento que la produce.

Producción de mercado

Es la producción destinada a su venta en el mercado a un precio económicamente significativo. Es producción principalmente generada por empresas constituidas como sociedad y representa la parte principal de la producción bruta de la economía.

Producción de no mercado

Constituida por los bienes y servicios principalmente generados por el gobierno o instituciones privadas sin fines de lucro, destinada a ser distribuida

gratuitamente o a precios no significativos a otras unidades institucionales o a la comunidad en su conjunto. Un ejemplo típico son los servicios de educación y salud pública que se proporcionan gratuitamente o a valores muy inferiores a su costo de producción.

Producción para uso final propio

Es la producción no transada en el mercado, destinada a uso propio. Los casos más relevantes de producción de uso propio son la producción para autoconsumo agrícola, las obras de construcción efectuadas por los mismos productores que las utilizarán, los servicios que las viviendas prestan a sus propietarios y los servicios domésticos remunerados para autoconsumo de los hogares.

Producto interno bruto (PIB) a precios de mercado

Es una de las medidas de producción de bienes y servicios, neta de duplicaciones, generados en el país en un determinado período. Se valora a precios de mercado y su medición se efectúa generalmente a través del valor agregado por las diversas ramas de actividad económica, o productores, incluyendo, además, el impuesto al valor agregado (IVA recaudado) y los derechos de importación.

Valores agregados sectoriales

+ IVA neto recaudado

+ Derechos de importación

PIB a precios de mercado

Es igual al gasto del PIB, a precios de mercado o a la suma de las remuneraciones de los empleados, el consumo de capital fijo, los impuestos indirectos netos y el excedente de explotación.

Producto interno bruto regional

Valor agregado generado por los establecimientos o unidades económicas residentes en una determinada región del país. En las cifras presentadas, no se han regionalizado las variables IVA neto recaudado ni los derechos de importación, las cuales están incluidas en el PIB a escala nacional.

Producto nacional bruto

Producto interno bruto más los ingresos netos por factores de producción recibidos del resto del mundo.



Producto o ingreso per cápita

Es el cociente entre el producto o ingreso y la población total promedio para un período determinado.

Rama de actividad económica

Agrupar a los establecimientos que producen principalmente bienes y servicios de naturaleza relativamente homogénea. Sin embargo, un establecimiento puede producir secundariamente bienes y servicios que son principales o típicos de otras ramas.

Remuneración de los empleados

Es el pago de sueldos y salarios en dinero y/o en especie, efectuado por los productores residentes a sus empleados. Incluye, además, la contribución pagada o imputada a la seguridad social, cajas privadas de pensiones y regímenes análogos, y los seguros de vida tomados por los empleadores en favor de sus empleados.

Rentas de la producción

Las rentas de la producción comprenden el excedente bruto (ingreso de la producción generado por industrias o productores de mercado, incluyendo el consumo de capital fijo), ingreso mixto bruto (ingreso de la producción generado por unidades que no están constituidas en sociedad, incluyendo el consumo de capital fijo), remuneración de los asalariados.

En el sector Hogares, las rentas de la producción incluyen remuneraciones recibidas, ingreso mixto bruto y excedente bruto. En el sector Empresas no financieras es igual al excedente bruto. Para el Gobierno general, es igual al consumo de capital fijo, puesto que su excedente es cero. En el sector Sociedades financieras incluye excedente bruto.

Rentas de la propiedad netas

Las rentas de la propiedad son las rentas que recibe el propietario de un activo financiero o de un activo material no producido, a cambio de proporcionar fondos o de poner el activo material no producido a disposición de otra unidad institucional. Incluye: intereses, dividendos, utilidades reinvertidas, rentas por pólizas de seguros, rentas de la tierra y otras rentas. Su presentación neta refleja las rentas de la propiedad recibidas menos las pagadas.

En el sector empresas, las rentas de la propiedad netas excluyen el pago de dividendos y las utilidades reinvertidas.

Resto de la economía

Para efectos de la presentación, en algunos cuadros, pertenecen a esta clasificación los siguientes subsectores: Sociedades no financieras públicas, Sociedades anónimas no financieras abiertas y cerradas (privadas), y Hogares y resto de las empresas no financieras.

Resto del mundo

La cuenta Resto del mundo registra las transacciones efectuadas por las unidades no residentes con los agentes residentes.

Saldo de operaciones corrientes con el exterior (o ahorro externo)

Es el saldo de la cuenta de transacciones corrientes del exterior, el cual comprende las exportaciones de bienes y servicios netas de importaciones y las otras transacciones corrientes netas, las que están constituidas por los flujos de transferencias corrientes y pagos de factores.

Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente (SIFMI)

Se denominan SIFMI a los cobros implícitos que realizan los intermediarios financieros (IF), en las operaciones de depósitos y préstamos con sus clientes. Las operaciones financieras que generan SIFMI, son los depósitos y préstamos asociados a bancos comerciales, cooperativas de ahorro y crédito, leasing, factoring, Dirección General de crédito Prendario (Dicrep) y Cajas de Compensación de asignación familiar (CCAF). Cuando se realiza una operación de depósito o préstamo, el IF paga o recibe un monto de intereses, el cual incluye implícitamente un pago por dichos servicios. Reemplaza la estimación de imputaciones bancarias utilizada anteriormente, que correspondía a la diferencia entre los intereses recibidos y los intereses pagados, producidos por las instituciones financieras.

Sociedades financieras

Son las unidades institucionales dedicadas principalmente a la intermediación financiera o a las actividades financieras auxiliares. Están constituidas por los siguientes subsectores: Banco Central de Chile, bancos comerciales y otras instituciones de depósito, otros intermediarios financieros, fondos de pensiones, compañías de seguros e isapres y auxiliares financieros.

Subvenciones

Donaciones por cuenta corriente realizadas por la administración pública a las industrias privadas y a las sociedades públicas.



Transferencia

Se define como una transacción mediante la cual una unidad institucional suministra un bien, un servicio o un activo a otra unidad sin recibir de esta ninguna contrapartida. La transferencia puede ser corriente o de capital.

Transferencias corrientes netas

Las transferencias corrientes netas corresponden a otras transferencias corrientes recibidas menos las pagadas. Estas se componen de primas netas de seguros, indemnizaciones de seguros y transferencias corrientes diversas.

Transferencias netas de capital

Las transferencias de capital son transacciones en las que se traspasa la propiedad de un activo (distinto del dinero y de las existencias) de una unidad institucional a otra, en las que se transfiere dinero para que el beneficiario pueda adquirir otro activo, o en las que se transfieren los fondos obtenidos mediante la disposición de otro activo. Su presentación neta refleja las transferencias netas de capital recibidas menos las pagadas.

Transferencia corriente neta del exterior

Desembolso corriente sin contrapartida entre agentes económicos residentes y el resto del mundo.

Transferencias sociales en especie

Las transferencias sociales en especie comprenden los bienes y servicios individuales proporcionados a los hogares como transferencias en especie por unidades de las administraciones públicas y las IPSFL, tanto si se han adquirido en el mercado, como si proceden de la producción no de mercado de las unidades de las administraciones públicas y las IPSFL. Pueden financiarse por medio de impuestos, cotizaciones de seguridad social y otros ingresos de las administradoras públicas o, en el caso de las IPSFL, por medio de donaciones o de rentas de la propiedad. Algunos ejemplos de las transferencias sociales en especie son reembolsos de organismos de seguridad social y bienes y servicios vinculados a la salud sin necesidad de realizar un reembolso.

Unidad institucional

Entidad económica con capacidad para poseer activos, contraer pasivos y realizar actividades económicas y transacciones con otras entidades. Se agrupan en sectores de acuerdo con su forma legal de organización y con sus objetivos institucionales.

Utilización final

Corresponde a la asignación de bienes y servicios al gasto de consumo final, formación bruta de capital fijo, variación de existencia y las exportaciones.

Valor agregado bruto

Producción bruta de los productores de mercado y de no mercado en valores a precios de productor, menos los valores a precio de comprador del consumo intermedio. Es equivalente a la suma de remuneraciones, impuestos indirectos netos de subvenciones, asignación para el consumo de capital fijo y excedente de operación de los establecimientos productores.

Valor a precios básicos

Corresponde a los precios del productor sin impuestos. En el caso de la producción, corresponde a los precios predio (agricultura), precios playa (pesca), precio fábrica (manufactura) o, en general, a los precios en el establecimiento del productor. En el caso de las importaciones, corresponde a los precios CIF (costo, seguros y transporte). Para conformar los precios básicos de los productos importados, se agregan los derechos de importación cuando correspondan a derechos proteccionistas.

Valor a precios de usuario o comprador

Precio de mercado de bienes y servicios en el punto de entrega al comprador o valor a precio del productor más los márgenes de distribución.

Valor a precios de productor

Corresponde a los precios básicos más los impuestos netos de subvenciones sobre los productos. En Chile, estos impuestos se refieren al impuesto al tabaco y a los combustibles, sean de origen nacional o importado.

Valoración a precios corrientes

Valoración de bienes y servicios al precio pagado efectivamente por ellos en las respectivas transacciones de compraventa.

Valoración a precios de mercado y costo de factores

Valoración a precio de mercado es el valor pagado por los compradores a los productores, incluyendo los impuestos indirectos netos de subvenciones. En cambio, a costo de factores excluye dichos impuestos indirectos netos.



Variación de existencias

Es el valor que a nivel de establecimiento y durante un período contable, tiene la variación física de las existencias de materias primas y otros materiales, suministros y los trabajos en curso (excepto los relacionados con obras de construcción). Incluye, además, los productos terminados en poder de las industrias residentes y administraciones públicas.

Variación neta en los fondos de pensiones

La variación neta en los fondos de pensiones corresponde al ajuste por la variación neta de la participación de los Hogares en los fondos de pensiones. Es igual a las contribuciones al fondo de pensiones por parte de los hogares, más las rentas de la propiedad ganadas por las inversiones representativas del fondo menos los beneficios pagados a los hogares.

Volumen a precios del año anterior encadenado

Corresponden a las mediciones de cuentas nacionales en términos reales, que a partir de la compilación de referencia 2008, reemplazan a las estimaciones construidas sobre una base de precios fija (relativa al año de referencia).

Las medidas de volumen se obtienen a partir de una base de precios móvil, que utiliza los precios del año anterior para valorar las cantidades del año en curso. Así, se elaboran índices de Laspeyres anual a precios promedio del año anterior, los que posteriormente se encadenan, a través de índices que vinculan los datos de cada período y base entre sí, para obtener mediciones con los atributos de series de tiempo.