

# Encuesta Financiera de Hogares: Metodología y Principales Resultados EFH 2007



Septiembre 2010



BANCO CENTRAL  
DE CHILE

## **I. Introducción**

Este documento presenta la Encuesta Financiera de Hogares (EFH) del Banco Central de Chile, cuyo primer levantamiento se realizó a finales del 2007 y que ha estado disponible para el público desde mediados del 2009<sup>1/</sup>. El documento contiene una descripción general de los principales aspectos metodológicos tanto de la encuesta como de su aplicación, y tabulaciones de los principales resultados.

El objetivo de la encuesta es generar información detallada del balance financiero de los hogares, la que no está disponible en otras fuentes. El análisis e investigación basada en esta información permitirá tener una mejor comprensión de las decisiones financieras de los hogares, y generar instrumentos de monitoreo de su situación financiera. Ambas dimensiones son de gran importancia tanto para los objetivos de Estabilidad Financiera como de Estabilidad de Precios del Banco Central. Además, la encuesta enriquecerá las cuentas nacionales que produce esta institución.

Al llevar a cabo esta iniciativa, el Banco Central se une a un grupo de bancos centrales en el mundo que hacen este tipo de levantamientos. En efecto, el Banco de Italia levanta la Encuesta de Ingresos y Riqueza de las Familias (Indagine sui bilanci delle famiglie) desde 1977; la Reserva Federal de Estados Unidos, la Encuesta de Finanzas de los Consumidores (Survey of Consumer Finances - SCF) desde 1983; y el Banco de España, la Encuesta Financiera de las Familias (EFF) desde el año 2002<sup>2/</sup>. Estas encuestas han dado origen a numerosos estudios académicos que son de habitual aparición en publicaciones académicas internacionales. La encuesta del Banco Central de Chile sigue las mejores prácticas en esta materia, que incorporan tanto la experiencia de estos bancos centrales así como la de otras instituciones que levantan este tipo de encuestas en otros países<sup>3/</sup>, y las recomendaciones de organismos internacionales como el Fondo Monetario Internacional (FMI), el Banco Central Europeo y el Banco Mundial.

---

<sup>1/</sup> En particular en este documento se presentan las actualizaciones a la base de datos de la EFH 2007, las cuales incluyen la incorporación de variables de gasto del hogar y nuevos factores de expansión.

<sup>2/</sup> Los resultados de las respectivas encuestas se encuentran en Banca D'Italia (2008), Bucks, Kennickell y Moore (2006), Bucks, Kennickell, Mach y Moore (2009) y Banco de España (2004) y (2007).

<sup>3/</sup> Cabe destacar la Encuesta de Panel de Hogares Británicos (British Household Panel Survey) que levanta la Universidad de Essex, Reino Unido.

Si bien las encuestas de hogares son de amplio uso en Chile desde hace años, éstas no tienen como objetivo fundamental obtener información financiera. Algunas encuestas de hogares han incorporado en los últimos años secciones que capturan parcialmente dicha información, como es el caso de la Encuesta de Protección Social (EPS) 2004 y 2006, la Encuesta de Presupuestos Familiares 2006 y la Encuesta de Caracterización Socioeconómica (CASEN) 2006 y 2009. Sin embargo, estas persiguen objetivos distintos que la EFH por lo que el detalle de la información financiera es limitado.

Por lo anterior la EFH constituye la única fuente de información estadística en Chile que permite relacionar los ingresos, los activos, las deudas y otros gastos de cada unidad familiar. Luego, el estudio sistemático de la información contenida en la EFH permitirá una comprensión más amplia del comportamiento financiero de los hogares, lo que contribuirá a un mejor análisis de la estabilidad financiera de la economía chilena.

En las secciones siguientes de este documento se presenta la metodología de la EFH 2007 donde revisamos el cuestionario, el diseño muestral, los ajustes por representatividad y el uso de imputaciones aleatorias para dar frente a la no respuesta<sup>4/</sup>. Posteriormente presentamos los resultados obtenidos para las principales variables financieras agregando la información de cada uno de los individuos del hogar.

## **II. Metodología**

El levantamiento de la EFH 2007 se encargó mediante una licitación pública que fue adjudicada al Centro de Microdatos de la Universidad de Chile. Entre noviembre del 2007 y enero del 2008, se entrevistaron a 4.021 hogares<sup>5/</sup> de todo el país. En cada hogar se entrevistó a la persona que, monetariamente, más contribuye al hogar (el principal proveedor del hogar). La representatividad de la encuesta es a nivel nacional urbano y fue levantada a través de

---

<sup>4/</sup> Estos elementos son revisados de manera general debido a que sus componentes específicos se encuentran documentados en artículos adicionales a los que se referirá al lector interesado.

<sup>5/</sup> Se consideran miembros del hogar a todas las personas que normalmente viven juntas en una vivienda y comparten un presupuesto de alimentación. Se excluyen aquellas personas que estuvieron ausentes por más de seis meses en el último año, a excepción del jefe de hogar y los niños menores de seis meses.

entrevistas presenciales con cuestionario electrónico. Las respuestas al cuestionario corresponden a un autorreporte por parte de los hogares, por lo que pueden no coincidir con datos administrativos. Las preguntas sobre montos se realizaron en forma directa; sin embargo, si el entrevistado se rehusó a responder, se le presentaron tablas con tramos donde podría estar la respuesta. Por último, todos los montos se preguntaron en pesos corrientes.

## **1. Cuestionario**

El cuestionario se divide en once módulos que reflejan los objetivos de la EFH<sup>6/</sup>:

### **A. Información general del entrevistado y su hogar**

Este módulo tiene por objetivo rescatar las principales características socioeconómicas de los miembros del hogar, como género, estado civil, edad, entre otras.

### **B. Educación**

Este módulo registra el nivel de educación aprobado de cada uno de los miembros del hogar. Del mismo modo, se pregunta por las fuentes de financiamiento y dependencia administrativa del establecimiento educacional (municipal, particular subvencionado, etc.), de quienes se encuentran estudiando.

### **C. Ingresos relacionados a la actividad laboral principal**

Este módulo tiene por objetivo registrar, para cada uno de los miembros del hogar mayores de 15 años que trabajan, los ingresos relacionados a su actividad laboral principal y secundaria, si la tuviese, con su respectiva periodicidad y naturaleza (por ejemplo, bonificaciones).

### **D. Otros ingresos no relacionados con la actividad laboral principal**

Este módulo contiene preguntas relativas a los ingresos provenientes de fuentes distintas de la ocupación principal y secundaria; como por ejemplo, pensiones, ingresos por arriendos, utilidades, etc.

---

<sup>6/</sup> Para más detalles sobre el cuestionario ver Anexo C.

Los módulos A al D, capturan información para cada uno de los miembros del hogar, mientras que a partir de la sección E las preguntas se realizan en relación al hogar como un conjunto.

## **E. Activos reales y deuda hipotecaria**

Esta sección se divide en tres grandes temas:

### **E.1 Deuda hipotecaria de la vivienda principal**

Se caracteriza la vivienda principal que ocupa el hogar. Adicionalmente se incluyen las fuentes de financiamiento y las condiciones de los créditos asociados a la adquisición de esta.

### **E.2 Deuda hipotecaria de otras propiedades**

Se registran otras propiedades que posee el hogar, su uso y su valor. Se pregunta por el total de las propiedades (por ejemplo, parcelas, construcciones industriales, bodegas, estacionamientos, tiendas, oficinas, locales comerciales, entre otras) y se profundiza en las tres de mayor valor, incluyendo fuentes de financiamiento y las condiciones de los créditos vigentes asociados a la adquisición de estas.

### **E.3 Equipamiento y otros bienes**

El objetivo de esta sección es obtener información sobre los bienes materiales con los cuales el hogar podría contar en el caso en que necesitara cubrir deudas o situaciones imprevistas (por ejemplo: electrodomésticos). Para los bienes como los vehículos, se pregunta cuántos de cada tipo posee el hogar y se desglosa la información de cada uno de ellos en cuanto al valor actual y el período de adquisición de estos.

## **F. Deudas no hipotecarias**

Se registra el tipo de endeudamiento, monto, tasas de interés y plazo de las deudas no hipotecarias del hogar. En estas se incluyen deudas con bancos a través de créditos de consumo y tarjeta de crédito, deudas en casas comerciales y deudas con otros oferentes de

crédito incluyendo fuentes informales (comercios, prestamistas, familiares o amigos). Para cada tipo de crédito se obtiene el número y monto total que posee el hogar, y se detallan los montos, tasa y plazo de los tres créditos de mayor monto de cada tipo.

### **G. Percepción de la carga financiera y restricciones al crédito**

Este módulo es cualitativo y tiene por objetivo conocer la percepción que tiene el hogar respecto de sus deudas. También busca caracterizar el acceso al mercado crediticio, así como el cumplimiento en el pago de las deudas del hogar.

### **H. Activos financieros**

El propósito es registrar información acerca de la tenencia del hogar de distintos activos financieros tales como acciones, fondos mutuos, depósitos bancarios, cuentas de ahorro, ahorro previsional, participación en sociedades y otros activos financieros. Se pregunta sobre el monto invertido, el tipo de retorno y el ingreso percibido por estos instrumentos financieros.

### **I. Seguros y pensiones**

Recolecta información sobre los seguros que son contratados por el hogar en forma voluntaria y sus características. Del mismo modo, se obtiene información sobre las cotizaciones previsionales de los entrevistados y el tipo de fondo (A, B, C, D ó E) en que se encuentra invertido el saldo de sus cuentas de capitalización individual y ahorro previsional voluntario.

### **J. Medios de pago**

El propósito de este módulo es medir cómo el hogar realiza sus transacciones de compra y el pago de bienes y servicios. Se pregunta acerca del uso de diferentes medios de pago como las tarjetas de crédito, débito, de prepago o de casas comerciales. Por otro lado, se busca conocer la confianza de los hogares en el sistema financiero a través del uso de sus recursos tecnológicos como la banca de Internet o la banca telefónica.

## **K. Consumo**

En este último módulo, se obtiene el detalle sobre los gastos que realizan los hogares tanto en educación como en los gastos regulares de luz, agua potable, gas, telefonía, entre otros. Además, busca capturar las formas de ajuste presupuestario en casos de shocks.

### **2. Diseño Muestral**

La EFH está principalmente orientada a coleccionar información financiera, como son deudas bancarias y no bancarias, activos reales y financieros, etc. Experiencias internacionales indican que este tipo de información es muy heterogénea entre estratos de ingresos. Dicha evidencia también se observa para el caso de Chile. En particular, Cox, Parrado y Ruiz-Tagle (2006), utilizando la EPS 2004, muestran una fuerte concentración de la deuda y de los activos en los hogares con mayores ingresos. Por otra parte la información financiera es considerada sensible y compleja, elementos que también fueron considerados en el diseño muestral tal como se explica en esta sección.

#### *Sobremuestreo de hogares*

Con el fin de obtener una mayor precisión en las variables financieras de interés se realizó un diseño muestral con sobremuestreo para los hogares de mayores recursos. Este tipo de diseño es también utilizado a nivel internacional como lo reporta Bover (2004, 2008) para el caso de España. Con el fin de capturar de manera más precisa a dichos hogares, la muestra censal, que contiene datos de ingresos, se complementó con información proveniente del Servicio de Impuestos Internos (SII), que reporta riqueza. La estratificación de los hogares por niveles de ingreso y riqueza simultáneamente, es altamente compleja, por lo que se optó por diseñar un marco dual. En éste, tres cuartos de la muestra se construyeron a partir del marco censal de 2002<sup>7/</sup> estratificado por ingresos, y un cuarto a partir de la base de contribuyentes del SII, estratificada por riqueza. Esto constituye un marco muestral dual muy similar a los utilizados en la SCF de EE.UU. (Kennickell y Woodburn, 1997), la Encuesta Financiera de Familias de España (Bover, 2004) y la SCF de Chipre (Karagrorgoriou, 2005)<sup>8/</sup>.

---

<sup>7/</sup> Actualizado con la incorporación de los nuevos desarrollos urbanos.

<sup>8/</sup> En el caso de Chipre se utilizó la información de consumo de electricidad para identificar los hogares de mayores ingresos. Esto se justifica en que en Chipre la calidad de la información de ingresos utilizada para

La muestra proveniente del Censo del año 2002 se diseñó usando una estratificación por estrato socioeconómico donde el estrato 1 corresponde a los deciles 1 al 5 de ingreso, el estrato 2 a los deciles 6 al 8 y, por último, el estrato 3 a los deciles 9 y 10. Debido a que el ingreso no es observable se utilizó información disponible en la CASEN 2003 para caracterizar segmentos urbanos, que corresponde a áreas de menor cobertura geográfica que una comuna, donde habitaran una mayor proporción de hogares de los estratos arriba mencionados. De esta forma se clasificaron los segmentos de la CASEN 2003 en 3 tipos y se realizó un sorteo de estos segmentos y de las comunas para la selección de direcciones<sup>9/</sup>.

La muestra del SII se basa en las declaraciones de renta del año 2006, las cuales permitieron obtener mayor número de hogares de los deciles 9 y 10 de la distribución de la riqueza. El muestreo es aleatorio con mayor proporción de los últimos deciles pero cubriendo todo los niveles de ingreso. Esto permite mejorar el sobremuestreo del estrato 3 realizado con la muestra del Censo aunque implica un marco muestral dual, lo cual debe ser considerado en el cálculo de los factores de expansión de forma que se asegure la representatividad de la encuesta. Es importante notar que los hogares entrevistados de esta muestra fueron parcialmente post-estratificados de modo de hacerlos comparables respecto de aquellos que provenían de la muestra del Censo (tabla B1).

### *Secreto Estadístico*

Para asegurar una adecuada respuesta de parte de los entrevistados se estableció un estándar internacional respecto del manejo de los datos personales obtenidos tanto en el diseño muestral como en el levantamiento de la encuesta. Esto significa que se han tomado las medidas necesarias para evitar la identificación de los titulares de los datos recopilados. Para ello, se seleccionaron aleatoriamente los hogares incluidos en la encuesta, identificándolos sólo mediante la dirección de cada uno. Éste dato queda protegido por el secreto estadístico y por la obligación de reserva que pesa sobre el Banco Central de Chile, en virtud de lo

---

declaraciones de impuesto presenta problemas de consistencia por lo que el consumo eléctrico ha sido utilizado como medida de ingreso en varias encuestas realizadas en dicho país.

<sup>9/</sup> Es importante notar que la encuesta CASEN 2003 fue utilizada para clasificar los segmentos y comunas y con ellos realizar el sorteo de direcciones. Esto implica que los hogares seleccionados para entrevistas en la EFH no fueron seleccionados de los hogares de CASEN 2003.

dispuesto por el artículo 66 de la Ley Orgánica Constitucional que lo rige. Adicionalmente la divulgación de la información no incluye datos personales de los entrevistados y tiene fines netamente académicos.

### *Proceso de entrevistas*

Debido a que los temas financieros que se levantan en la EFH involucran conocimientos específicos, se llevó a cabo un proceso de capacitación del equipo de encuestadores. La selección y capacitación de los encuestadores fue un elemento crítico dada la naturaleza de la información que se buscaba recoger y dado el sobremuestreo de los hogares con mayor riqueza y las consecuentes dificultades de acceso a las personas. Esta capacitación se realizó antes de las entrevistas y posterior al pre-test de la encuesta. En ellos el Banco Central de Chile participó activamente en las distintas etapas de la capacitación de modo que los encuestadores lograran dominar a cabalidad la encuesta y sus objetivos, para que fuesen capaces de argumentar la importancia de la información que estaban recogiendo.

Por otra parte y tal como se había previsto, el levantamiento de la encuesta implicó importantes dificultades de acceso a los entrevistados, lo que se intensificó en el caso del estrato de mayor ingreso (para mayor detalle ver Centro de Microdatos, 2008).

### **3. Factores de expansión**

Como se describe en la sección anterior el marco muestral de la EFH 2007 involucra el uso de dos muestras y en ninguna de estas los hogares fueron seleccionados con igual probabilidad. Esto implica que la encuesta debe ser utilizada con factores de expansión que permiten ajustar los resultados a la población objetivo. Ignorando los factores de expansión los resultados no son representativos conllevando de esta forma a conclusiones erróneas.

Usualmente los factores de expansión son calculados como el inverso de la probabilidad de selección, esta última ajustada por la probabilidad de respuesta. Esto es válido cuando la muestra ha sido seleccionada en forma puramente aleatoria. Como en este caso la muestra ha sido convenientemente seleccionada para obtener una sobredimensión de la población de mayores ingresos, el uso de este tipo de factores deben ser corregidos por el sesgo en la

probabilidad de selección. Inicialmente, los factores corregidos fueron implementados siguiendo la experiencia de la SCF que realiza la Reserva Federal de Estados Unidos encontrándose una fuerte dispersión en los valores finales. Esto se debe a que el trabajo de campo para el caso de la muestra del Censo no fue completamente aleatorio —como asume la construcción de este tipo de factores— sino que se optimizaron el número de entrevistas por áreas geográficas.

Por lo anterior, los cálculos de los nuevos factores de expansión para la muestra del Censo incluyen la información respecto de las áreas geográficas. Esto significa incluir estos elementos en el proceso de cálculo de factores de expansión con post-estratificación para satisfacer parámetros poblacionales.

Resulta difícil definir cuáles parámetros son los más apropiados en circunstancias que la muestra de la EFH es pequeña y sobre-muestreada en hogares de mayores ingresos. Más aún no se cuenta con parámetros poblacionales de la distribución del ingreso en Chile. Sin embargo, la encuesta CASEN tiene un tamaño diez veces superior a la EFH y aunque está enfocada en la evaluación de políticas públicas ha sido utilizada en el análisis de la distribución del ingreso. Por su tamaño los resultados de las estimaciones de los parámetros de la distribución del ingreso presentarían errores de medida pequeños.

Madeira (2010) presenta en detalle el trabajo de cálculo de factores de expansión considerando los elementos del levantamiento de la encuesta a través del uso de los segmentos de la CASEN. Dicha información es pública y permite relacionar los hogares entrevistados en la EFH a los tipos de segmentos y comunas de la CASEN. De esta forma es posible ajustar los factores de expansión de modo de satisfacer tanto los elementos demográficos puros como los derivados de las clasificaciones por tipo de segmento y comunas caracterizadas por ingresos. Adicionalmente los hogares pertenecientes a la muestra del SII se concentraban en los deciles 9 y 10 de la distribución de riqueza por lo que el ajuste de post-estratificación implicó el uso de percentiles de ingresos basados en los obtenidos de la CASEN.

Con todo la EFH representa aproximadamente 4 millones de hogares. El sobremuestro de los deciles de mayores ingresos se refleja en la diferencia entre el porcentaje de hogares de altos

ingresos (estrato 3) entrevistados, versus el porcentaje de hogares que representan en la población (tabla B2).

#### **4. Tratamiento de la información faltante: imputación**

Las encuestas de hogares recogen información que es entregada en forma voluntaria, lo que lleva a que la información recolectada sea, por lo general, incompleta. Habitualmente, los hogares suelen responder fácilmente a las preguntas relativas a si poseen o no un activo o deuda concreta. Sin embargo, puede resultar más difícil obtener información sobre el valor de los activos que poseen, el monto de los ingresos percibidos o de las deudas contraídas. La presencia de información faltante tiene serias implicancias para la interpretación de los resultados de la encuesta y el investigador debe tomar decisiones respecto de qué hacer con estas observaciones.

Dadas las tasas de no respuesta en algunas preguntas aisladas, no sería conveniente trabajar solo con los casos en que se dispone de información e ignorar esta no respuesta. En primer lugar, esto supondría que los casos completos son una submuestra aleatoria de la muestra original, lo que puede no ser válido y por lo tanto tal análisis podría generar resultados sesgados. En segundo lugar, en los análisis multivariados, trabajar solo con las observaciones para las cuales todas las variables de interés tengan información completa produciría muestras demasiado pequeñas.

Dado que la EFH 2007 no está ajena a este problema, el Banco Central de Chile llevó a cabo un proceso de imputación de la información faltante. Este proceso corresponde al método normal multivariado. El método selecciona posibles valores para la información faltante a través de una maximización en la que se obtienen los parámetros de las variables a imputar bajo el supuesto que siguen una distribución normal multivariada. Luego, se realiza una simulación de los parámetros estimados para generar imputaciones de las observaciones faltantes<sup>10/</sup>. Esto se desarrolló utilizando el algoritmo EM/DA (expectation

---

<sup>10/</sup> Para referencias técnicas del uso de imputaciones múltiples refiérase a Rubin (1987), Schafer (1997) y Little y Rubin (2002). Para aplicaciones a bases de datos microeconómicos en economía Alfaro y Fuenzalida (2009) presentan una introducción con información de la EPS, mientras que Barceló (2006) desarrolla el tema para el caso de la Encuesta Financiera de las Familias realizada por el Banco de España.

maximization/data augmentation), implementado en la versión 11 del software estadístico Stata.

Dado que el interés está en las variables a nivel de hogar se agregó la información disponible por individuos para realizar el proceso de imputación<sup>11</sup>. El proceso de imputación implica en la práctica reemplazar los valores no observados por posibles valores generados aleatoriamente, los cuales generan nuevas versiones de la base de datos original. En otras palabras, el proceso permite un manejo de las variables en bases de datos completas pero para la consideración de la incertidumbre sobre los valores simulados es necesario utilizar un conjunto de bases imputadas. Estas deben ser utilizadas siguiendo las reglas de Rubin (Rubin, 1987).

#### *Reglas de Rubin*

Una de las complejidades de la base de datos es que tiene “versiones” de la base original con datos imputados, las cuales se denominan bases imputadas y se encuentran identificadas con la variable *imp*. Cualquier análisis estadístico debe repetirse en cada una de las bases imputadas y combinar el resultado utilizando “las reglas de Rubin” (Rubin, 1987 y Schafer, 1997). Por ejemplo, para el análisis descriptivo se tiene que la media ( $H$ ) y su error estándar ( $V$ ) combinados se calculan como:

$$H = \frac{1}{m} \sum_{t=1}^m Q_t \quad \text{y} \quad V = \frac{1}{m} \sum_{t=1}^m V_t + \left(1 + \frac{1}{m}\right) \left[ \frac{1}{m-1} \sum_{t=1}^m (Q_t - H)^2 \right]$$

donde  $Q_t$  y  $V_t$  corresponden al promedio y error estándar estimados en la base  $t$ . La primera expresión en  $V$  es el promedio de los errores estándares obtenidos (*within imputation variance*), mientras que la expresión en corchetes es un estimador de la dispersión de los promedios obtenidos (*between imputation variance*). En el caso de análisis más complejos como regresión lineal el procedimiento se aplican fórmulas matriciales equivalentes.

---

<sup>11</sup>/ Esta información ha estado disponible para los investigadores a través de la página de Internet del Banco Central de Chile previo envío de información sobre el proyecto de investigación. El detalle de la base a nivel de hogares se encuentra en el anexo A de este documento.

### *Número de bases imputadas*

Schafer (1997) discute en detalle sobre el número apropiado de bases de datos imputadas que deben considerarse en el análisis de imputaciones múltiples. Una mayor cantidad de bases imputadas proporciona una mejor aproximación de la incertidumbre asociada a la falta de información de la base de datos. Sin embargo, para un porcentaje reducido de información faltante dos o tres bases de datos son suficientes. En efecto, la eficiencia que se logra al aumentar el número de bases de datos imputadas cambia marginalmente (tabla 1). Por este motivo, cinco bases de datos ha resultado ser un número apropiado a utilizar en la práctica (Royston 2005). No obstante, en la base de datos se proporcionan treinta bases de datos para lograr una eficiencia sobre el 90% independiente a la cantidad de información faltante existente en la base de datos. Esto es sugerido por StataCorp (2009).

Tabla 1  
Eficiencia lograda para distintos valores de  $\lambda$  y m (porcentaje)

m	$\lambda$				
	0.1	0.3	0.5	0.7	0.9
3	97	91	86	81	77
5	98	94	91	88	85
10	99	97	95	93	92
20	100	99	98	97	96

Donde  $\lambda$  corresponde a la razón de información faltante y m es el número de bases imputadas.

### **III. Principales resultados**

En esta sección se presenta la estadística descriptiva de la EFH 2007 sobre la base de treinta bases de datos que contienen simulaciones para la información faltante mediante el proceso de imputación descrito anteriormente.

#### **1. Estructura del hogar**

De acuerdo con la EFH 2007, la edad promedio del principal proveedor del hogar alcanza los 50,1 años. Un 62% de todos los principales proveedores son hombres; 10% son menores de 30 años y 17% tiene más de 65.

De los principales proveedores que reportan su status laboral, un 32,8% trabaja por cuenta propia, el 63,3% es empleado y el restante 3,9% corresponde a otra categoría.

A partir de la EFH 2007, es posible relacionar por primera vez los ingresos, los activos, las deudas y el gasto financiero de cada unidad familiar. El análisis de la situación financiera de los hogares permite observar que un 67,7% de los hogares tiene algún tipo de deuda, mientras que el 79,6% posee algún activo (tabla B3). Tanto el porcentaje de tenencia de deuda como de activos es mayor para los estratos de mayores ingresos (estratos 2 y 3). Para la deuda de consumo, el tipo de deuda más común es la deuda con casas comerciales, siendo el estrato 2 el que presenta un mayor porcentaje de hogares que la poseen. Para el caso de la deuda bancaria, un 23,9% de los hogares posee este tipo de deuda, con una mayor presencia en el estrato de mayores ingresos (estrato 3, con un 43,9%).

Del 80% de los hogares que tiene algún tipo de activo, destaca el alto porcentaje en la tenencia de vivienda principal en todos los estratos de ingreso. Mientras que para los activos automotrices y financieros, se observa una marcada mayor presencia en aquellos hogares que pertenecen a los estratos de mayores ingresos.

## **2. Ingresos**

La EFH recoge ingresos del hogar provenientes del mercado laboral, pensiones y retorno de activos. Los ingresos provenientes de la ocupación principal del sostenedor del hogar son imputados mediante una ecuación de Mincer, la cual caracteriza los ingresos en base al nivel educacional y la experiencia laboral de los individuos. El ingreso total del hogar también incorpora el ingreso por alquiler imputado de las propiedades que posea el hogar.

De acuerdo con la EFH 2007, el ingreso promedio total del hogar, considerando a todos sus miembros, es de \$788.385 pesos con una mediana de \$442.000 (tabla B4). La distribución del ingreso total por edad del entrevistado es consistente con la teoría del ciclo de vida; el ingreso promedio total aumenta con la edad hasta alcanzar un máximo de \$915.824 para el grupo de hogares donde el entrevistado tiene entre 55 y 64 años de edad, y luego disminuye para los grupos de mayor edad. El ingreso total también aumenta con el nivel de educación, siendo

mayor para los hogares donde el entrevistado posee estudios universitarios y de postgrado, en comparación con los que tienen un menor nivel de estudios. Por régimen de tenencia de la vivienda principal, los hogares que tienen vivienda propia pagada o pagándose, tienen un ingreso más alto en comparación con los hogares que no son propietarios de este tipo de inmueble.

### **3. Deuda de consumo**

El tipo de deuda de consumo más extendido entre los hogares es la deuda con casas comerciales, al que recurre cerca del 49,8% de los hogares (tabla B5). La mediana del monto adeudado de este tipo de crédito, alcanza los \$180.000 (tabla B6). Este monto es relativamente estable para los distintos grupos de ingreso. Las tarjetas de crédito y líneas de crédito bancarias son las deudas que siguen en porcentaje de tenencia a las casas comerciales con un 15%; el monto adeudado mediano es de \$400.000 y es creciente por estratos de ingreso. Los hogares donde el entrevistado tiene entre 55 y 64 años son los que tienen la mayor deuda mediana, con \$700.000. Por último, el tercer tipo más común de deuda son los préstamos de consumo bancario, con un 13,4% de los hogares que los poseen, y un monto mediano de \$2 millones de pesos.

### **4. Deuda hipotecaria**

El 14,5% de los hogares tiene deuda vigente por la compra de la vivienda principal. Este porcentaje aumenta con el ingreso. Los hogares que tienen mayor probabilidad de tener este tipo de deuda son, por grupos de edad, los que tienen entre 35 y 44 años con un porcentaje de tenencia de un 22,9% (tabla B7).

A partir de la información del monto de los dividendos pagados, las tasas de interés y los plazos residuales, se estima el monto para la deuda hipotecaria. De esta forma, la mediana de deuda por la compra de vivienda principal es de \$5.196.790 para el conjunto de hogares que poseen este tipo de deuda. El valor mediano de esta deuda aumenta con el ingreso y es mayor para los hogares donde el entrevistado tiene entre 35 y 44 años, y cuando hay dos miembros del hogar trabajando.

Para el caso de otras propiedades, el 4,1% de los hogares tiene deudas pendientes. El estrato de menores ingresos no presenta este tipo de deuda y el valor mediano para los hogares que sí tienen este tipo de deuda es de \$188.873 (tabla B8). El valor de la deuda en este caso se estima de manera análoga al caso anterior.

## **5. Indicadores de endeudamiento**

La EFH permite construir distintos indicadores del endeudamiento de los hogares, para la construcción de estos indicadores el ingreso utilizado no incorpora el ingreso por alquiler imputado. La razón deuda total sobre el ingreso total anual de los hogares alcanza un promedio de 177,6% para los hogares que reportan tener ingreso y deuda (tabla B9). Para este stock de deuda pendiente, son los hogares que poseen una vivienda principal propia pagándose los que exhiben un mayor porcentaje, con un promedio de 684,6%.

Para la carga financiera, que corresponde a los pagos mensuales que realiza el hogar por el cumplimiento de sus obligaciones (incluyendo amortización e intereses), sobre el ingreso total mensual del hogar; la EFH indica que el hogar mediano destina un 18% de sus ingresos al pago de sus deudas (tabla B10). Los hogares donde el entrevistado tiene menos de 55 años, dedican algo más de sus ingresos al pago de sus deudas en comparación con hogares mayores.

## **6. Activos reales**

El porcentaje de hogares propietarios de su vivienda principal alcanza a un 63,4% (tabla B11). Si bien este porcentaje aumenta con el nivel de ingreso, la diferencia por estratos es baja. Por grupos de edad, el 36,7% de los hogares menores de 35 años es propietario de su vivienda principal, mientras que para los hogares donde el entrevistado tiene entre 65 y 74 años, este porcentaje alcanza un 81,5%. La mediana del valor de la vivienda principal es de \$16.000.000 y crece a medida que aumenta el ingreso (tabla B12). Por grupos de edad, este valor se mantiene relativamente estable para aquellos hogares donde el entrevistado supera los 45 años, sin embargo la dispersión de la mediana, medida con el rango intercuartil, aumenta con la edad. El 14,1% de los hogares es propietario de algún activo inmobiliario que no es su vivienda principal. El porcentaje de hogares que tienen otras propiedades alcanza su máximo para el

estrato superior de ingresos con un 33,6%; mientras que por edad, el máximo se alcanza en aquellos hogares donde el entrevistado tiene entre 55 y 64 años, con un porcentaje de tenencia de 19,5%. La mediana del valor de otras propiedades alcanza los \$17.500.000 y aumenta con el ingreso y la educación.

## **7. Activos financieros**

El 16% de los hogares posee algún activo financiero, y el valor mediano de estos es de \$500.000 (tabla B13). Los activos financieros están fuertemente concentrados en aquellos hogares con un mayor nivel de ingreso, en particular aquellos activos financieros con retorno variable como las acciones o los fondos mutuos. Por nivel de ingreso, solo el 2,3% de los hogares en el estrato 1 tiene este tipo de activos, y dicha proporción llega al 20,5% para el estrato superior. Los hogares donde el entrevistado tiene más de 74 años, son los más proclives a poseer activos financieros de renta variable, con un 7,2%.

El 11,2% de los hogares invierte en activos financieros de renta fija. Esta proporción aumenta con el ingreso y los tramos de educación.

## **8. Gastos**

El gasto mensual de un hogar mediano es de \$238.124. Un 48% corresponde a alimentación y vestuario; un 20% al pago de servicios básicos tales como agua, luz, gas, teléfono, Internet, televisión por cable, etc. Mientras que un 12,5% a transporte y/o movilización. Como es de esperar los hogares de mayores ingresos concentran los mayores niveles de gasto alcanzando \$540.636 (tabla B14).

A su vez, el gasto mensual en educación del hogar mediano alcanza los \$30.363, con un 54,1% del total hogares manteniendo este tipo de gastos. El gasto en educación es creciente en el nivel de ingresos y en el nivel de educación del entrevistado

#### IV. Trabajos realizados con la Encuesta Financiera de Hogares

A partir del segundo semestre del año 2009 se puso a disposición del público la base de datos de la EFH 2007, la cual ha tenido una recepción exitosa por parte de académicos e investigadores. En la tabla B15 se presentan las principales instituciones que han solicitado la base, las cuales abarcan tanto el mundo académico como empresarial.

Tabla 2  
Principales instituciones que han solicitado la base de datos de la EFH 2007

<b>Universidades</b>	<b>Otras instituciones</b>
Duke University	Banco de Chile
Pontificia Universidad Católica de Chile	Cencosud
Universidad Adolfo Ibáñez	CEPAL
Universidad Alberto Hurtado	EuroAmerica
Universidad ARCIS	McKinsey & Company Chile
Universidad Austral de Chile	Mideplan
Universidad Católica del Norte	Principal Financial Group
Universidad de Chile	Subsecretaría de Previsión Social
Universidad de Concepción	SBIF
Universidad de Valparaíso	Instituto Nacional de Estadísticas (INE)
Universidad del Desarrollo	Cámara Chilena de la Construcción
Universidad Diego Portales	Allianz SE
Universidad EAFIT	ICSO
Universidad of Virginia	Centro de Microdatos
Vassar College	OSUAH
Universidad de Salamanca	Depto. CCNN Banco Central

Dentro de las principales razones para solicitar la base se encuentran los siguientes motivos:

- Estudio del endeudamiento de los hogares chilenos y sus determinantes.
- Análisis de riesgo de crédito en personas.
- Investigación de la estructura de ingreso, gasto, activos y endeudamiento de hogares.
- Análisis del ahorro e inversión en Chile, así como los instrumentos utilizados y los patrones de comportamiento de las personas.

Desde su publicación se han realizado varios trabajos de investigación, tal como se detalla a continuación:

- Alfaro, R., N. Gallardo y R. Stein (2010) “The Determinants of Household Debt Default” Documento de Trabajo N° 574, Banco Central de Chile.
- Fuenzalida M. y J. Ruiz-Tagle (2009) “Riesgo Financiero de los Hogares” Revista Economía Chilena 12(2): 35-53.

- Matus, J.M., N. Silva, A. Marinovic y K. Flores (2010), “Una visión global de la deuda financiera de los hogares chilenos en la última década” Estudios Económicos Estadísticos N°81, Banco Central de Chile.
- Ruiz-Tagle J. y Vella, F. (2010). “Borrowing Constraints and Credit Demand” Documento de Trabajo N° 578, Banco Central de Chile.
- Sagner A. (2009) “Determinantes del Precio de Viviendas en Chile” Documento de Trabajo N° 549, Banco Central de Chile.

A su vez se ha utilizado al interior del Banco Central para elaborar los siguientes artículos del Informe de Estabilidad Financiera (IEF):

- Notas breves sobre:
  - Vulnerabilidad financiera de los hogares (Enero 2009)
  - Tenencia de deuda 2007-2008 (Junio 2010)
  - Precios de vivienda (Junio 2010)
  - Riesgo de crédito de los hogares y deuda en riesgo (Junio 2010)
- Recolección de artículos referentes a:
  - “Endeudamiento de los hogares en Chile considerando las implicancias para la estabilidad financiera” (Junio 2010)

## **V. Comentarios finales**

Hasta ahora no se tenía información detallada sobre el balance financiero de los hogares en Chile. La EFH 2007 busca resolver esta falencia recolectando información autorreportada por parte de los hogares chilenos. Si bien este tipo de información no se puede contrastar con datos administrativos, esta es la única fuente de datos que permite relacionar por primera vez los ingresos, activos, deudas y gastos financieros de cada unidad familiar. Así, los resultados expuestos muestran la riqueza de la información contenida en la EFH y su utilidad para el análisis económico. Asimismo esta nueva fuente estadística ha estimulado la investigación en aspectos relevantes de la economía chilena al entregar información financiera a nivel microeconómico suficientemente detallada.

## Referencias

- Alfaro, R. y M. Fuenzalida (2008) “Análisis de Información Faltante en Encuestas Microeconómicas” Estudios Económicos Estadísticos N° 67, Banco Central de Chile.
- Banca D’Italia (2008) “Italian Household Income and Wealth in 2006” Supplements to the Statistical Bulletin.
- Banco de España (2004) “Encuesta Financiera de las Familias (EFF): descripción, métodos y resultados preliminares” Boletín Económico.
- Banco de España (2007) “Encuesta Financiera de las Familias (EFF) 2005: métodos, resultados y cambios entre 2002 y 2005” Boletín Económico.
- Barceló, C. (2006) “Imputation of the 2002 Wave of the Spanish Survey of Household Finances (EFF)” Working Paper N° 0603, Central Bank of Spain.
- Bover, O. (2004) “The Spanish Survey of Household Finances (EFF): description and methods of the 2002 wave” Documentos Ocasionales N° 0409, Banco de España.
- Bover, O. (2008) “The Spanish Survey of Household Finances (EFF): description and methods of the 2005 wave” Documentos Ocasionales N° 0803, Banco de España.
- Bucks, B., A. Kennickell and K. Moore (2006) “Recent Changes in U.S. Family Finances: Evidence from the 2001 and 2004 Survey of Consumer Finances”, Federal Reserve Bulletin.
- Bucks, B., A. Kennickell, T. Mach and K. Moore (2009) “Changes in U.S. Family Finances from 2004 to 2007: Evidence from the Survey of Consumer Finances”, Federal Reserve Bulletin 2009, Volume 95.
- Carlin, J., y J. Galati (2008), “INORM: Stata module to perform multiple imputation using Schafer’s method”, Statistical software component, Boston College Department of Economics, S456966.
- Centro de Microdatos (2008), “Informe Final Encuesta Financiera de Hogares 2007”, Mimeo.
- Cox, P., E. Parrado and J. Ruiz-Tagle (2006) “The Distribution of Assets, Debt and Income among Chilean Households”, Documento de Trabajo N° 388, Banco Central de Chile.
- Karagrigoriou, A. (2005) “The Survey of Consumer Finances: Sampling and Surveying in Cyprus” Working Paper, University of Cyprus.
- Kennickell, A. and R. Woodburn (1997) “Consistent Weight Design for the 1989, 1992 and 1995 SCFs, and the Distribution of Wealth”, Working paper, Board of Governors of the Federal Reserve Board.
- Little, R. y D. Rubin (2002) Statistical Analysis with Missing Data, Second Edition J. Wiley & Sons, New York.
- Madeira, C. (2010) “Computing population weights in the EFH”, MIMEO, Banco Central de Chile.
- Royston, P. (2005) “Multiple imputation of missing values: update” Stata Journal 5(2): 188-201.
- Rubin, D. (1987) Multiple Imputation for Nonresponse in Surveys, J. Wiley & Sons, NY.
- Schafer, J. (1997) Analysis of Incomplete Multivariate Data, Chapman & Hall/CRC.
- Stata Corp (2009), “Stata multiple-imputation reference manual”, Release 11.

## Anexo A: Manual de uso base de datos

La base de datos está compuesta tanto por variables a nivel de individuos (entrevistado) como a nivel de hogares las que están debidamente identificadas en este manual. Para cada una de las variables se presenta su descripción detallada como se muestra a continuación:

TABLA A1

### Presentación de la información

Variable	Módulo	Descripción
edad	A	Edad del entrevistado.
teda	A	Tramos de edad del entrevistado.
ylab_h	C	Ingreso laboral mensual del hogar, incluye: ingresos provenientes del ingreso principal, otros ingresos relacionados a la ocupación principal (como bonos) y el ingreso secundario.

La primera columna corresponde al nombre que tiene la variable en la base de datos. La segunda, identifica el módulo del cuestionario a partir del cual se obtiene y por último, la tercera columna describe la variable.

En las secciones que siguen se presentan todas las variables que están presentes en la base de datos, separadas en variables identificadoras, demográficas y financieras.

#### 1. Identificadoras

Las variables identificadoras no provienen de un módulo en particular sino que se predefinen antes de levantar la encuesta o se generan de otra forma.

Dada la agrupación de las variables, cada observación corresponde a un hogar determinado y cada uno de ellos está identificado con la variable *id* que puede tomar los valores desde 1 al 4.021, este último número corresponde al número de encuestas realizadas. Además, la base incluye otras treinta sub-bases que contienen imputaciones para los valores faltantes y cada una de estas bases está identificada con la variable *imp*. Esta variable puede tomar los valores desde 0 al 30, siendo el 0 la base “original” que no tiene valores imputados. Los valores 1 al 30, corresponden a las que sí incorporan valores simulados para la información que no fue reportada por el hogar.

Por último, la variable *estrato* identifica el estrato de ingreso al que pertenece el hogar (tabla A2).

TABLA A2

**Variables identificadoras**

Variable	Descripción
id	Identifica al hogar en la base de datos (1...4021).
imp	Identifica la base imputada, siendo imp=0 la base original sin imputaciones.
estrato	identifica el estrato de ingreso. estrato 1, agrupa los deciles 1 al 5 estrato 2 agrupa los deciles 6, 7 y 8 estrato 3 agrupa los deciles 9 y 10

**2. Variables demográficas**

Para las variables demográficas, se identificaron las más relevantes y estas contienen tanto variable a nivel individual como a nivel del hogar. La más importante es la variable *factor* ya que es la que permite llevar las encuestas a una representación de la población objetivo, la que en este caso corresponde a los hogares a nivel nacional urbano.

Las variables *género*, *edad*, *teda*, *educ*, *tedu* y *ocup*, son variables que están a nivel de individuo y sus valores corresponden al de la persona que, monetariamente, más contribuye al hogar.

Por otra parte, se incorpora el número de personas que conforman el hogar (*numh*) así como el número de miembros que están trabajando (*ocuph*). Por último, la variable *prop* corresponde al régimen de tenencia de la vivienda principal (tabla A3).

TABLA A3

**Variables demográficas**

Variable	Módulo	Descripción
factor		Corresponde al factor de expansión del hogar.
género	A	Género del entrevistado.
edad	A	Edad del entrevistado.
teda	A	Tramos de edad del entrevistado.
educ	B	Años de educación del entrevistado.
tedu	B	Tramos de educación del entrevistado.
ocup	C	Identifica situación laboral del entrevistado.
ocuph	C	Número de miembros del hogar que están trabajando.
numh	A	Número de miembros que posee el hogar.
prop	E	Régimen de tenencia de la vivienda principal.

La información obtenida de la encuesta fue procesada en conceptos financieros. De este modo, las variables presentadas en esta sección corresponden al autoreporte de los entrevistados. La recolección de información se basa en dos etapas. En la primera de ellas se les pregunta a los miembros del hogar por la tenencia de cierta variable financiera como por ejemplo deuda de consumo bancaria. En caso de no poseer dicha deuda, se le asigna un valor cero a dicha variable. Si por el contrario, algún miembro del hogar declara tener este tipo de deuda se le pregunta a continuación por el monto de esta deuda. Este autoreporte se

considera como el valor de la deuda. En caso de que el entrevistado no entregue información precisa del monto se le presenta una tabla con tramos de valores posibles donde podría encontrarse este monto y se toma el punto medio de dicho tramo para asignar el valor de la deuda. Finalmente, si no se entrega información del monto se considera como información faltante y es imputada de acuerdo a un proceso multivariado. De esta forma, se obtienen las variables de ingreso, deudas y activos.

### 3. Ingresos

El ingreso de los hogares, corresponde a la suma de los ingresos de todos los individuos del hogar que reportan ingresos positivos. Estos valores están en términos mensuales (tabla A4).

Tabla A4

#### **VARIABLES DE INGRESO**

Variable	Módulo	Descripción
y <sub>lab_h</sub>	C	Ingreso laboral mensual del hogar, incluye: ingresos provenientes del ingreso principal, otros ingresos relacionados a la ocupación principal (como bonos) y el ingreso secundario.
y <sub>pen_h</sub>	D	Ingreso por pensiones que recibe el hogar, incluye: ingresos por pensiones (como de vejez o invalidez), subsidios, ayudas de familiares, rentas vitalicias, montepíos y otros.
y <sub>ot_h</sub>	C	Otros ingresos del hogar que no se reportaron anteriormente (como retiro de utilidades del negocio o arriendos de propiedades agrícolas o vehículos de transporte).
y <sub>ai</sub>	E	Ingreso por alquiler imputado de la vivienda propia que recibe el hogar.
y <sub>aotp</sub>	E	Ingreso por alquiler efectivo de otras propiedades que recibe el hogar.
y <sub>act</sub>	H	Ingreso por activos financieros del hogar.
<b>y<sub>toth</sub></b>		<b>Ingreso total del hogar</b>

### 4. Deudas

Las deudas se agruparon en distintas categorías (tabla A5) y se sumaron las tres principales de cada tipo. Para las deudas hipotecarias, estas se obtuvieron a partir de la información del monto de los dividendos pagados, las tasas de interés y los plazos residuales reportados por el entrevistado. De esta forma, se calculó la deuda hipotecaria vigente que tiene el hogar al momento en que se realizó la encuesta.

### 5. Activos

Los activos del hogar, se separaron en dos grupos, los activos reales (la vivienda principal, otras propiedades y activos automotrices) y los activos financieros (aquellos que tienen retorno variable y los de retorno fijo) (tabla A6).

Tabla A5  
**VARIABLES DE DEUDA**

Variable	Módulo	Descripción
dtcc	F	Valor de la deuda casas comerciales.
dfin	F	Valor de préstamos de consumo en financieras o casas comerciales.
dauto	F	Valor de créditos automotrices.
dsocial	F	Valor de los créditos sociales, incluye: deuda con cajas de compensación, cooperativas u otros.
deduc	F	Valor de las deudas educacionales.
dotros	F	Valor de otras deudas, incluye: préstamos de parientes o amigos, créditos de prestamistas, casa de crédito prendiario (tía rica), fiado y otras deudas.
dhip_vp	E	Monto de deuda de la vivienda principal.
dhip_otp	E	Monto de deuda con otras propiedades.
prin_ch		Señala si el hogar compró su vivienda principal con crédito hipotecario
div_ch		Situación de pago del crédito hipotecario del hogar
debc	F	Valor de préstamos de consumo bancario
dtbco	F	Valor de la deuda de tarjetas de crédito y líneas de crédito bancario.
<b>dconsh</b>		<b>Valor de la deuda de consumo total del hogar, incluye: tarjetas de crédito y líneas de crédito bancaria, deuda con casas comerciales, préstamos de consumo bancario, préstamos de consumo en financieras o casas comerciales, créditos automotrices, créditos sociales, deudas educacionales y otras deudas.</b>
<b>dhiph</b>		<b>Valor del total de la deuda hipotecaria, incluye: deuda de la vivienda principal y la deuda de otras propiedades.</b>
<b>dtoth</b>		<b>Valor del total de las deudas del hogar</b>

Tabla A6  
**ACTIVOS**

Variable	Módulo	Descripción
otp	E	Valor total de activos reales distintos a la vivienda principal, incluye: Otras viviendas y/o parcelas de agrado, construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones, bodegas y/o estacionamientos, tiendas, oficinas, y/o locales comerciales, pensiones, hospedajes y/u hoteles, otras.
a_auto	E	Valor de los activos automotrices del hogar e incluye: autos o camionetas, motos, furgones o utilitarios, maquinarias y equipos, animales y otros (como embarcaciones, aviones, etc.).
a_var	H	Valor del monto invertido del hogar en activos con retorno variable, incluye: acciones, fondos mutuos o de inversión, otros activos financieros (opciones, futuros, swaps, otros), participación en sociedades.
a_fijo	H	Valor del monto invertido del hogar en activos con retorno fijo, incluye: cuentas de ahorro (personales, vivienda, educación), ahorro previsional (APV, Cuenta 2, depósitos convenidos), renta fija como depósitos a plazo.
vp	E	Valor de la vivienda principal del hogar.
<b>atoth</b>		<b>Valor del total de los activos del hogar.</b>

## 6. Carga Financiera

La carga financiera corresponde a los pagos mensuales que realiza el hogar por cada tipo de deuda definido anteriormente (tabla A7). Esta información se obtiene directamente del cuestionario. Sin embargo, no todos los hogares reportan su carga financiera, por lo que en una segunda etapa esta se calculó utilizando el monto original de la deuda, el plazo reportado y la tasa de interés.

Tabla A7

### Carga financiera

Variable	Módulo	Descripción
cfdtcc	F	Estimación del pago mensual de tarjeta casas comerciales.
cfdauto	F	Estimación del pago mensual de créditos automotrices
cfdsocial	F	Estimación del pago mensual de créditos sociales
cfdeduc	F	Estimación del pago mensual de deudas educaionales
cffin	F	Estimación del pago mensual de préstamos de consumo en financieras o casas comerciales.
cfdbcco	F	Estimación del pago mensual de préstamos de consumo bancario.
cfdtbco	F	Estimación del pago mensual de tarjetas de crédito y líneas de crédito bancario.
div_m	E	Estimación del dividendo mensual pagado por la vivienda principal.
div_m_otp	E	Estimación del dividendo mensual pagado por otras propiedades.
div	E	Estimación del dividendo total pagado por el hogar.
cf_dna	F	Estimación de la carga financiera de la deuda no asegurada de los hogares, incluye: pago de tarjetas de casas coemrciales, créditos automotrices, créditos sociales, deudas educacionales, tarjetas y líneas de crédito bancario, préstamos de consumo bancario, préstamos de consumo en financieras o casas comerciales.
<b>cf_dt</b>		<b>Estimación del total de la carga financiera de los hogares.</b>

## 7. Razones de endeudamiento

Los dos principales indicadores de endeudamiento, se separan en una variable de *stock* – la razón deuda sobre ingreso (RDI), que se calcula como la deuda total del hogar como porcentaje del ingreso total anual del hogar – y una variable de flujo – la carga financiera sobre ingreso (RCI) que corresponde a la carga financiera como porcentaje del ingreso total mensual del hogar (tabla A8).

## 8. Ahorro previsional

El ahorro previsional del entrevistado se divide entre voluntario y obligatorio. Además se detallan las razones de los posibles cambios en AFP y fondos provisionales (tabla A9).

Tabla A8

**Indicadores de endeudamiento**

Variable	Descripción
rdi_da	Razón deuda asegurada sobre ingreso total anual del hogar.
rdi_dna	Razón deuda no asegurada sobre ingreso total anual del hogar.
rdi_dt	Razón deuda total sobre ingreso total anual del hogar.
rci_da	Razón carga financiera de la deuda asegurada sobre ingreso total mensual del hogar.
rci_dna	Razón carga financiera de la deuda no asegurada sobre ingreso total mensual del hogar.
rci_dt	Razón carga financiera total sobre ingreso total mensual del hogar.

Tabla A9

**Ahorro previsional**

Variable	Módulo	Descripción
cap_pen	I	Saldo en cuenta de capitalización individual del entrevistado
a_cotiz	I	Año en que el entrevistado realizó su primera cotización
fondo_a	I	Porcentaje de las cotizaciones previsionales del entrevistado que está en el fondo A
fondo_b	I	Porcentaje de las cotizaciones previsionales del entrevistado que está en el fondo B
fondo_c	I	Porcentaje de las cotizaciones previsionales del entrevistado que está en el fondo C
fondo_d	I	Porcentaje de las cotizaciones previsionales del entrevistado que está en el fondo D
fondo_e	I	Porcentaje de las cotizaciones previsionales del entrevistado que está en el fondo E
cambio_fondo	I	Señala si el entrevistado se ha cambiado alguna vez de fondo previsional
r_cambio_fondo	I	Señala la razón principal del cambio de fondo previsional del entrevistado
cambio_afp	I	Señala si el entrevistado se ha cambiado de APF en los últimos 2 años
r_cambio_afp	I	Señala la razón principal del cambio de AFP del entrevistado
cotiz_otr	I	Señala si el entrevistado cotiza voluntariamente en APV, Cuenta 2 o Depósito convenido
prevision	I	Señala si el entrevistado se encuentra cotizando en algún sistema previsional (de pensiones)
jubilado	I	Señala si el entrevistado se encuentra pensionado o jubilado
m_jub	I	Señala el monto que espera recibir el entrevistado al momento de pensionarse
año_jub	I	Señala la edad a la que espera jubilarse el entrevistado

**9. Medios de pago**

Los medios de pago se refieren a canal por el cual los hogares realizan los pagos de sus transacciones. Se entrega información respecto del uso e importancia de cada medio de pago dentro del hogar (tabla A10). Además se agrega la utilización de medios no presenciales en el comportamiento financiero de los hogares.

Tabla A10  
**Medios de Pago**

Variable	Módulo	Descripción
t_cc	J	Señala si el entrevistado posee cuenta corriente
t_tcc	J	Señala si el entrevistado tiene tarjetas de crédito con casas comerciales
p_efectivo	J	Señala el porcentaje de los gastos del hogar que se pagan en efectivo
p_tdbto	J	Señala el porcentaje de los gastos del hogar que se pagan con tarjeta de débito
p_tbco	J	Señala el porcentaje de los gastos del hogar que se pagan con tarjeta de crédito
p_cheq	J	Señala el porcentaje de los gastos del hogar que se pagan con cheque
p_automat	J	Señala el porcentaje de los gastos del hogar que se pagan con pago automático de cuentas
p_trans	J	Señala el porcentaje de los gastos del hogar que se pagan con transferencias de fondos por teléfono/internet
p_prepago	J	Señala el porcentaje de los gastos del hogar que se pagan con tarjeta de prepago (telefónicas, bip, etc)
pagos_transf	J	Señala si alguno de los miembros del hogar recibe dinero regular directamente en sus cuentas bancarias en forma de transferencias o pagos
t_bco_fono	J	Señala si el hogar utiliza servicios de banca telefónica
t_bco_internet	J	Señala si alguno de los miembros del hogar utiliza servicios de banca por internet

## 10. Gastos

Los gastos se agruparon en gastos del hogar y de educación, siendo desagregados en los principales ítem de cada tipo. (tabla A11)

Tabla A11  
**Gastos**

Variable	Módulo	Descripción
estud_h	K	Número de personas en las que el hogar debe gastar mensualmente en educación
mat_coleg	K	Gasto mensual del hogar en colegiatura y matrícula
ed_otros	K	Otros gastos mensuales del hogar en educación (transporte, pensiones, mantención, útiles escolares, etc.)
g_alvest	K	Gasto mensual del hogar en alimentación y vestuario
g_serbas	K	Gasto mensual del hogar en servicios básicos
g_movil	K	Gasto mensual del hogar en transporte y movilización
g_otros	K	Otros gastos mensuales del hogar (servicios domésticos, recreación, salud, medicamentos, etc.)
g_total	K	Gastos mensual total del hogar

## Anexo B: Tablas

TABLA B1

### Entrevistas logradas

	<b>Estrato 1 (deciles 1 al 5)</b>	<b>Estrato 2 (deciles 6, 7 y 8)</b>	<b>Estrato 3 (deciles 9 y 10)</b>	<b>Total</b>
<b>Muestra del Censo 2002</b>	1,591	913	826	<b>3,330</b>
Porcentaje del total de observaciones	39.6%	22.7%	20.5%	82.8%
<b>Muestra SII</b>	84	215	392	<b>691</b>
Porcentaje del total de observaciones	2.1%	5.3%	9.7%	17.2%
<b>Muestra total</b>	1,675	1,128	1,218	<b>4,021</b>
Porcentaje del total de observaciones	41.7%	28.1%	30.3%	100%

Fuente: Banco Central de Chile. EFH 2007.

TABLA B2

### Representatividad de la EFH 2007

	<b>Estrato 1 (deciles 1 al 5)</b>	<b>Estrato 2 (deciles 6, 7 y 8)</b>	<b>Estrato 3 (deciles 9 y 10)</b>	<b>Total</b>
Hogares Entrevistados	1,218	1,186	1,617	<b>4,021</b>
Porcentaje del total de hogares entrevistados	30.3%	29.5%	40.2%	<b>100%</b>
Hogares representados	1,927,568	1,155,755	764,947	<b>3,848,270</b>
Porcentaje del total de hogares representados	50.1%	30.0%	19.9%	<b>100%</b>

Fuente: Banco Central de Chile. EFH 2007.

TABLA B3

**Tenencia de Deuda y activos de los hogares**

(Porcentaje de hogares y pesos)

	<b>Estrato 1</b>	<b>Estrato 2</b>	<b>Estrato 3</b>	<b>Total</b>
<b>Tenencia de Deuda</b>	<b>60.7</b>	<b>74.7</b>	<b>74.9</b>	<b>67.7</b>
<b>Consumo (1)</b>	<b>58.4</b>	<b>70.2</b>	<b>66.8</b>	<b>63.6</b>
Bancaria (2)	13.3	28.2	43.9	23.9
Casas Comerciales	47.8	55.5	46.4	49.8
Bancos y casas comerciales	9.9	19.8	27.6	16.4
Alguna deuda en bancos o casas comerciales	51.2	63.9	62.7	57.3
<b>Hipotecaria (3)</b>	<b>10.1</b>	<b>19.6</b>	<b>35.1</b>	<b>17.9</b>
<b>Tenencia de Activos</b>	<b>70.3</b>	<b>84.5</b>	<b>95.4</b>	<b>79.6</b>
<b>Activos financieros</b>	<b>8.5</b>	<b>14.6</b>	<b>35.0</b>	<b>15.6</b>
Renta fija	6.5	11.7	22.2	11.2
Renta variable	2.3	3.8	20.5	6.4
<b>Activos inmobiliarios</b>	<b>61.2</b>	<b>70.9</b>	<b>83.1</b>	<b>68.4</b>
Vivienda Principal	57.5	65.3	75.3	63.4
Otras Propiedades (4)	6.7	13.4	33.6	14.1
<b>Activos Automotrices</b>	<b>20.1</b>	<b>42.7</b>	<b>76.7</b>	<b>38.2</b>

(1) Incluye préstamos de consumo bancario, tarjetas de crédito bancario, líneas de crédito, préstamos de consumo en financieras o casas comerciales, tarjetas con casas comerciales, crédito automotriz, crédito social, deudas educacionales y deudas informales.

(2) Incluye préstamos de consumo bancario, tarjetas de crédito y líneas de crédito bancarias.

(3) Incluye deuda con vivienda principal y otras propiedades.

(4) Incluye otras viviendas y/o parcelas de agrado; construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones; bodegas y/o estacionamientos; tiendas, oficinas y/o locales comerciales; pensiones, hospedajes y/u hoteles.

TABLA B4

**Ingreso total del hogar, distribución por características del hogar. Año 2007**  
(Porcentaje de hogares y pesos)

Características de los Hogares	Número de Hogares	% de hogares	Ingreso total del hogar				
			Mediana	Promedio	P 10	P 90	Rango Intercuartil (2)
<b>Todos los hogares</b>	3,848,270	100.0	442,000	788,385	150,000	1,494,721	550,000
<b>Estrato de ingreso</b>							
Estrato 1	1,927,568	50.1	251,000	255,454	100,000	401,000	174,000
Estrato 2	1,155,755	30.0	620,000	661,367	470,000	844,712	230,000
Estrato 3	764,947	19.9	1,485,000	2,323,214	1,000,000	3,846,246	1,111,618
<b>Edad del Entrevistado</b>							
Menor de 35	634,970	16.5	449,382	691,825	180,000	1,232,000	497,833
Entre 35 y 44	841,568	21.9	445,381	847,871	177,566	1,631,682	528,714
Entre 45 y 54	978,219	25.4	493,000	873,389	160,000	1,568,667	572,500
Entre 55 y 64	654,559	17.0	471,997	915,824	150,000	1,868,000	631,739
Entre 65 y 74	457,738	11.9	350,000	599,220	120,000	1,156,931	454,457
Mayor a 74	281,216	7.3	330,000	543,983	100,000	1,043,000	460,340
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>							
Básica	1,046,392	27.2	292,000	391,226	110,000	782,486	308,000
Media	1,454,184	37.8	412,500	601,295	157,000	1,063,333	425,833
Universitaria	671,497	17.4	655,000	954,212	250,000	1,723,630	618,750
Postgrado	432,107	11.2	1,380,346	2,196,086	440,000	4,280,431	1,571,128
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>							
Propia pagada	1,856,185	48.2	454,000	819,653	170,000	1,485,833	537,000
Propia pagándose	580,306	15.1	676,570	1,245,524	190,000	2,470,639	887,088
Otro régimen de tenencia (1)	1,411,779	36.7	375,635	559,370	123,500	1,100,000	430,000
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>							
Ninguno	587,490	15.3	189,000	315,304	40,000	670,000	232,201
Uno	1,691,093	43.9	380,000	626,039	160,000	1,080,000	360,000
Dos	1,147,040	29.8	615,000	1,070,426	281,967	2,010,000	702,315
Más de dos	422,647	11.0	830,000	1,330,117	421,650	2,552,827	790,265
<b>Número de miembros del hogar</b>							
Uno	471,738	12.3	250,000	459,953	100,000	810,000	323,065
Dos	727,729	18.9	394,085	725,552	120,000	1,272,868	478,000
Tres	895,746	23.3	416,000	703,314	165,000	1,327,667	469,000
Cuatro	877,232	22.8	510,000	838,804	190,000	1,624,514	578,295
Cinco	471,457	12.3	528,000	996,490	200,000	1,780,000	653,333
Más de cinco	404,368	10.5	640,000	1,121,052	250,000	2,143,820	711,871

(1) Arrendada, cedida u otro régimen.

(2) El rango intercuartil corresponde a la diferencia entre el percentil 75 y el percentil 25.

TABLA B5

**Distribución de la tenencia de la deuda de consumo de los hogares por tipo de deuda y características de los hogares. Año 2007**

(Porcentaje de hogares)

Características de los hogares	Préstamos de consumo		Tarjetas		Otros créditos		Otras deudas		Deuda de consumo total
	Bancario	Financieras (1)	Bancarias (2)	Casas comerciales	Automotriz	Social (3)	Educativas	Informales (4)	
<b>Todos los hogares</b>	13.4	4.5	15.0	49.8	1.9	7.5	4.9	5.8	63.6
<b>Estrato de ingreso</b>									
Estrato 1	7.3	3.7	7.4	47.8	0.3	8.1	3.2	6.5	58.4
Estrato 2	16.9	6.7	16.4	55.5	2.4	7.8	5.8	6.1	70.2
Estrato 3	23.4	3.4	32.2	46.4	4.9	5.4	7.6	3.8	66.8
<b>Edad del Entrevistado</b>									
Menor de 35	14.9	3.7	17.7	56.6	2.0	7.2	7.1	7.0	71.5
Entre 35 y 44	15.0	4.7	20.5	59.6	2.7	7.8	5.0	6.7	69.8
Entre 45 y 54	16.6	5.6	15.6	53.1	2.0	6.3	7.7	5.1	70.0
Entre 55 y 64	14.3	5.6	13.3	46.7	2.5	7.6	2.6	5.4	60.3
Entre 65 y 74	7.3	4.0	7.5	35.3	0.1	7.9	1.6	5.5	47.8
Mayor a 74	1.2	0.8	6.7	25.1	0.3	10.3	0.5	5.0	38.3
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>									
Básica	7.8	4.1	5.1	42.5	1.1	8.2	2.0	6.0	53.6
Media	12.6	4.8	12.7	53.1	1.0	6.9	4.1	7.4	66.9
Universitaria	18.0	5.4	22.5	57.1	3.6	8.5	6.2	4.6	69.3
Postgrado	20.6	3.7	35.3	43.1	4.6	5.3	11.6	3.8	68.7
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>									
Propia pagada	11.7	4.5	10.9	47.7	1.7	7.0	4.0	5.2	60.1
Propia pagándose	21.7	5.8	28.0	57.9	3.7	8.4	6.0	7.2	75.7
Otro régimen de tenencia	12.2	4.1	15.2	49.3	1.3	7.7	5.6	6.1	63.3
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>									
Ninguno	2.8	2.2	7.6	30.6	0.0	8.2	1.8	4.4	41.0
Uno	12.3	4.5	14.5	49.4	1.3	7.1	3.8	5.6	63.0
Dos	18.7	5.6	19.5	56.8	3.0	7.7	6.2	6.9	72.5
Más de dos	17.8	5.1	15.4	59.5	3.4	7.1	9.9	6.0	73.2
<b>Número de miembros del hogar</b>									
Uno	5.9	1.8	9.4	29.8	0.9	5.1	1.9	5.5	41.3
Dos	9.3	4.0	13.7	37.8	1.4	7.3	3.7	4.9	57.4
Tres	12.6	5.3	14.0	51.3	1.4	8.5	4.4	4.6	63.2
Cuatro	17.6	5.3	17.1	59.3	2.8	6.8	5.4	7.4	70.9
Cinco	18.3	3.3	17.1	56.8	2.0	8.6	7.1	6.1	73.9
Más de cinco	16.2	6.8	19.5	63.1	2.8	8.4	7.7	7.2	73.7

(1) Incluye préstamos en efectivo de casas comerciales.

(2) Incluye líneas de crédito bancarias.

(3) Corresponde a créditos con Cajas de Compensación de Asignación Familiar (CCAF), Cooperativas y otros.

(4) Pertenecen a este tipo de deuda las siguientes categorías: préstamos de parientes o amigos, casa de crédito pendiario (tía rica), fiado y otras deudas.

TABLA B6

**Distribución del valor de la deuda de consumo de los hogares por tipo de deuda y características de los hogares. Año 2007\***

(Porcentaje de hogares y miles de pesos)

Características de los hogares	Préstamos de consumo		Tarjetas		Otros créditos		Otras deudas		Deuda de consumo total
	Bancario	Financieras (1)	Bancarias (2)	Casas comerciales	Automotriz	Social (3)	Educativas	Informales (4)	
<b>Todos los hogares</b>	2,000	1,000	400	180	4,000	500	1,400	300	500
<b>Estrato de ingreso</b>									
Estrato 1	1,000 (1500,0)	1,000 (1650,0)	250 (300,0)	150 (300,0)	* *	350 (500,0)	500 (1115,0)	160 (470,0)	260 (780,0)
Estrato 2	1,800 (2300,0)	1,000 (2600,0)	350 (880,0)	190 (333,9)	3,500 (3300,0)	600 (1000,0)	1,550 (2500,0)	380 (1260,0)	610 (2250,0)
Estrato 3	4,000 (6500,0)	1,005 (2500,0)	700 (1500,0)	250 (520,0)	4,990 (4000,0)	1,000 (2000,0)	3,000 (4000,0)	1,200 (4780,0)	1,610 (5639,5)
<b>Edad del Entrevistado</b>									
Menor de 35	2,000 (3500,0)	* *	450 (830,0)	200 (380,0)	2,000 (3500,0)	400 (730,0)	2,000 (2357,5)	300 (520,0)	590 (1950,0)
Entre 35 y 44	1,500 (3400,0)	1,000 (2500,0)	400 (820,0)	200 (359,6)	4,000 (2000,0)	700 (1100,0)	700 (1915,0)	80 (572,0)	505 (1720,0)
Entre 45 y 54	2,000 (4000,0)	1,000 (2550,0)	400 (1250,0)	170 (323,0)	4,500 (6000,0)	600 (1350,0)	1,000 (3400,0)	380 (929,0)	550 (2290,0)
Entre 55 y 64	3,000 (5323,9)	1,000 (1800,0)	700 (1400,0)	160 (420,0)	4,600 (2500,0)	500 (700,0)	3,000 (4795,0)	400 (727,0)	560 (2820,0)
Entre 65 y 74	1,000 (2000,0)	* *	200 (675,0)	100 (265,0)	* *	250 (250,0)	* *	500 (1433,0)	330 (870,0)
Mayor a 74	* *	* *	160 (595,0)	40 (160,0)	* *	400 (600,0)	* *	* *	160 (640,0)
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>									
Básica	1,500 (2400,0)	500 (3250,0)	312 (680,0)	130 (251,4)	* *	400 (550,0)	* *	150 (325,0)	250 (880,0)
Media	1,500 (3300,0)	700 (1600,0)	220 (830,0)	180 (332,0)	5,000 (5000,0)	400 (800,0)	500 (1720,0)	400 (939,0)	400 (1380,0)
Universitaria	2,600 (4000,0)	1,500 (2000,0)	1,050 (240,0)	240 (400,0)	3,600 (2660,0)	650 (1250,0)	1,500 (2600,0)	300 (2610,0)	830 (3200,0)
Postgrado	4,000 (7000,0)	1,000 (2600,0)	430 (1300,0)	241 (430,0)	5,000 (3000,0)	1,500 (2000,0)	2,250 (5000,0)	1,320 (5780,0)	1,500 (5195,0)
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>									
Propia pagada	1,718 (4200,0)	2,517 (1000,0)	400 (850,0)	150 (300,0)	4,500 (3910,0)	400 (600,0)	1,500 (2320,0)	380 (750,0)	420 (1450,0)
Propia pagándose	2,500 (4000,0)	600 (2500,0)	500 (1050,0)	250 (390,0)	4,000 (3600,0)	800 (1200,0)	1,550 (3620,0)	150 (570,0)	800 (3350,0)
Otro régimen de tenencia	2,000 (4250,0)	1,000 (1340,0)	400 (852,7)	200 (370,0)	3,000 (3000,0)	450 (750,0)	1,000 (2700,0)	230 (940,0)	550 (1680,0)

Características de los hogares	Préstamos de consumo		Tarjetas		Otros créditos		Otras deudas		Deuda de consumo total
	Bancario	Financieras (1)	Bancarias (2)	Casas comerciales	Automotriz	Social (3)	Educativas	Informales (4)	
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>									
Ninguno	1,000 (1900,0)	. *	160 (350,0)	80 (197,9)	. *	300 (620,0)	2,000 (3700,0)	. *	200 (495,0)
Uno	2,000 (3379,8)	1,023 (2900,0)	400 (840,0)	170 (340,0)	3,000 (2800,0)	462 (600,0)	1,200 (2150,0)	200 (553,0)	450 (1680,0)
Dos	2,000 (5200,0)	1,000 (1750,0)	500 (1126,6)	200 (400,0)	4,500 (3970,0)	600 (1250,0)	1,500 (2570,0)	380 (1740,0)	680 (2598,8)
Más de dos	1,800 (4250,0)	1,200 (2517,0)	700 (1493,6)	200 (425,0)	5,000 (5000,0)	800 (700,0)	2,000 (2307,5)	195 (1160,0)	670 (2099,0)
<b>Número de miembros del hogar</b>									
Uno	2,200 (3200,0)	. *	400 (660,0)	140 (260,0)	. *	300 (566,7)	. *	. *	336 (930,0)
Dos	4,000 (4800,0)	1,000 (2100,0)	500 (900,0)	100 (255,0)	. *	400 (700,0)	2,000 (4000,0)	200 (440,0)	350 (1680,0)
Tres	1,500 (2400,0)	1,000 (1000,0)	450 (900,0)	160 (333,0)	5,000 (4000,0)	400 (600,0)	1,000 (1924,0)	150 (1970,0)	400 (1443,6)
Cuatro	2,000 (4205,1)	1,000 (2700,0)	300 (1530,0)	200 (380,0)	3,000 (2300,0)	500 (500,0)	1,200 (2200,0)	300 (670,0)	590 (2260,0)
Cinco	1,900 (4000,0)	2,500 (2665,0)	600 (1040,0)	160 (366,0)	. *	932 (1900,0)	1,850 (4450,0)	190 (420,0)	730 (2120,0)
Más de cinco	1,800 (4500,0)	900 (1300,0)	300 (1040,0)	200 (390,0)	5,000 (3910,0)	1,000 (1450,0)	1,200 (3022,5)	350 (950,0)	590 (2160,0)

\* Mediana del valor de la deuda para hogares que poseen dicha deuda y rango intercuartil entre paréntesis (El rango intercuartil corresponde a la diferencia entre el percentil 75 y el percentil 25).

(1) Incluye préstamos en efectivo de casas comerciales.

(2) Incluye líneas de crédito bancarias.

(3) Corresponde a créditos con Cajas de Compensación de Asignación Familiar (CCAF), Cooperativas y otros.

(4) Pertenecen a este tipo de deuda las siguientes categorías: préstamos de parientes o amigos, casa de crédito pendiario (tía rica), fiado y otras deudas.

. \* Menos de 10 observaciones.

TABLA B7

**Distribución de la tenencia de deuda hipotecaria de los hogares por tipo de deuda y características de los hogares. Año 2007**

(Porcentaje de hogares)

Características de los hogares	Deuda vivienda principal	Deuda otras propiedades (1)	Deuda hipotecaria total
<b>Todos los hogares</b>	14.5	4.1	17.9
<b>Estrato de ingreso</b>			
Estrato 1	8.7	1.4	10.1
Estrato 2	16.4	3.4	19.6
Estrato 3	26.6	11.8	35.1
<b>Edad del Entrevistado</b>			
Menor de 35	13.2	3.5	16.6
Entre 35 y 44	22.9	4.6	25.9
Entre 45 y 54	19.2	5.1	23.4
Entre 55 y 64	10.9	5.4	15.3
Entre 65 y 74	4.4	1.6	5.9
Mayor a 74	1.3	1.6	3.0
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>			
Básica	7.6	1.3	8.8
Media	14.0	3.0	16.7
Universitaria	19.0	5.1	23.2
Postgrado	27.8	11.2	35.6
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>			
Propia pagada	n.a	3.1	3.1
Propia pagándose	100	4.9	100.0
Otro régimen de tenencia	n.a	5.0	5.0
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>			
Ninguno	7.5	0.9	8.4
Uno	14.3	3.8	17.6
Dos	18.6	5.9	23.2
Más de dos	14.3	4.6	17.8
<b>Número de miembros del hogar</b>			
Uno	9.1	3.6	12.4
Dos	11.2	4.0	14.6
Tres	15.1	3.7	18.4
Cuatro	17.5	5.4	21.7
Cinco	18.9	2.8	21.0
Más de cinco	14.3	4.3	17.2

(1) Otras propiedades incluye: otras viviendas y/o parcelas de agrado; construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones; bodegas y/o estacionamientos; tiendas, oficinas y/o locales comerciales; pensiones, hospedajes y/u hoteles; otras

n.a.: no aplica.

TABLA B8

**Distribución de la tenencia de deuda hipotecaria de los hogares por tipo de deuda y características de los hogares. Año 2007\***

(Porcentaje de hogares y pesos)

Características de los hogares	Deuda vivienda principal	Deuda otras propiedades (1)	Deuda hipotecaria total
<b>Todos los hogares</b>	5,196,790	188,873	4,339,672
<b>Estrato de ingreso</b>			
Estrato 1	846,325 (6031678,0)	* *	846,325 (6031678,0)
Estrato 2	3,954,875 (9377196,0)	99,407 (342412,0)	2,780,512 (8407753,0)
Estrato 3	15,300,000 (22700000,0)	238,576 (622286,9)	12,200,000 (24300000,0)
<b>Edad del Entrevistado</b>			
Menor de 35	6,419,747 (16200000,0)	99,407 (134199,3)	5,842,560 (15100000,0)
Entre 35 y 44	6,469,968 (13500000,0)	178,932 (381722,3)	6,058,819 (14300000,0)
Entre 45 y 54	4,272,926 (12900000,0)	305,804 (4288928,0)	2,118,897 (11800000,0)
Entre 55 y 64	4,496,713 (12900000,0)	149,110 (6065994,0)	3,646,012 (11400000,0)
Entre 65 y 74	806,028 (1104001,0)	238,576 (287285,8)	457,272 (1104001,0)
Mayor a 74	* *	* *	* *
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>			
Básica	825,059 (4371293,0)	* *	825,059 (5031656,0)
Media	3,097,985 (7364857,0)	394,104 (7661138,0)	2,916,810 (7491410,0)
Universitaria	14,800,000 (192,0)	266,410 (63,0)	14,400,000 (240,0)
Postgrado	17,600,000 (24900000,0)	238,576 (308161,2)	14,100,000 (26500000,0)
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>			
Propia pagada	n.a	Pagada (305804,1)	Pagada (305804,1)
Propia pagándose	5,290,103 (14200000,0)	208,754 (375757,9)	5,290,103 (14100000,0)
Otro régimen de tenencia	n.a	168,992 (262434,1)	149,110 (233606,1)

<b>Características de los hogares</b>	<b>Deuda vivienda principal</b>	<b>Deuda otras propiedades (1)</b>	<b>Deuda hipotecaria total</b>
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>			
Ninguno	846,325 (8610843,0)	.*	846,325 (6374491,0)
Uno	4,482,191 (11600000,0)	178,932 (858705,1)	3,581,074 (10200000,0)
Dos	6,750,601 (15200000,0)	218,695 (552702,1)	5,497,503 (14900000,0)
Más de dos	5,824,753 (18400000,0)	233,606 (661055,6)	3,646,012 (16900000,0)
<b>Número de miembros del hogar</b>			
Uno	2,431,969 (10100000,0)	.*	2,431,969 (8314507,0)
Dos	3,411,731 (14500000,0)	145,134 (253487,5)	806,028 (10200000,0)
Tres	6,080,386 (11600000,0)	298,221 (2026815,0)	5,387,553 (11600000,0)
Cuatro	5,304,044 (14900000,0)	238,576 (1085141,0)	4,560,290 (12900000,0)
Cinco	5,058,496 (15400000,0)	238,576 (417508,8)	4,298,676 (14900000,0)
Más de cinco	6,469,968 (16600000,0)	178,932 (628251,3)	4,287,973 (16800000,0)

\* Mediana del valor de la deuda para hogares que poseen dicha deuda y rango intercuartil entre paréntesis (El rango intercuartil corresponde a la diferencia entre el percentil 75 y el percentil 25).

(1) Otras propiedades incluye: otras viviendas y/o parcelas de agrado; construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones; bodegas y/o estacionamientos; tiendas, oficinas y/o locales comerciales; pensiones, hospedajes y/u hoteles; otras.

n.a.: no aplica.

.\* Menos de 10 observaciones.

TABLA B9

**Razón deuda sobre ingreso de los hogares, distribución por características de los hogares. Año 2007\***

(Número y porcentaje de hogares)

Características de los Hogares	RDI						
	Número de Hogares (1)	% de hogares	Promedio	Mediana	Rango Intercuartil (2)	Pc 10	Pc 90
<b>Total Hogares</b>	2,575,598	66.9%	177.6%	15.2%	53.8%	0.8%	159.5%
<b>Estrato de ingreso</b>							
Estrato 1	1,140,517	29.6%	272.4%	14.2%	40.9%	1.2%	188.1%
Estrato 2	863,111	22.4%	124.2%	14.9%	53.0%	0.5%	126.7%
Estrato 3	571,970	14.9%	67.2%	24.7%	89.2%	0.6%	180.4%
<b>Edad del Entrevistado</b>							
Menor de 35	474,290	12.3%	50.4%	16.1%	48.4%	1.0%	148.3%
Entre 35 y 44	619,237	16.1%	437.9%	19.8%	76.2%	1.5%	187.5%
Entre 45 y 54	737,236	19.2%	164.2%	16.0%	55.0%	0.8%	189.6%
Entre 55 y 64	412,130	10.7%	77.1%	15.7%	55.2%	0.5%	191.2%
Entre 65 y 74	226,204	5.9%	29.6%	9.8%	24.4%	0.4%	77.6%
Mayor a 74	106,501	2.8%	14.2%	3.9%	17.8%	0.2%	40.1%
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>							
Básica	583,659	15.2%	49.8%	10.3%	34.9%	0.6%	122.3%
Media	1,003,472	26.1%	281.8%	14.4%	47.2%	1.1%	162.5%
Universitaria	498,910	13.0%	74.6%	19.7%	67.3%	0.8%	169.3%
Postgrado	327,230	8.5%	74.7%	35.4%	102.1%	0.9%	198.6%
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>							
Propia pagada	740,993	19.3%	35.3%	9.6%	28.3%	0.7%	80.8%
Propia pagándose	557,291	14.5%	684.6%	97.0%	170.1%	3.0%	329.0%
Otro régimen de tenencia	903,115	23.5%	35.0%	11.7%	30.2%	0.5%	73.1%
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>							
Ninguno	229,625	6.0%	1348.6%	14.8%	46.3%	0.9%	188.9%
Uno	1,133,918	29.5%	79.5%	16.3%	62.1%	0.8%	206.5%
Dos	885,360	23.0%	51.1%	16.7%	55.7%	0.9%	142.1%
Más de dos	326,695	8.5%	34.4%	9.1%	35.8%	0.4%	87.9%
<b>Número de miembros del hogar</b>							
Uno	212,312	5.5%	123.5%	20.0%	72.4%	0.9%	270.5%
Dos	435,467	11.3%	69.4%	11.1%	52.6%	0.5%	174.3%
Tres	602,057	15.6%	54.3%	14.6%	42.6%	0.7%	129.4%
Cuatro	646,095	16.8%	414.4%	18.0%	61.7%	1.1%	157.4%
Cinco	366,094	9.5%	236.4%	15.7%	65.1%	1.0%	157.6%
Más de cinco	313,573	8.1%	43.0%	13.2%	45.7%	0.7%	107.0%

\* El ingreso utilizado para la construcción del indicador no incorpora el ingreso por alquiler imputado.

(1) Hogares que reportan tener ingreso y deuda. Debido a que el indicador se construye como el cociente entre variables imputadas, el número de hogares que poseen deudas e ingresos puede variar marginalmente entre las tablas 9 y 10.

(2) El rango intercuartil corresponde a la diferencia entre el percentil 75 y el percentil 25.

TABLA B10

**Carga financiera sobre ingreso de los hogares, distribución por características de los hogares. Año 2007**

(Número y porcentaje de hogares)

Características de los Hogares	RCI						
	Número de Hogares (1)	% de hogares	Promedio	Mediana	Rango Intercuartil (2)	Pc 10	Pc 90
<b>Total Hogares</b>	2,575,598	66.9%	60.3%	18.0%	32.6%	1.9%	72.4%
<b>Estrato de ingreso</b>							
Estrato 1	1,140,517	29.6%	94.3%	19.7%	37.7%	2.1%	94.8%
Estrato 2	863,111	22.4%	36.7%	16.9%	28.9%	1.7%	60.1%
Estrato 3	571,970	14.9%	27.5%	16.3%	26.3%	2.1%	57.5%
<b>Edad del Entrevistado</b>							
Menor de 35	474,290	12.3%	28.1%	16.0%	29.8%	1.1%	68.4%
Entre 35 y 44	619,237	16.1%	105.5%	20.2%	32.3%	4.1%	67.5%
Entre 45 y 54	737,236	19.2%	58.7%	19.4%	33.8%	2.2%	74.3%
Entre 55 y 64	412,130	10.7%	60.0%	18.8%	34.5%	2.0%	104.5%
Entre 65 y 74	226,204	5.9%	25.5%	14.5%	25.9%	0.9%	51.3%
Mayor a 74	106,501	2.8%	26.7%	9.2%	19.4%	0.2%	35.0%
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>							
Básica	583,659	15.2%	30.5%	15.8%	30.3%	1.4%	83.7%
Media	1,003,472	26.1%	81.3%	16.5%	30.7%	1.4%	71.4%
Universitaria	671,497	17.4%	21.3%	35.6%	3.1%	65.5%	65.5%
Postgrado	327,230	8.5%	35.2%	19.1%	28.6%	3.3%	68.0%
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>							
Propia pagada	740,993	19.3%	38.1%	16.7%	30.9%	2.4%	67.2%
Propia pagándose	557,291	14.5%	155.4%	25.9%	35.9%	3.9%	84.8%
Otro régimen de tenencia	903,115	23.5%	28.6%	14.9%	28.1%	1.1%	62.5%
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>							
Ninguno	229,625	6.0%	320.9%	26.5%	42.1%	2.5%	149.0%
Uno	1,133,918	29.5%	44.5%	20.0%	34.9%	1.8%	76.5%
Dos	885,360	23.0%	26.8%	15.8%	28.9%	2.2%	62.3%
Más de dos	326,695	8.5%	22.8%	12.3%	19.4%	1.5%	45.5%
<b>Número de miembros del hogar</b>							
Uno	212,312	5.5%	97.3%	27.9%	48.7%	2.1%	114.0%
Dos	435,467	11.3%	42.0%	16.4%	33.8%	0.8%	83.5%
Tres	602,057	15.6%	40.4%	16.5%	26.6%	2.5%	56.8%
Cuatro	646,095	16.8%	102.4%	19.8%	33.9%	1.9%	74.5%
Cinco	366,094	9.5%	47.7%	16.5%	25.9%	2.2%	71.0%
Más de cinco	313,573	8.1%	26.5%	17.5%	33.4%	1.9%	64.4%

\* El ingreso utilizado para la construcción del indicador no incorpora el ingreso por alquiler imputado.

(1) Hogares que reportan tener ingreso y deuda.

(2) El rango intercuartil corresponde a la diferencia entre el percentil 75 y el percentil 25.

TABLA B11

**Tenencia de activos de los hogares por tipo de activos y características de los hogares.**

**Año 2007**

(Porcentaje de hogares)

Características de los hogares	Vivienda principal	Otras propiedades (1)	Activos automotrices (2)	Activos financieros de renta fija (3)	Activos financieros de renta variable (4)	Activos totales
<b>Total Hogares</b>	63.4	14.1	38.2	11.2	6.4	79.6
<b>Estrato de ingreso</b>						
Estrato 1	57.5	6.7	20.1	6.5	2.3	70.3
Estrato 2	65.3	13.4	42.7	11.7	3.8	84.5
Estrato 3	75.3	33.6	76.7	22.2	20.5	95.4
<b>Edad del Entrevistado</b>						
Menor de 35	36.7	10.4	37.4	16.2	5.7	66.6
Entre 35 y 44	59.9	12.0	39.2	13.1	6.5	76.1
Entre 45 y 54	63.4	13.8	43.3	9.6	6.6	79.5
Entre 55 y 64	75.2	19.5	41.9	9.6	6.0	87.3
Entre 65 y 74	81.5	14.6	32.2	7.9	6.6	89.6
Mayor a 74	76.9	15.5	19.7	8.3	7.2	85.0
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>						
Básica	69.4	9.4	22.2	4.3	0.9	9.4
Media	60.4	12.4	33.8	10.4	4.4	12.4
Universitaria	56.1	16.5	52.8	16.6	8.7	16.5
Postgrado	66.8	26.4	72.8	22.6	22.9	26.4
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>						
Propia pagada	100.0	14.7	38.2	10.3	5.8	100.0
Propia pagándose	100.0	12.5	52.8	15.8	11.8	100.0
Otro régimen de tenencia	0.2	13.8	32.1	10.4	4.8	44.3
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>						
Ninguno	72.5	9.8	21.1	6.2	6.1	80.5
Uno	60.5	12.6	38.0	10.1	5.0	77.9
Dos	61.3	16.9	45.2	13.3	8.2	80.0
Más de dos	67.9	18.2	43.4	16.3	7.5	83.6
<b>Número de miembros del hogar</b>						
Uno	55.6	11.6	22.3	8.1	5.0	73.9
Dos	65.5	14.7	38.6	9.0	9.6	81.8
Tres	62.0	13.2	36.8	11.2	5.5	78.6
Cuatro	63.5	16.1	43.3	12.1	6.0	79.4
Cinco	66.8	13.1	42.7	16.7	5.1	81.7
Más de cinco	67.4	14.3	42.6	10.2	6.2	82.4

(1) Incluye: otras viviendas y/o parcelas de agrado; construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones; bodegas y/o estacionamientos; tiendas, oficinas y/o locales comerciales; pensiones, hospedajes y/u hoteles; otras.

(2) Incluye: autos, motos, vehículos utilitarios, maquinarias, animales y otros.

(3) Incluye: cuentas de ahorro, ahorro previsional y depósitos a plazo.

(4) Incluye: acciones, fondos mutuos, participación en sociedades y otros.

TABLA B12

**Valor de los activos reales, distribución por características del hogar. Año 2007\***  
(Porcentaje de hogares y pesos)

Características de los hogares	Vivienda principal	Otras propiedades (1)	Activos automotrices (2)	Activos reales totales
<b>Todos los hogares</b>	16,000,000 (20,000,000)	17,500,000 (30,000,000)	3,000,000 (3,500,000)	16,300,000 (25,600,000)
<b>Estrato de ingreso</b>				
Estrato 1	12,000,000 (14,000,000)	10,000,000 (8,500,000)	1,500,000 (2,800,000)	12,000,000 (15,800,000)
Estrato 2	16,000,000 (13,000,000)	13,000,000 (12,000,000)	2,300,000 (2,600,000)	17,000,000 (17,500,000)
Estrato 3	35,000,000 (45,000,000)	30,000,000 (50,500,000)	4,500,000 (5,400,000)	40,000,000 (62,500,000)
<b>Edad del Entrevistado</b>				
Menor de 35	15,000,000 (15,000,000)	10,000,000 (13,000,000)	2,700,000 (3,500,000)	11,500,000 (20,600,000)
Entre 35 y 44	15,000,000 (20,000,000)	18,000,000 (25,500,000)	3,000,000 (4,000,000)	15,000,000 (25,000,000)
Entre 45 y 54	16,000,000 (20,000,000)	20,000,000 (28,000,000)	3,000,000 (3,800,000)	17,000,000 (25,000,000)
Entre 55 y 64	20,000,000 (25,000,000)	20,000,000 (35,000,000)	3,000,000 (4,000,000)	20,000,000 (28,600,000)
Entre 65 y 74	15,500,000 (20,000,000)	18,000,000 (50,000,000)	2,000,000 (4,400,000)	17,000,000 (20,300,000)
Mayor a 74	20,000,000 (25,000,000)	15,500,000 (38,000,000)	2,500,000 (3,700,000)	24,000,000 (30,000,000)
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>				
Básica	14,000,000 (12,000,000)	10,000,000 (9,000,000)	2,000,000 (3,200,000)	14,000,000 (18,000,000)
Media	15,000,000 (15,500,000)	12,000,000 (17,000,000)	2,000,000 (3,000,000)	15,000,000 (20,000,000)
Universitaria	22,000,000 (25,000,000)	20,000,000 (23,500,000)	3,000,000 (3,200,000)	20,500,000 (35,600,000)
Postgrado	40,000,000 (50,000,000)	43,000,000 (60,000,000)	4,500,000 (5,500,000)	41,500,000 (71,700,000)
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>				
Propia pagada	15,500,000 (20,000,000)	15,500,000 (31,000,000)	3,000,000 (4,800,000)	18,800,000 (25,000,000)
Propia pagándose	20,000,000 (23,000,000)	25,000,000 (45,000,000)	3,000,000 (4,400,000)	20,000,000 (29,800,000)
Otro régimen de tenencia	n.a (n.a)	15,000,000 (25,000,000)	2,500,000 (2,800,000)	4,000,000 (13,200,000)

Características de los hogares	Vivienda principal	Otras propiedades (1)	Activos automotrices (2)	Activos reales totales
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>				
Ninguno	17,000,000 (20,000,000)	15,000,000 (27,000,000)	2,500,000 (2,500,000)	18,000,000 (27,000,000)
Uno	15,500,000 (20,000,000)	15,500,000 (30,000,000)	2,500,000 (3,800,000)	15,500,000 (23,000,000)
Dos	18,000,000 (25,000,000)	20,000,000 (35,500,000)	3,000,000 (3,900,000)	18,000,000 (29,900,000)
Más de dos	15,000,000 (20,000,000)	18,000,000 (32,000,000)	4,000,000 (6,500,000)	16,700,000 (27,000,000)
<b>Número de miembros del hogar</b>				
Uno	18,000,000 (21,600,000)	16,000,000 (40,000,000)	2,300,000 (3,200,000)	15,600,000 (26,400,000)
Dos	20,000,000 (20,000,000)	18,000,000 (33,000,000)	3,000,000 (4,200,000)	20,000,000 (25,500,000)
Tres	15,500,000 (17,000,000)	15,500,000 (37,000,000)	3,000,000 (3,500,000)	15,000,000 (23,000,000)
Cuatro	17,000,000 (20,000,000)	15,000,000 (16,500,000)	3,000,000 (4,000,000)	17,000,000 (27,600,000)
Cinco	15,000,000 (23,000,000)	20,000,000 (33,000,000)	2,500,000 (3,800,000)	15,000,000 (28,500,000)
Más de cinco	15,500,000 (15,500,000)	25,000,000 (39,000,000)	2,500,000 (6,000,000)	15,500,000 (25,500,000)

\* Mediana del valor de la deuda para hogares que poseen dicha deuda y rango intercuartil entre paréntesis (El rango intercuartil corresponde a la diferencia entre el percentil 75 y el percentil 25).

(1) Incluye: otras viviendas y/o parcelas de agrado; construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones; bodegas y/o estacionamientos; tiendas, oficinas y/o locales comerciales; pensiones, hospedajes y/u hoteles; otras.

(2) Incluye: autos, motos, vehículos utilitarios, maquinarias, animales y otros.

n.a: no aplica.

TABLA B13

**Valor de los activos financieros, distribución por características del hogar. Año 2007\***  
(Porcentaje de hogares y pesos)

Características de los hogares	Activos financieros de renta fija (1)	Activos financieros de renta variable (2)	Activos financieros totales
<b>Todos los hogares</b>	210,000 (1,950,000)	1,500,000 (11,400,000)	500,000 (3,450,000)
<b>Estrato de ingreso</b>			
Estrato 1	200,000 (550,000)	600,000 (1,990,000)	207,000 (970,000)
Estrato 2	100,000 (470,000)	950,000 (8,472,000)	200,000 (910,000)
Estrato 3	950,000 (5,425,000)	3,000,000 (19,700,000)	1,925,879 (10,600,000)
<b>Edad del Entrevistado</b>			
Menor de 35	100,000 (470,000)	900,000 (1,300,000)	210,000 (920,000)
Entre 35 y 44	200,000 (2,450,000)	500,000 (8,400,000)	300,000 (2,950,000)
Entre 45 y 54	300,000 (1,460,000)	1,000,000 (5,972,000)	500,000 (3,470,000)
Entre 55 y 64	600,000 (5,940,000)	3,292,000 (22,600,000)	1,200,000 (10,900,000)
Entre 65 y 74	380,000 (2,923,037)	3,500,000 (29,800,000)	1,000,000 (12,800,000)
Mayor a 74	500,000 (5,800,000)	20,000,000 (22,000,000)	3,009,000 (21,800,000)
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>			
Básica	300,000 (2,440,000)	. .*	500,000 (2,825,000)
Media	100,000 (480,000)	950,000 (20,000,000)	200,000 (970,000)
Universitaria	250,000 (1,550,000)	1,000,000 (5,800,000)	428,000 (3,425,000)
Postgrado	950,000 (5,425,000)	3,000,000 (19,700,000)	1,660,000 (12,400,000)
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>			
Propia pagada	300,000 (2,950,000)	2,000,000 (29,900,000)	500,000 (5,940,000)
Propia pagándose	130,000 (1,970,000)	1,000,000 (5,800,000)	500,000 (3,970,000)
Otro régimen de tenencia	200,000 (560,000)	1,000,000 (5,300,000)	300,000 (1,960,000)

<b>Características de los hogares</b>	<b>Activos financieros de renta fija (1)</b>	<b>Activos financieros de renta variable (2)</b>	<b>Activos financieros totales</b>
<b>Número de miembros del hogar trabajando</b>			
Ninguno	600,000 (2,923,037)	10,000,000 (24,900,000)	1,400,000 (14,900,000)
Uno	210,000 (1,450,000)	950,000 (5,972,000)	500,000 (2,950,000)
Dos	240,000 (1,570,000)	1,000,000 (8,325,000)	400,000 (3,450,000)
Más de dos	200,000 (1,245,000)	3,500,000 (14,600,000)	250,000 (3,242,000)
<b>Número de miembros del hogar</b>			
Uno	300,000 (1,425,000)	600,000 (8,272,000)	300,000 (1,860,000)
Dos	500,000 (3,400,000)	3,009,000 (25,000,000)	950,000 (9,917,706)
Tres	100,000 (580,000)	1,000,000 (9,600,000)	400,000 (1,970,000)
Cuatro	250,000 (1,550,000)	950,000 (5,000,000)	350,000 (2,950,000)
Cinco	210,000 (2,040,000)	1,500,000 (8,325,000)	400,000 (2,440,000)
Más de cinco	207,000 (2,966,000)	5,000,000 (9,500,000)	400,000 (7,950,000)

\* Mediana del valor de la deuda para hogares que poseen dicha deuda y rango intercuartil entre paréntesis (El rango intercuartil corresponde a la diferencia entre el percentil 75 y el percentil 25).

(1) Incluye: cuentas de ahorro, ahorro previsional y depósitos a plazo.

(2) Incluye: acciones, fondos mutuos, participación en sociedades y otros.

. \* Menos de 10 observaciones.

TABLA B14

**Distribución del gasto de los hogares por tipo de gasto y características. Año 2007\***

(Porcentaje y monto)

Características de los hogares	Gasto en educación		Gasto en alimentación y vestuario	Gasto en servicios básicos	Gasto en movilización	Otros Gastos	Gastos totales
	% Hogares	Gasto en educación					
<b>Total Hogares</b>	54.1	30,636	115,000	50,000	30,000	30,000	238,124
<b>Estrato de ingreso</b>							
Estrato 1	49.1	15,955 (30300,0)	85,997 (60000,0)	40,000 (22000,0)	20,000 (20000,0)	20,000 (25000,0)	162,000 (123745,5)
Estrato 2	56.4	35,000 (75000,0)	130,000 (78000,0)	60,000 (40000,0)	30,000 (30000,0)	30,000 (37000,0)	278,000 (172000,0)
Estrato 3	63.0	124,636 (226363,6)	215,000 (150000,0)	100,000 (90000,0)	60,000 (60000,0)	96,000 (160000,0)	540,636 (496524,5)
<b>Edad del Entrevistado</b>							
Menor de 35	57.7	25,409 (60000,0)	110,000 (70000,0)	50,000 (40000,0)	30,000 (30000,0)	30,000 (53000,0)	230,000 (211636,4)
Entre 35 y 44	79.3	28,636 (60909,1)	125,000 (103000,0)	50,000 (42000,0)	30,000 (40000,0)	30,000 (68000,0)	261,385 (250761,8)
Entre 45 y 54	65.8	40,545 (114818,2)	130,000 (120000,0)	50,000 (50000,0)	30,000 (40000,0)	30,000 (50000,0)	268,909 (285500,0)
Entre 55 y 64	45.4	29,091 (89545,5)	118,239 (125000,0)	55,000 (52000,0)	30,000 (30761,8)	30,000 (67000,0)	249,385 (260727,3)
Entre 65 y 74	16.1	21,909 (116390,9)	90,997 (90000,0)	42,000 (40000,0)	20,000 (26522,7)	35,000 (60000,0)	164,997 (192000,0)
Mayor a 74	11.4	27,727 (79800,0)	90,997 (90000,0)	46,511 (40000,0)	20,000 (20000,0)	30,000 (58000,0)	180,000 (195200,0)
<b>Nivel de Educación del Entrevistado</b>							
Básica	38.2	12,400 (22090,9)	90,000 (72000,0)	40,000 (34000,0)	20,000 (20000,0)	20,000 (35000,0)	160,000 (146000,0)
Media	59.0	26,182 (49954,6)	115,000 (80000,0)	50,000 (38756,3)	30,000 (30000,0)	23,000 (40000,0)	232,600 (182492,3)
Universitaria	64.9	55,136 (109000,0)	140,000 (105000,0)	60,000 (60000,0)	40,000 (40000,0)	40,000 (72000,0)	330,000 (276000,0)
Postgrado	62.9	155,364 (278181,8)	200,000 (180000,0)	100,000 (90000,0)	60,000 (70000,0)	85,000 (190000,0)	545,000 (576090,9)
<b>Régimen de tenencia de la vivienda principal</b>							
Propia pagada	46.9	27,364	115,000	50,000	30,000	30,000	229,364
	0.0	(76000,0)	(110000,0)	(45000,0)	(35000,0)	(56000,0)	(223545,5)
Propia pagándose	70.5	51,682	140,000	60,000	40,000	35,000	301,000
	0.0	(121381,8)	(120000,0)	(60000,0)	(50000,0)	(85000,0)	(340409,1)
Otro régimen de tenencia	56.8	26,891	100,997	46,511	30,000	30,000	222,091
		(65000,0)	(90000,0)	(40000,0)	(35000,0)	(55000,0)	(225168,1)

Características de los hogares	Gasto en educación		Gasto en alimentación y vestuario	Gasto en servicios básicos	Gasto en movilización	Otros Gastos	Gastos totales
	% Hogares	Gasto en educación					
Ninguno	20.8	30,818.2	85,996.8	40,000.0	19,238.2	30,000.0	160,000.0
		(116727,3)	(80000,0)	(43000,0)	(28000,0)	(48000,0)	(175649,9)
Uno	56.0	25,454.5	100,000.0	48,000.0	25,000.0	30,000.0	218,500.0
		(62454,5)	(90000,0)	(43756,3)	(30000,0)	(50000,0)	(213475,5)
Dos	65.4	32,460.3	130,000.0	55,000.0	36,522.7	35,000.0	281,922.6
		(100272,7)	(110000,0)	(60000,0)	(40000,0)	(83000,0)	(280646,7)
Más de dos	61.7	44,500.0	150,000.0	70,000.0	40,000.0	40,000.0	313,000.0
		(119363,6)	(120000,0)	(58000,0)	(50000,0)	(97000,0)	(314454,6)
<b>Número de miembros del hogar</b>							
Uno	6.2	59,091	75,000	30,000	20,000	30,000	130,997
		(140000,0)	(50000,0)	(30000,0)	(20000,0)	(53000,0)	(134000,0)
Dos	19.6	55,000	97,919	50,000	30,000	30,000	202,000
		(113727,3)	(88000,0)	(50000,0)	(33000,0)	(60000,0)	(205500,0)
Tres	57.9	22,364	110,000	50,000	30,000	30,000	232,546
		(62000,0)	(80000,0)	(39000,0)	(34000,0)	(45000,0)	(206909,1)
Cuatro	75.5	31,591	140,000	59,000	34,000	30,000	272,773
		(81236,4)	(114003,2)	(50000,0)	(30000,0)	(60000,0)	(305136,4)
Cinco	85.7	30,818	140,000	50,000	30,000	30,000	293,909
		(99090,9)	(110000,0)	(48000,0)	(40761,8)	(70000,0)	(324031,9)
Más de cinco	79.9	35,818	150,000	60,000	35,000	35,000	314,818
		(97454,6)	(115000,0)	(58000,0)	(50000,0)	(85000,0)	(297000,0)

\* Mediana del valor de la deuda para hogares que poseen dicha deuda y rango intercuartil entre paréntesis (El rango intercuartil corresponde a la diferencia entre el percentil 75 y el percentil 25).



# Encuesta Financiera de Hogares



Departamento de Economía | UNIVERSIDAD DE CHILE

<b>Comuna</b>			<b>Folio</b>		
			-		
Nombre:	Apellido Paterno:	Apellido Materno			
Dirección:		Teléfono código de área - fono			
Villa / Población:	Localidad:	Comuna:			Región:

<b>Fecha 1ª visita:</b> .../.../ 2007	<b>Resultado 1ª visita:</b>	<b>Fecha 2ª visita:</b> .../.../ 2007	<b>Resultado 2ª visita:</b>	<b>Fecha 3ª visita:</b> .../.../ 2007	<b>Resultado 3ª visita:</b>
<b>Fecha de la Entrevista</b>			<b>Hora de la Entrevista</b>		
.... / ..... / 2007			<b>Inicio</b>	<b>Término</b>	

<b>Reservado Supervisión</b> ( En cada etapa se debe registrar el nombre del responsable)				
	1. Si	2. No		Códigos
Encuesta completa			Nombre Encuestador(a)	
Flujo lógico			Nombre Supervisor(a)	
Letra legible			Nombre Codificador(a)	
Entrevistado idóneo			Nombre Digitador(a)	

**Sr(a)**.....El Departamento de Economía de la Universidad de Chile y la Universidad de Chicago están conduciendo la Encuesta Financiera de Hogares. El propósito de este estudio es obtener información estadística sobre la población chilena, la que será utilizada en investigaciones académicas en las áreas de trabajo, familia, consumo y mercados financieros.

Usted ha sido seleccionado(a) a través de procedimiento científico de muestreo al azar para participar en este estudio conducido por el Centro de Microdatos del Departamento de Economía de la Universidad de Chile. Estaríamos complacidos si usted participa de este estudio, pero si decidiera no participar en cualquier aspecto de este estudio, respetaremos su decisión.

Con su consentimiento yo (el entrevistador) le formularé varias preguntas sobre su situación socioeconómica, las características educacionales y de trabajo de Ud. y su familia. También le preguntaré sobre aspectos de pensiones y acceso a mercados financieros. Debo aclararle que no hay respuestas correctas o incorrectas a estas preguntas. Nuestro interés es sólo recoger lo que Ud. piensa sobre los distintos temas de la encuesta. Por favor soliciteme una clarificación si Ud. no entiende alguna de las preguntas. Si existiese alguna pregunta que usted no quisiera responder, por favor hágalo saber para continuar con la siguiente pregunta. Todo lo que nos diga será completamente confidencial. La entrevista tendrá una duración de menos de una hora. Su participación en este estudio es completamente voluntaria y podrá retirarse en cualquier momento sin ninguna consecuencia. Si usted tiene alguna pregunta sobre este estudio, puede contactarse con los encargados de éste, a los teléfonos 9783610 – 9783562. **Garantía de Confidencialidad:** El Departamento de Economía de la Universidad de Chile adhiere a lo establecido en La ley Orgánica N° 17.374 del Instituto Nacional de Estadísticas que, en los artículos que señala, determina lo siguiente: Artículo 29: "El Instituto Nacional de Estadísticas, los Organismos Fiscales, Semifiscales y Empresas del Estado, y cada uno de sus respectivos funcionarios, no podrán divulgar los hechos que se refieren a las personas o entidades determinadas, de que se haya tomado conocimiento en el desempeño de sus actividades. El estricto mantenimiento de estas reservas constituyen el "SECRETO ESTADISTICO". Su infracción por cualquier persona sujeta a esta obligación, hará incurrir en el delito previsto por el artículo 247° del Código Penal.

**A. Módulo Composición del Hogar**

Incluya a todos los miembros del hogar. Comience con el entrevistado (Orden=1)

No olvide menores y adultos mayores

*No olvide a quienes residen transitoriamente fuera del hogar, ya sea por estudio, trabajo, negocio, enfermedad, vacaciones, u otra razón, siempre que los períodos de ausencia no superen los 6 meses.*

Total Personas

*Circule en Ord a la persona que aporta el mayor ingreso al hogar (Entrevistado)*

**A1.** ¿Cuál es su relación de parentesco con el Entrevistado?

1. Entrevistado
2. Cónyuge o pareja
3. Hijo(a), hijastro(a)
4. Padre o madre
5. Suegro(a)
6. Yerno o nuera
7. Nieto(a)
8. Hermano(a)
9. Cuñado(a)
10. Abuelo(a)
11. Otro familiar
12. No familiar
13. S. doméstico puertas adentro

**A2.** ¿Cuál es su relación de parentesco con el Jefe(a) de hogar?

1. Jefe(a) de Hogar
2. Cónyuge o pareja
3. Hijo(a), hijastro(a)
4. Padre o madre
5. Suegro(a)
6. Yerno o nuera
7. Nieto(a)
8. Hermano(a)
9. Cuñado(a)
10. Abuelo(a)
11. Otro familiar
12. No familiar

**A3.** Sexo

1. Hombre
2. Mujer

**A4.** Edad (años cumplidos)

*En caso de menores de 1 año anote 0*

**A5.** Núcleo familiar

1. Principal
2. Segundo
3. Tercero
4. Cuarto
5. Quinto
90. Servicio Doméstico

**A6.** ¿Cuál es su relación de parentesco con el Jefe(a) de Núcleo?

1. Jefe(a) de Hogar
2. Cónyuge o pareja
3. Hijo(a), hijastro(a)
4. Padre o madre
5. Suegro(a)
6. Yerno o nuera
7. Nieto(a)
8. Hermano(a)
9. Cuñado(a)
10. Abuelo(a)
11. Otro familiar
12. No familiar

**A7.** ¿Cuál es su estado civil actual?

1. Casado (a)
2. Conviviente
3. Anulado(a)
4. Separado(a) de unión legal
5. Separado(a) de unión de hecho
6. Viudo(a)
7. Soltero(a)
8. Divorciado(a)

**B. Módulo Educación (A TODOS)**

**B1.** ¿Asiste actualmente a algún establecimiento educacional?

1. Sí
2. No

**B2c.** ¿Cuál es el curso que realiza actualmente o último aprobado?

**B2t.** ¿A qué nivel educacional corresponde?

1. Preescolar o parvularia
2. Preparatoria (S. Antiguo)
3. Básica
4. Diferencial
5. Humanidades (S. Antiguo)
6. Media Científico-Humanista
7. Técnica, Comercial, Industrial o Normalista (Sistema Antiguo)
8. Media Técnica Profesional
9. C. F. Técnica incompleta (sin título)
10. C. F. Técnica incompleta (con título)
11. I. Profesional incompleta (sin título)
12. I. Profesional completa (con título)
13. Universitaria incompleta (sin título)
14. Universitaria completa (con título)
15. Universitaria de Postgrado
16. Ninguno
98. No responde
99. No sabe

**Actualmente estudiantes Prebásica, Básica y Media** (B1=1 y B2t=1 a 8)

**B3.** ¿Cuál es la dependencia administrativa del establecimiento?

1. Municipal
2. Particular Subvencionada
3. Corp. de Administración Delegada
4. Particular no subvencionado
5. JUNJI
6. INTEGRA
7. Jardín infantil o sala cuna del trabajo de la madre o del padre

Ord	Nombre	A1	A2	A3	A4	A5	A6	A7	B1	B2_Curso	B2_Tipo	B3
1												
2												
3												
4												
5												
6												
7												
8												
9												
10												
11												
12												
13												





Desocupados (sólo si C4= 1)				Inactivos con deseos de trabajar (contesta C4= 2 y C6=1)		TODOS	
<p><b>C17.</b> ¿Cuánto tiempo ha estado buscando trabajo?  <i>Señale años, meses y semanas según corresponda</i></p> <p><i>(Si no tiene en algún ítem anote 0)</i></p> <p>C17_1 Años  C17_2 Meses  C17_3 Semanas</p>				<p><b>C18.</b> ¿Por qué no buscó trabajo durante la semana pasada?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Consiguió trabajo, empezará en los próximos 30 días</li> <li>2. Está esperando resultado de gestiones ya emprendidas</li> <li>3. No tiene con quien dejar a los niños</li> <li>4. No tiene con quien dejar a adultos mayores de la casa</li> <li>5. Un familiar se opone</li> <li>6. Quehaceres del hogar</li> <li>7. Busca cuando realmente lo necesita o cuando ha sido necesario</li> <li>8. No tiene dinero para cubrir los costos de buscar trabajo</li> <li>9. Piensa que nadie le dará trabajo</li> <li>10. No cuenta con la capacitación requerida para trabajar</li> <li>11. Las reglas y horarios de los trabajos no le gustan</li> <li>12. Ofrecen sueldos muy bajos</li> <li>13. Tiene trabajo esporádico</li> <li>14. Se aburrió de buscar</li> <li>15. Enfermedad crónica o invalidez</li> <li>16. Estudiante</li> <li>17. Jubilado(a), montepiado(a) o pensionado(a)</li> <li>18. Rentista</li> <li>19. No tiene interés en trabajar</li> <li>20. Otra razón</li> <li>98. No responde</li> <li>99. No sabe</li> </ol>		<p><b>C19.</b> ¿Se encuentra cotizando en algún sistema previsional (sistema de pensiones)?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Si, AFP (Administradora de Fondos de Pensiones)</li> <li>2. Si, INP (Caja Nacional de Empleados Públicos (CANAEMPU), Caja de Empleados Particulares (EMPART), Servicio de Seguro Social (SSS))</li> <li>3. Si, Caja de Previsión de la Defensa Nacional (CAPREDENA)</li> <li>4. Si, Dirección de Previsión de Carabineros (DIPRECA)</li> <li>5. Si, Otra. <b>C19e.</b> Especifique</li> <li>6. Está afiliado pero <u>No</u> está cotizando</li> <li>7. No está afiliado</li> <li>8. No responde</li> <li>9. No sabe</li> </ol> <p><b>C20.</b> ¿Se encuentra Ud. afiliado al seguro de desempleo?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Si</li> <li>2. No</li> <li>8. No sabe</li> <li>9. No responde</li> </ol>	
A1.Nombre	C17_Años	C17_Meses	C17_Semanas	C18		C19	C20
1 Entrevistado							
2							
3							
4							
5							
6							
7							
8							
9							
10							
11							
12							
13							
14							
15							

**Módulo C2. Ingresos Relacionados (C1= 1 o C2= 1 o C3=1)**

**OCUPACION PRINCIPAL**

**C21.** En el mes pasado, ¿cuál fue su ingreso o remuneración líquida en su ocupación principal?

*(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)*

**C22.** ¿A qué jornada correspondió ese ingreso o remuneración del mes anterior?

*(Si no sabe anote 999, si no responde anote 998)*

**C22\_1** Horas semanales

**C22\_2** Días mensuales

**C23.** Además del ingreso declarado en la pregunta **C21**, ¿recibió el mes pasado otros ingresos provenientes de su ocupación principal?

1. Bonificación o gratificación
2. Remuneración en especies o regalías
3. Retiro de productos de su negocio (no agrícolas) para consumo propio
4. Valor de la casa cedida por familiares
5. No recibe otro tipo de ingresos
8. No responde → Pase a **C25**
9. No sabe → Pase a **C25**

1. Sí. **C23m.** *Indique monto mensual*
2. No

**C24.** ¿Cuál es la periodicidad de este ingreso?

1. Diario
2. Semanal
3. Quincenal
4. Mensual
5. Bimestral
6. Trimestral
7. Cuatrimestral
8. Semestral
9. Anual

**C25.** Durante los últimos 12 meses, además de los ingresos informados en las preguntas anteriores, ¿ha recibido Ud. alguno de los siguientes tipos de ingresos derivados de su ocupación principal?

1. Bonificaciones, gratificaciones u otros similares
2. Ganancias derivadas de la venta de productos agropecuarios y mineros
3. No tiene este tipo de ingresos
8. No responde
9. No sabe

1. Sí. **C25m.** *¿Cuál es el monto anual que recibe por estos ingresos?*

*(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)*

2. No

**OCUPACION SECUNDARIA (C15=1)**

**C26.** El mes pasado, ¿cuál fue el ingreso líquido total en dinero y en especie, por sus otras ocupaciones distintas a la ocupación principal?

	A1.Nombre	C21 \$	C22_1	C22_2	C23_t1	C23m_1 (\$)	C24_p1	C23_t2	C23_m2 (\$)	C24_p2	C23_t3	C23_m3 (\$)	C24_p3	C23_t4	C23_m4 (\$)	C24_p4	C25_1	C25m_1 (\$)	C25_2	C25m_2 (\$)	C26(\$)	
1.	Entrevistado																					
2.																						
3.																						
4.																						
5.																						
6.																						
7.																						
8.																						
9.																						
10.																						
11.																						
12.																						
13.																						
14.																						
15.																						

## MODULO D: OTROS INGRESOS/INGRESOS NO RELACIONADOS (Mayores de 15 años y más)

**D1.** En el último mes, ¿recibió ingresos por? *Leer Opciones*

1. Si **D1m.** *Indique Monto*
2. No

**Tipo de ingreso**

1. Pensión de alimentos
2. Dinero aportado por familiares ajenos al hogar residentes en el país
3. Dinero aportado por familiares ajenos al hogar residentes fuera del país
4. No recibió este tipo de ingresos → Pase a **D2**
8. No responde → Pase a **D2**
9. No sabe → Pase a **D2**

**D2.** ¿Recibió el mes pasado ingresos por alguno de los siguientes subsidios del Estado? *Leer Opciones*

1. Sí. **D2m.** *Indique Monto*
2. No

**Tipo de ingreso**

1. Pensión asistencial de vejez (PASIC)
2. Pensión asistencial de invalidez (PASIC)
3. Subsidio familiar (SUF)
4. Subsidio al agua potable
5. Sistema de protección social (programa PUENTE)
6. Asignación familiar
7. Otros subsidios del Estado
8. No recibió este tipo de ingresos → Pase a **D3**
98. No responde → Pase a **D3**
99. No sabe → Pase a **D3**

**D3.** El mes pasado, ¿recibió ingresos por? *Leer Opciones*

1. Sí. **D3m.** *¿Cuál es el monto mensual que recibe por estos ingresos?*  
(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)
2. No

**Tipo de ingreso**

1. Pensión de vejez o jubilación
2. Rentas vitalicias
3. Pensión de invalidez
4. Montepío o pensión de viudez
5. Pensión de orfandad
6. Otro tipo. **D3e.** *¿Cuál es ese otro tipo de ingreso?*
7. No recibe este tipo de ingresos → Pase a **D5**
8. No responde → Pase a **D5**
9. No sabe → Pase a **D5**

**D4.** Institución que le paga:

1. AFP, Administradora de Fondos de Pensiones
2. INP, Instituto de Normalización Previsional
3. Cajas de las Fuerzas Armadas (CAPREDENA o DIPRECA)
4. Mutua
5. Compañía de Seguros
6. Otra Institución. **D4e.** *¿Cual es esa otra institución que le paga su jubilación o pensión de vejez?*
8. No responde
9. No sabe

**D5.** En los últimos 12 meses, ¿recibió ingresos (no reportados anteriormente) por? *Leer Opciones*

1. Si **D5m.** *Indique Monto*
2. No

**Tipo de ingreso**

1. Intereses por depósito
2. Ganancia por acciones
3. Retiro de utilidades de su negocio
4. Retiro de productos de su negocio
5. Productos huerto familiar
6. Venta productos caseros
7. Finiquito o indemnización laboral
8. Donaciones de instituciones o personas ajenas al hogar
9. No recibió este tipo de ingresos → Pase a **D6**
98. No responde → Pase a **D6**
99. No sabe → Pase a **D6**

**D6.** En los últimos 12 meses, ¿recibió ingresos por concepto de arriendo de? *Leer Opciones*

1. Sí. **D6m.** *Indique Monto Anual*
2. No

**Tipo de ingreso**

1. Propiedades urbanas
2. Propiedades agrícolas
3. Propiedades de vacaciones
4. Maquinarias
5. Vehículos de transporte
6. Herramientas o implementos
7. Animales
8. No recibió este tipo de ingresos → Pase a **Modulo E**
98. No responde → Pase a **Modulo E**
99. No sabe → Pase a **Modulo E**

	Nombre	D1_t1	D1_m2	D1_t2	D1_m2	D2_t1	D2_m1	D2	D2m_2	D3_t1	D3_m1	D3_t2	D3_m2	D4	D4e	D5_t1	D5_m1	D5_t2	D5_m2	D6_t	D6_m
1																					
2																					
3																					
4																					
5																					
6																					
7																					
8																					
9																					
10																					
11																					
12																					
13																					
14																					
15																					

## Módulo E1. Activos Reales y Deuda Hipotecaria (Vivienda Principal)

<b>E1.</b> Indique el tipo de vivienda que ocupa el entrevistado. 1. Casa 2. Casa en cité 3. Casa en condominio 4. Departamento en edificio 5. Pieza en casa o departamento 6. Pieza en casa antigua o conventillo 7. Mediagua, mejora u otro tipo		<b>E2.</b> ¿Bajo qué situación ocupa la vivienda? 1. Propia pagado 2. Propia pagándose 3. Propiedad del sitio compartida (pagada) con otras viviendas del sitio 4. Propiedad del sitio compartida (pagándose) con otras viviendas del sitio 5. Arrendada con contrato 6. Arrendada sin contrato 7. Cedida por servicios 8. Cedida por familiar u otro 9. Usufructo (solo uso y goce) 10. Ocupación irregular (de hecho) 11. Otro		<b>E3.</b> Aproximadamente, ¿cuánto paga (o tendría que pagar) al mes por el arriendo de esta vivienda o pieza?, <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>	
E1		E2		E3	E3t

<b>E4.</b> ¿Incluye el arriendo de la vivienda o la estimación de este arriendo los muebles y/o el equipamiento (lavadora, refrigerador, televisión)? 1. Si 2. No		<b>Sólo para hogares con la vivienda principal en propiedad (E2= 1,2,3 y 4), resto pasa a E13</b> <b>E5.</b> ¿Algún miembro de este hogar es propietario de esta vivienda? 1. Si. <b>E5ord.</b> ¿Quién es la persona propietaria? Indique número de orden y nombre de la persona 2. No		<b>E6.</b> ¿En qué año compró Ud. o su hogar la vivienda? <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>		<b>E7.</b> ¿En qué año se construyó la vivienda? <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>	
E4		E5	E5_Ord	E6		E7	

<b>E8.</b> ¿Cuál fue el precio de compra de su vivienda?, <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>		<b>E9.</b> Ud. o su hogar, ¿compró la vivienda con ayuda de algún subsidio habitacional? 1. Si 2. No 8. No responde 9. No sabe		<b>E10.</b> Si vendiera hoy su casa, ¿cuánto cree que sería el valor de esta propiedad? (terreno + vivienda). <b>Indique monto en pesos</b> <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>		<b>E11.</b> Aproximadamente, ¿cuántos metros cuadrados ocupa el terreno de su casa? <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>	
E8_Monto		E8_Tramo	E9	E10 (\$)	Ó	E10t	E11
							mt2

<b>E12.</b> ¿Cuántos metros cuadrados construidos aproximadamente tiene su vivienda? <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>		<b>E13.</b> ¿Cuántas piezas de cada tipo posee la vivienda que ocupa? 1 <input type="text"/> Dormitorios (uso exclusivo) 2 <input type="text"/> Estar-comer (uso exclusivo) 3 <input type="text"/> Estar-comer y dormir (uso múltiple) 4 <input type="text"/> Estar-comer y cocinar (uso múltiple) 5 <input type="text"/> Estar-comer, dormir y cocinar (uso múltiple) 6 <input type="text"/> Cocina (uso exclusivo) 7 <input type="text"/> Baño 8 <input type="text"/> Otras piezas no habitables		<b>E14.</b> ¿Está inscrito postulando o tiene libreta de ahorro para la vivienda para postular en los próximos meses a algún programa habitacional de Gobierno? 1. Si 2. No 8. No responde 9. No sabe	
E12				E14	
mt2					

<b>E15.</b> ¿Compró la vivienda con Crédito Hipotecario? 1. Si 2. No → Pase a <b>E30</b> 8. No responde → Pase a <b>E30</b> 9. No sabe → Pase a <b>E30</b>		<b>E15i.</b> ¿Con cuál institución? 1. SERVIU 2. Banco u otra institución financiera <b>E15ie.</b> Especifique 3. Otra Institución <b>E15ie.</b> Especifique 8. No responde 9. No sabe		<b>E16.</b> ¿Está pagando su crédito hipotecario actualmente? 1. Sí, está pagando al día sus dividendos 2. Sí, está pagando con atrasos sus dividendos 3. No está pagando, aunque tiene deuda pendiente 4. No está pagando, terminó de pagar 8. No sabe 9. No responde		<b>E17.</b> ¿A cuánto asciende el monto inicial del crédito por su vivienda? <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8) Mostrar Tarjeta 2</i>	
E15		E15i	E15ie (Especifique)	E16		E17 (\$)	

<b>E18.</b> ¿Sabe Ud. si tiene un crédito hipotecario complementario? 1. Si 2. No → Pase a <b>E30</b> 8. No responde → Pase a <b>E30</b> 9. No sabe → Pase a <b>E30</b>	<b>E19.</b> ¿A cuánto asciende el monto inicial de este crédito complementario?  <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>
E18	E19 (\$)

Las siguientes preguntas se realizan para el crédito hipotecario y/o complementario vigente asociado a su vivienda (E15=1 ó E18=1) (para casos antiguos, no insistir en mes)

<b>E20H.</b> ¿Cuándo le fue otorgado este Crédito Hipotecario? <i>(Si no sabe anote 99 en mes, y 9999 en año, si no responde anote 98 en mes y 9998 en año)</i>  <b>E21H.</b> La tasa de interés de su crédito hipotecario es: 1. Fija 2. Variable 3. Mixta 8. No responde 9. No sabe	<b>E22H.</b> ¿Cuál es la tasa de interés anual de este Crédito Hipotecario?  <i>Ejemplo:</i> <i>Si el interés es 5.5 anote 55</i> <i>Si el interés es 1,8 anote 18</i>  <i>(Si no sabe anote 999, si no responde anote 998)</i>	<b>E23H.</b> ¿Por cuántos años solicitó este Crédito Hipotecario?  <i>(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)</i>	<b>E24H.</b> ¿Cuántos años y/o meses ha pagado este Crédito Hipotecario?  <i>(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)</i>	<b>E25H.</b> ¿Cuántos años y/o meses le faltan para terminar de pagar este Crédito Hipotecario?  <i>(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)</i>																														
<table border="1"> <tr> <th>Crédito</th> <th>E20_MES</th> <th>E20_AÑO</th> <th>E21</th> <th>E22</th> <th>E23</th> <th>E24_AÑO</th> <th>E24_MESES</th> <th>E25_AÑO</th> <th>E25_MESES</th> </tr> <tr> <td>Hipotecario</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Complementario</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>%</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Crédito	E20_MES	E20_AÑO	E21	E22	E23	E24_AÑO	E24_MESES	E25_AÑO	E25_MESES	Hipotecario				%						Complementario				%									
Crédito	E20_MES	E20_AÑO	E21	E22	E23	E24_AÑO	E24_MESES	E25_AÑO	E25_MESES																									
Hipotecario				%																														
Complementario				%																														

<b>E26.</b> ¿Cuánto dinero paga (o debería estar pagando al mes por concepto de dividendos para pagar su casa?  <i>Si el pago es anual, semestral, etc., dé una estimación mensual</i>  <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>	<b>E27.</b> ¿Cuanto dinero pagó o debió haber pagado por concepto de dividendos para pagar su casa en <b>Diciembre del 2006</b> ?  <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>	<b>E28.</b> ¿Ha renegotiado o cambiado las condiciones de su crédito hipotecario desde que se lo concedieron inicialmente?  1. Si 2. No → Pase a <b>E30</b>	<b>E29.</b> ¿Cuál es el motivo principal por el que renegotió o cambió las condiciones de su crédito hipotecario? 1. Las tasas bajaron 2. Disminuir el dividendo aumentando el plazo 3. Para hacer pre-pago y disminuir el plazo 4. Para hacer pre-pago y bajar dividendo 5. Para aumentar la deuda y usar el dinero para otros fines 6. Otra. <b>E29e.</b> Especifique 8. No responde 9. No sabe	
E26 (\$)	E27 (\$)	E28	E29	E29e (Especifique)

## Módulo E2. Activos Reales y Deuda Hipotecaria (Otras propiedades)

<b>E30.</b> ¿Posee Ud. o alguno de los miembros de su hogar alguna de las siguientes propiedades inmobiliarias ( <b>excluyendo la vivienda principal</b> )?  1. Si 2. No → Pase a <b>E55</b> 8. No responde → Pase a <b>E55</b> 9. No sabe → Pase a <b>E55</b>  <b>E30n.</b> ¿Cuántas posee?  <b>P1, P2 Y P3: Propiedades 1, 2 y 3</b>	<b>Para las tres propiedades más importantes de cada tipo, indique:</b>  <b>E31.</b> ¿Cuál es el uso que le dan a esta propiedad? 1. Terrenos agrícolas 2. Vacaciones u otro propio privado 3. Uso profesional propio 4. Alquiler/arrendamiento 5. Cedida 6. Sin uso 7. Futura vivienda 8. Almacenamiento (bodega) 9. Otro. <b>E31e.</b> Especificar																																																																					
<table border="1"> <tr> <th rowspan="2">Tipo de propiedad</th> <th rowspan="2">E30</th> <th rowspan="2">E30n</th> <th colspan="3">E31</th> <th colspan="3">E31e</th> </tr> <tr> <th>P1</th> <th>P2</th> <th>P3</th> <th>P1</th> <th>P2</th> <th>P3</th> </tr> <tr> <td>1. Otras viviendas y/o parcelas de agrado</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>2. Construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>3. Bodegas y/o estacionamientos</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>4. Tiendas, oficinas y/o locales comerciales</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>5. Pensiones, hospedajes y/u hoteles</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>6. Otra. Especifique</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </table>	Tipo de propiedad	E30	E30n	E31			E31e			P1	P2	P3	P1	P2	P3	1. Otras viviendas y/o parcelas de agrado									2. Construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones									3. Bodegas y/o estacionamientos									4. Tiendas, oficinas y/o locales comerciales									5. Pensiones, hospedajes y/u hoteles									6. Otra. Especifique									
Tipo de propiedad				E30	E30n	E31			E31e																																																													
	P1	P2	P3			P1	P2	P3																																																														
1. Otras viviendas y/o parcelas de agrado																																																																						
2. Construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones																																																																						
3. Bodegas y/o estacionamientos																																																																						
4. Tiendas, oficinas y/o locales comerciales																																																																						
5. Pensiones, hospedajes y/u hoteles																																																																						
6. Otra. Especifique																																																																						
E30e1. Especifique que otro tipo de propiedad (1)	E30e2. Especifique que otro tipo de propiedad (2)	E30e3. Especifique que otro tipo de propiedad (3)																																																																				

Para cada una de las propiedades mencionadas anteriormente conteste las siguientes preguntas:

<b>E32</b> ¿Qué persona de su hogar es propietaria?  1. Si. <i>Indique número de orden de la persona y nombre</i> 2. No				<b>E33</b> ¿En qué año compró la propiedad? <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>				<b>E36</b> Si vendiera hoy esta propiedad, ¿cuánto cree que sería el valor de esta propiedad? (terreno + vivienda).  <i>Indique Monto en pesos</i> <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>						
<b>E34</b> ¿En qué año se construyó la vivienda o propiedad? <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>				<b>E35</b> ¿Cuál fue el precio de compra de su vivienda?  <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>				<b>E37</b> ¿Qué ingreso mensual genera o generaría esta propiedad por concepto de arriendo?  <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>						
<b>P: Orden de la propiedad</b>														
Propiedad	P	E32n	Ord	E33	E34	E35.(\$)	E35.2 Tramo	E36 (\$)	ó	E36 Tramo	E37 (\$)	ó	E37 Tramo	
1. Otras viviendas y/o parcelas de agrado	1													
	2													
	3													
2. Construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones	1													
	2													
	3													
3. Bodegas y/o estacionamientos	1													
	2													
	3													
4. Tiendas, oficinas y/o locales comerciales	1													
	2													
	3													
5. Pensiones, hospedajes y/u hoteles	1													
	2													
	3													
6. Otra. Especifique	1													
	2													
	3													

**Para cada una de las propiedades mencionadas anteriormente conteste las siguientes preguntas:**

**E38** La compra de esta propiedad inmobiliaria, ¿se financió con préstamo(s) o crédito(s)?

1. Sí
2. No → Pase a **E55**
8. No responde → Pase a **E55**
9. No sabe → Pase a **E55**

**E39** ¿Cuántos préstamos?

*(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)*

**E40** ¿Tiene cuotas o pagos pendientes por dicho(s) préstamo(s)?

1. Sí
2. No
8. No responde
9. No sabe

**E41.** ¿Compró esta vivienda o propiedad con Crédito Hipotecario?

1. Sí
2. No → Pase a **E55**
8. No responde → Pase a **E55**
9. No sabe → Pase a **E55**

**E41. 1.** ¿Qué institución le otorgó este crédito hipotecario?

1. SERVIU
2. Banco o financiera. **E41ie.** Especifique
3. Otra institución. **E41ie.** Especifique
8. No responde
9. No sabe

**E42.** ¿Está pagando su crédito hipotecario actualmente?

1. Sí, está pagando al día sus dividendos
2. Sí, esta pagando con atrasos sus dividendos
3. No está, pagando, aunque tiene deuda pendiente
4. No está pagando, terminó de pagar
8. No responde
9. No sabe

**E43.** ¿Sabe Ud. si tiene crédito hipotecario complementario?

1. Sí
2. No
8. No responde

**E44.** ¿A cuánto asciende el monto inicial de este crédito hipotecario?

*(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)*

**Mostrar Tarjeta 2**

Propiedad	P	E38	E39	E40	E411	E41ie (Especifique)	E42	E43	E44m (\$)
1. Otras viviendas y/o parcelas de agrado	1								
	2								
	3								
2. Construcciones industriales, parcelas agrícolas y/o galpones	1								
	2								
	3								
3. Bodegas y/o estacionamientos	1								
	2								
	3								
4. Tiendas, oficinas y/o locales comerciales	1								
	2								
	3								
5. Pensiones, hospedajes y/u hoteles	1								
	2								
	3								
6. Otra. Especifique	1								
	2								
	3								

**E45H.** ¿Cuándo le fue otorgado este Crédito Hipotecario?  
*(Si no sabe anote 99 en mes y 9999 en año, si no responde anote 98 en mes y 9998 en año)*

**E46H.** La tasa de interés de su Crédito Hipotecario es:

1. Fija
2. Variable
3. Mixta
8. No responde
9. No sabe

TipProp: Indique tipo de propiedad

P: Indique orden de la propiedad (1, 2 ó 3)

**E47H.** ¿Cuál es la tasa de interés anual de este Crédito Hipotecario?

**Ejemplo:**

*Si el interés es 5,5 anote 55*

*Si el interés es 1, 8 anote 18*

*(Si no sabe anote 999, si no responde anote 998)*

**E48H.** ¿Por cuántos años solicitó este crédito?

*(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)*

**E49H.** ¿Cuántos años y/o meses ha pagado?,

*(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)*

**E50H.** ¿Cuántos años y/o meses le faltan para terminar de pagar?

*(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)*

TipoProp	P	Tipo Crédito	E45_mes	E45_año	E46	E47	E48	E49mes	E49años	E50
		Hipotecario								
		Complementario								
		Otro crédito								
		Hipotecario								
		Complementario								
		Otro crédito								
		Hipotecario								
		Complementario								
		Otro crédito								
		Hipotecario								
		Complementario								
		Otro crédito								
		Hipotecario								
		Complementario								
		Otro crédito								
		Hipotecario								
		Complementario								
		Otro crédito								
		Hipotecario								
		Complementario								
		Otro crédito								
		Hipotecario								
		Complementario								
		Otro crédito								

**E51.** ¿Cuánto dinero pagó o debería pagar al mes por concepto de dividendos para pagar esta propiedad?, *(Si el pago es anual, semestral, etc., por favor, dé una estimación mensual)*

*Indique Monto en \$*

*(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)*

**E52.** ¿Cuánto dinero pagó o debió haber pagado por concepto de dividendos para pagar esta propiedad en **Diciembre del 2006**?

*(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)*

**Preguntas E53 y E54 solo para quienes contestaron E41 = 1**

**E53.** ¿Renegoció o cambió las condiciones iniciales de su crédito hipotecario asociado a esta propiedad?

1. Si
2. No → Pase a **E55**
8. No responde → Pase a **E55**
9. No sabe → Pase a **E55**

**E54.** ¿Cuál es el motivo principal por el que renegoció o cambió las condiciones de su crédito hipotecario?

1. Las tasas bajaron
2. Disminuir el dividendo aumentando el plazo
3. Para hacer pre-pago y disminuir el plazo
4. Para hacer pre-pago y bajar dividendo
5. Para aumentar la deuda y usar el dinero para otros fines
6. Otra. **E54e.** Especifique
8. No responde
9. No sabe

Propiedad	P1	E51 (\$)	ó	E51 (UF)	E52 (\$)	E53	E54	E54e (Especifique)
1. Otras viviendas, Parcelas de Agrado	1							
	2							
	3							
2 Construcciones Industriales, Parcelas Agrícolas, Galpones	1							
	2							
	3							
3. Bodegas y Estacionamientos	1							
	2							
	3							
4. Tiendas, Oficinas, Locales Comerciales	1							
	2							
	3							
5. Pensiones, Hospedajes, Hoteles	1							
	2							
	3							
6 Otra , especifique	1							
	2							
	3							

## Módulo E3. Equipamiento y Otros bienes

<b>E55.</b> En su hogar, ¿tiene los siguientes tipos de artefactos en funcionamiento? <i>Anote cantidad, si no tiene anote cero.</i>		<b>E56.</b> ¿Cuántos artefactos de cada tipo ha adquirido en los últimos 12 meses?	<b>E57.</b> Si vendiera estos artefactos, ¿cuánto cree Ud. que obtendría aproximadamente por el total de ellos/cuál es el mínimo monto esperado?  <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>
<b>Artefactos</b>	<b>E55</b>	<b>E56</b>	<b>E57</b>
1. Televisión en Colores			
2. Refrigerador			
3. Lavadora automática			
4. Cocina			
5. Calefont			
6. Teléfono celular			
7. DVD / Videgrabadora			
8. Microondas			
9. Computador			

<b>E58.</b> ¿Ud. u otro miembro del hogar, son propietarios de alguno de los siguientes vehículos?  1. Si 2. No  <b>E58n.</b> ¿Cuántos tiene?			<b>E59.</b> ¿Cuál es la marca y/o modelo de los tres vehículos principales?  <b>E60.</b> Indique año del vehículo <i>(Si no sabe anote 9999, si no responde anote 9998)</i>  <b>E61.</b> ¿Cuántos de ellos los ha adquirido en los últimos 12 meses? <i>(Si no sabe anote 9999, si no responde anote 9998)</i>				<b>E62.</b> Cuál fue el valor total de estas adquisiciones? <i>(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)</i>  <b>E63.</b> Si vendiera estos vehículos ¿cuánto cree Ud. que obtendría aproximadamente por el total de ellos? <i>(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)</i>				
<b>Tipo de vehículo</b>	<b>E58</b>	<b>E58n</b>	<b>E59_1</b>	<b>E59_2</b>	<b>E59_3</b>	<b>E60_1</b>	<b>E60_2</b>	<b>E60_3</b>	<b>E61</b>	<b>E62(\$)</b>	<b>E63(\$)</b>
1. Autos o camionetas (taxis)											
2. Motos											
3. Furgones o Utilitarios											
4. Maquinarias y Equipos											
5. Animales											
6. Otros (ej, embarcaciones, aviones)											
98. No responde	→ Pase a F1										
99. No sabe											



**Para cada uno de los créditos o préstamos del tipo 4 al 13**

<p><b>F9.</b> ¿Cuál fue el motivo principal para adquirir estas deudas?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Compra de artículos para el hogar</li> <li>2. Compra de vehículos u otros medios de transporte</li> <li>3. Compra de bienes de lujo (joyas, obras de arte)</li> <li>4. Otras compras</li> <li>5. Vacaciones</li> <li>6. Tratamiento médico</li> <li>7. Cancelar otras deudas</li> <li>8. Financiamiento de actividad empresarial o profesional</li> <li>9. Adquisición de activos financieros</li> <li>10. Remodelaciones</li> <li>11. Otros (Especificar)</li> </ol> <p>98. No responde 99. No sabe</p> <p><b>F10.</b> ¿A cuánto asciende el monto inicial de este crédito? <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i></p>	<p><b>F11.</b> ¿La tasa de interés del crédito es?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Fija</li> <li>2. Variable</li> <li>3. Mixta</li> <li>8. No responde</li> <li>9. No sabe</li> </ol> <p><b>F12.</b> ¿Cuál es la tasa de interés anual de este crédito?</p> <p><i>Ejemp: Si el interés es 5.5 anote 55 Si el interés es 1.8 anote 18 (Si no sabe anote 999, si no responde anote 998)</i></p> <p><b>F13.</b> ¿Por cuántos años/meses solicitó este crédito?</p> <p><i>(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)</i></p>	<p><b>F14.</b> ¿Cuántos años y/o meses ha pagado?</p> <p><i>(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)</i></p> <p><b>F15.</b> ¿Cuántos años y/o meses le faltan para terminar de pagar?</p> <p><i>(Si no sabe anote 99, si no responde anote 98)</i></p> <p><b>F16.</b> ¿El banco le pidió garantía o aval, para otorgarle este crédito?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Si</li> <li>2. No</li> <li>8. No responde</li> <li>9. No sabe</li> </ol> <p><b>F17.</b> ¿Cuánto dinero paga o debería pagar al mes por concepto de capital e intereses por este crédito?</p> <p><i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i></p>
--	--	--

Tipo deuda	Deuda	F9	F10 (\$)	F11	F12 (%)	F13_Año	F13_Mes	F14_Año	F14_Mes	F15_Año	F15_Mes	F16	F17 (\$)
Préstamos de consumo bancario (4)	d1												
	d2												
	d3												
Préstamos de consumo en financiera o en casas comerciales (5)	d1												
	d2												
	d3												
Crédito automotriz (6)	d1												
	d2												
	d3												
Crédito Cajas de compensación, cooperativas u otros (7)	d1												
	d2												
	d3												
Deudas Educativas (8)	d1												
	d2												
	d3												
Préstamos de parientes o amigos (9)	d1												
	d2												
	d3												
Créditos de prestamistas (10)	d1												
	d2												
	d3												
Casa de crédito prendario (tía rica) (11)	d1												
	d2												
	d3												
Fiado (12)	d1												
	d2												
	d3												
Otras deudas (13)	d1												
	d2												
	d3												

## Módulo G. Percepción de la carga financiera y restricciones al crédito

<p>Entrevistador pídale al Entrevistado que realice una estimación TOTAL de sus pagos financieros mensuales</p> <p><b>G1.</b> ¿Este gasto por endeudamiento es?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Mayor que sus ingresos totales mensuales</li> <li>2. Igual que sus ingresos totales mensuales</li> <li>3. Menor que sus ingresos totales mensuales</li> <li>8. No responde</li> <li>9. No sabe</li> </ol> <p><b>G2.</b> ¿Cómo calificaría su nivel de endeudamiento?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Excesivo</li> <li>2. Alto</li> <li>3. Adecuado</li> <li>4. Bajo /muy bajo</li> <li>8. No responde</li> <li>9. No sabe</li> </ol>		<p><b>G3a.</b> ¿Le gustaría disminuir su nivel de endeudamiento?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Sí. <b>G3b</b> ¿En cuánto le gustaría disminuir su endeudamiento?</li> <li>2. No</li> <li>8. No responde</li> <li>9. No sabe</li> </ol> <p><b>G4.</b> ¿Ha hecho esfuerzos para reducir su nivel de endeudamiento? (<i>renegociar con banco, cotizar alternativas, consolidar deuda, etc</i>)</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Si</li> <li>2. No</li> <li>8. No responde</li> <li>9. No sabe</li> </ol>		<p><b>G5.</b> En los últimos 12 meses, ¿ha sucedido en su hogar algún evento que no le permitiera pagar sus deudas?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Sí</li> <li>2. No → Pase a <b>G9</b></li> <li>8. No responde → Pase a <b>G9</b></li> <li>9. No sabe → Pase a <b>G9</b></li> </ol> <p><b>G6.</b> Aproximadamente, ¿cuántas veces en los últimos 12 meses ha caído en morosidades para cada uno de sus créditos?</p>				
G1	G2	G3a	G3b (%)	ó	G3a (\$)	G4	G5	G6

<p><b>G7.</b> ¿Cuántas veces en los últimos 12 meses ha caído en Deuda Vencida?</p> <p><b>G8.</b> ¿Cuántas veces en los últimos 12 meses ha caído en Protestos?</p> <p><b>G9.</b> ¿Cuántas solicitudes de préstamo ha hecho en los últimos dos años (incluidas las solicitudes de refinanciaciones de préstamos anteriores)?</p>			<p><b>G10.</b> ¿Por qué razón no realizó solicitudes de crédito?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. No lo necesita</li> <li>2. No le gusta pedir créditos</li> <li>3. No podría hacer frente a los pagos</li> <li>4. No se lo concederían</li> <li>5. Los tiene de años anteriores</li> <li>6. Otra razón. <b>G10e.</b> Especifique</li> <li>8. No responde</li> <li>9. No sabe</li> </ol> <p style="text-align: center;">→ Todos pasan a <b>Módulo H</b></p> <p><b>G11.</b> ¿Cuántas solicitudes de crédito han sido rechazadas totalmente?</p>			
G7	G8	G9	G10	G10e Especifique		G11

<p><b>G12.</b> ¿Cuáles fueron los motivos de rechazo dados por la entidad financiera? (Respuesta Múltiple)</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>a. Situación laboral</li> <li>b. Garantías</li> <li>c. Excesivo endeudamiento</li> <li>d. Ingresos Insuficientes</li> <li>e. No se dieron explicaciones</li> <li>f. Otro motivo. <b>G12e.</b> Especifique</li> <li>g. No responde</li> <li>h. No sabe</li> </ol> <p style="text-align: right;">1. Sí 2. No</p> <p><b>G13.</b> De las solicitudes de préstamo que han sido aceptadas, ¿cuántas lo han sido por un monto menor al solicitado?</p>								<p><b>G14.</b> ¿Ha habido alguna solicitud de crédito que le hayan aprobado (total o parcialmente) y que Ud. haya rechazado o desestimado?</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Sí, porque las condiciones del crédito no eran favorables (ej. interés excesivo)</li> <li>2. Sí, porque encontró una alternativa de crédito mejor</li> <li>3. Sí, por otra razón <b>G14e</b> Especifique</li> <li>4. No</li> <li>8. No responde</li> <li>9. No sabe</li> </ol>				
G12a	G12b	G12c	G12d	G12e	G12f	G12g	G12h	G12esp. Especifique	G13	G14	G14e Especifique	

## Módulo H. Activos Financieros

**H1.** ¿Alguno de los integrantes de su hogar tiene alguno de los siguientes instrumentos financieros?

1. Si
2. No tiene este tipo de instrumentos → Pase a **Módulo I**
8. No responde → Pase a **Módulo I**
9. No sabe → Pase a **Módulo I**

**H2.** ¿Cuál es el monto invertido en cada instrumento?

*Si no sabe anote 9, si no responde anote 8*

**H3.** ¿Qué entidad financiera gestiona este instrumento?

1. Banco
2. Caja de ahorros
3. Cooperativa de ahorro y crédito
4. Corredora de Bolsa
5. Compañía de Seguros
6. AFP
7. Otras. **H3e.** Especificar
8. No responde
9. No sabe

**H4.** ¿A qué tipo de interés o **rentabilidad** está sujeto este instrumento?

1. Fijo
2. Variable
3. Mixto
8. No responde
9. No sabe

**H5.** ¿Cuál es el monto de la renta o ingreso percibido en el año por este instrumento financiero?

*(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)*

Instrumentos Financieros	H1	H2 (\$)	H3	H3 Especifique	H4	H5 (\$)
1. Acciones						
2. Fondos Mutuos o de Inversión						
3. Renta Fija como Depósitos a Plazo						
4. Cuentas de Ahorro (personales, vivienda, educación)						
5. Ahorro Previsional (APV, CTA 2, depósitos convenidos)						
6. Otros activos financieros (opciones, futuros, swaps, etc)						
7. Participación en Sociedades						



**Módulo J. Medios de pago**

<b>J1.</b> ¿Tiene ud. cuenta corriente? 1. Si 2. No 8. No responde 9. No sabe  <b>J2.</b> ¿Tiene ud. tarjetas de crédito con casas comerciales?  1. Si 2. No 8. No responde 9. No sabe	<b>J3.</b> ¿Utiliza Ud. o algún miembro de su hogar alguno de los siguientes medios de pago?  1.Si 2.No	<b>J4.</b> ¿Qué porcentaje de los gastos de su hogar paga Ud. o algún miembro de su familia con este(os) medio(s)?  Mostrar Tarjeta 6	<b>J5.</b> ¿Con qué frecuencia reciben cheques en su hogar?  1. Nunca 2. Esporádicamente (1 o 2 veces al mes) 3. Frecuentemente (más de 2 veces al mes) 8. No responde 9. No sabe
	1. Efectivo		
	2. Tarjeta de Debito		
	3. Tarjeta de Crédito (incluya bancarias y no bancarias)		
	4. Cheques		
	5. Pago automático de cuentas		
	6. Transferencia de fondos por teléfono o internet		
	7. Tarjeta de Prepago (telefónicas, bip, etc.)		
	8. Otro medio, <b>J3esp</b> especifique		
	9. No sabe		
10. No responde			
J1	J2	J5	

<b>J6.</b> ¿Ud. o algún miembro de su hogar recibe dinero regular directamente en sus cuentas bancarias en forma de transferencias o pagos automáticos (ejemplo: nóminas, pensiones, rentas de la propiedad, etc.)?  1. Si 2. No → Pase a <b>J8</b> 8. No responde → Pase a <b>J8</b> 9. No sabe → Pase a <b>J8</b>  <b>J7.</b> ¿De qué tipo son dichos ingresos? Respuesta múltiple a. Sueldos, pensiones, prestaciones de desempleo b. Rentas de la propiedad c. Transferencias automáticas desde otras cuentas bancarias d. Otros. <b>J7esp.</b> Especificar e. No responde f. No sabe	<b>J8.</b> ¿Con qué frecuencia reciben otras transferencias distintas de las anteriormente mencionadas?  1. Nunca 2. Esporádicamente (1 o 2 veces al mes) 3. Frecuentemente (más de 2 veces al mes) 8. No responde 9. No sabe  <b>Solo si J3_5=1</b> <b>J9.</b> ¿Qué tipo de pagos realizan a través del sistema de pago automático? Respuesta múltiple a. Recibos de luz, agua, gas, etc. b. Alquiler d. Colegios y centros de estudio (Universidad, otros) e. Préstamos f. Seguros g. Impuestos h. Otro tipo. <b>J9esp.</b> Especifique i. No responde	<b>Solo si J1=1 y J3_5=2</b> <b>J10.</b> ¿Cuál o cuáles son las razones para no utilizar este medio de pago?  a. Posibilidad de errores b. Libertad para decidir la fecha de pago c. Experiencia negativa en el pasado d. La entidad financiera cobra un precio elevado por este servicio e. No siente la necesidad f. Otra razón. <b>J10esp</b> Especificar g. No responde h. No sabe																									
			J6	J7a	J7b	J7c	J7d	J7e	J7f	J7esp	J8	J9								J10							
									a	b	c	d	e	f	g	h	i	esp	a	b	c	d	e	f	g	h	esp

<b>J11.</b> ¿Utilizan los servicios de banca telefónica en su hogar?  1. Si 2. No → Pase a <b>J14</b> 8. No responde → Pase a <b>J14</b> 9. No sabe → Pase a <b>J14</b>  <b>J12.</b> ¿Con qué frecuencia utilizan los servicios de banca telefónica?  1.Esporádicamente (1 o 2 veces al mes) 2. Frecuentemente (más de 2 veces al mes) 8. No responde 9. No sabe	<b>J13.</b> ¿Para qué tipo de operaciones utilizan los servicios de banca telefónica? Respuesta múltiple  a. Ordenar transferencias b. Adquisición o venta de activos financieros c. Contratación de préstamos d. Consulta e. No responde f. No sabe	<b>J15.</b> ¿Por qué no usa los servicios de banca por Internet? <b>Respuesta múltiple</b>  a. Falta de acceso b. Falta de confianza en el sistema c. Desconocimiento d. No entiende e. Mala experiencia f. Otra razón. <b>J15esp.</b> Especifique g. No responde h. No sabe																								
			J11	J12	J13	J14	J15								J16											
		a	b	c	d	e	f	J14	a	b	c	d	e	f	g	h	esp	a	b	c	d	e	f	g	h	esp

## Módulo K. Consumo

<b>K1.</b> ¿En cuántas personas de su hogar, hijos o menores a su cargo, debe gastar anualmente en educación? <i>(si no hay hijos o menores a su cargo anote cero → Pase a K3)</i> <i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i>	Indique el N°

<b>K2.</b> Aproximadamente, ¿cuál fue el <b>gasto ANUAL</b> en educación de sus hijos, menores a cargo u otras personas de su hogar, qué Ud. o su cónyuge realizan en los siguientes ítemes? <i>Si no tiene en algún ítem, anote 0. Si no sabe anote 9, si no responde anote 8</i>		
		K2m (\$)
a	Colegiaturas	
b	Matrículas	
c	Útiles	
d	Transporte y/o movilización	
e	Pensión /mantención (personas que está fuera del hogar)	
f	Otro. <b>K2esp.</b> Especificar	
K2esp		

<b>K3.</b> ¿Cuál es el gasto aproximado <b>MENSUAL</b> que su hogar realiza en los siguientes ítemes?, <i>si no tiene en algún ítem, anote 0. Si no sabe anote 99, si no responde anote 98</i>		
		K3m (\$)
a	Alimentación	
b	Vestuario	
c	Agua, luz, gas, teléfono, Internet, tv cable, teléfono celular, etc.	
d	Transporte y/o movilización (No incluida en K2)	
e	Servicio doméstico ( <i>puertas adentro, puertas afuera y tiempo parcial</i> )	
f	Recreación	
g	Salud, Medicamentos	
h	Otro tipo. <b>K3esp.</b> Especificar	
K3esp		

<b>K4.</b> ¿Calificaría los gastos del hogar en la actualidad como anormalmente altos, bajos o normales? <i>(No debe incluirse ningún gasto por la compra de vivienda ni ninguna inversión financiera que haya realizado)</i> 1. Más altos de lo normal 2. Más bajos de lo normal 3. Normales 8. No responde 9. No sabe	<b>K5.</b> ¿Cree que en el futuro sus gastos serán mayores, menores o iguales que los actuales? <i>(No debe incluirse ningún gasto por la compra de vivienda ni ninguna inversión financiera que haya realizado)</i> 1. Mayores 2. Menores 3. Iguales 8. No responde 9. No sabe  <b>K6.</b> ¿En los últimos doce meses, diría usted que los gastos del hogar han sido mayores, menores o iguales que sus ingresos? <i>(No debe incluirse ningún gasto por la compra de vivienda ni ninguna inversión financiera que haya realizado)</i> 1. Mayores → Pase a <b>K8</b> 2. Menores 3. Iguales 8. No responde → Pase a <b>K9</b> 9. No sabe → Pase a <b>K9</b>	<b>K7.</b> Me ha dicho Ud. que no gastan todo lo que ingresan, es decir han hecho algún ahorro, ¿A qué quieren dedicar ese ahorro? a. Compra de casa b. Compra de equipamiento para el hogar c. Compra de joyas d. Compra de obras de arte e. Renta futura f. Vacaciones g. Para la vejez h. Casos de emergencia i. Satisfacer gastos futuros ya contraídos j. Educación propia o de los hijos k. Reducción de endeudamiento l. Tratamiento médico m. Tener hijos n. Bodas u otras ceremonias o. Inversión p. Dejar herencia q. Reformas en el hogar r. Ahorrar. s. Otro. <b>K7esp.</b> Especificar t. No responde → Pase a <b>K9</b> u. No sabe → Pase a <b>K9</b>  1. Sí 2. No																			
			K4	K5	K6	K7															
a	b	c	d	e	f	g	h	i	j	k	l	m	n	o	p	q	r	s	t	u	K7esp

<p><b>K8.</b> Me ha dicho Ud. que han tenido más gastos que ingresos ¿Qué hacen para cubrir esta diferencia?</p> <p>a. Endeudamiento b. Vendiendo un activo c. Ahorros d. Ayuda familiar e. Otro. <b>K8esp.</b> Especificar f. No responde g. No sabe</p> <p>1. Sí 2. No</p> <p><b>K9.</b> ¿Cree que en el futuro los ahorros del hogar serán mayores, menores o iguales?</p> <p>1. Mayores 2. Menores 3. Iguales 8. No responde 9. No sabe</p>	<p><b>K10.</b> ¿Con cuál de las siguientes afirmaciones se identifica más el hogar en cuanto a la cantidad de riesgo financiero que están dispuestos a correr cuando ahorran o hacen una inversión?,</p> <p>1. Asumir muchos riesgos a la espera de obtener muchos beneficios 2. Asumir bastantes riesgos a la espera de obtener beneficios por encima de lo normal 3. Asumir riesgos normales a la espera de obtener beneficios normales 4. No están dispuestos a asumir riesgos financieros 8. No responde 9. No sabe</p> <p><b>K11.</b> ¿Ud. o algún miembro de su hogar ha obtenido alguna vez una renta extraordinaria (como por ejemplo una disminución de impuestos, una revalorización de sus activos inmobiliarios o financieros), que haya significado una ganancia superior a \$ 1 millón?</p> <p>1. Sí 2. No → Pase a <b>Módulo L</b> 8. No responde → Pase a <b>Módulo L</b> 9. No sabe → Pase a <b>Módulo L</b></p>
---	---

K8a	K8b	K8c	K8d	K8e	K8f	K8g	K8esp	K9	K10	K11

<p><b>K12.</b> Si fueron varias rentas anotar el año más próximo, ¿recuerda en qué año recibieron esa renta extraordinaria?</p> <p><i>(Si no sabe anote 9999, si no responde anote 9998)</i></p> <p><b>K13.</b> Si fueron varias rentas anotar la suma de todas ellas, ¿a cuánto asciende esa renta extraordinaria?</p> <p><i>(Si no sabe anote 9, si no responde anote 8)</i></p>	<p><b>K14.</b> ¿A qué se destinó ese dinero? (ganancia extraordinaria)</p> <p>a. Compra de casa b. Compra de equipamiento para el hogar c. Compra de joyas d. Compra de obras de arte e. Renta futura f. Vacaciones g. Para la vejez h. Casos de emergencia i. Satisfacer gastos futuros ya contraídos j. Educación propia o de los hijos k. Reducción de endeudamiento l. Tratamiento médico m. Tener hijos n. Bodas u otras ceremonias o. Inversión p. Dejar herencia q. Por ahorrar r. Otro. <b>K14e.</b> Especificar s. No responde t. No sabe</p> <p>1. Sí 2. No</p>	<p><b>K15.</b> ¿La mayoría de los activos tanto reales como financieros sobre los que hemos estado hablando son sobre todo propiedad de?</p> <p>1. El entrevistado 2. Otra persona del hogar. <b>K15n.</b> ¿Cuál es el número de orden de la persona? 3. Una persona fuera del hogar 8. No responde 9. No sabe</p> <p><b>K16.</b> ¿Y la mayoría de las deudas sobre las que hemos estado hablando son sobre todo propiedad de?</p> <p>1. El entrevistado 2. Otra persona del hogar. <b>K16n.</b> ¿Cuál es el número de orden de la persona? 3. Una persona fuera del hogar 8. No responde 9. No sabe</p>
--	---	--

K12	K13	K14																K15	K15n	K16	K16n				
		a	b	c	d	e	f	g	h	i	j	k	l	m	n	o	p	r	s	t	esp				

### Módulo L. Datos de contacto

<b>L1.</b> ¿Cuál es su Rut? (Si no responde anote 8)	<b>L2.</b> Fecha de Nacimiento del Entrevistado (Si no sabe anote 9999)	<b>L3.</b> ¿Cuál es su Email o correo electrónico?
	DIA                      MES                      AÑO	

<p><b>L3.1.</b> ¿Me puede decir su teléfono? <i>(Explique al entrevistado que es solo para efectos de supervisiones futuras)</i></p>	<p><b>L4.</b> ¿Espera Ud. cambiar de domicilio en los próximos 2 años?</p> <p>1. Sí 2. No → Pase a <b>L6</b></p>	<p><b>L5.</b> ¿Dónde piensa cambiar de domicilio?</p> <p>1. En la misma comuna 2. En la misma Región 3. En otra región de Chile 4. Fuera de Chile 8. No responde 9. No sabe</p>
L3.1	L4	L5

**L6.** ¿Con qué familiar, que **No viva con usted**, podríamos contactarnos en el futuro en caso que Ud. cambie domicilio?

Nombre	
Parentesco	
Dirección	
Comuna	
Telefono	